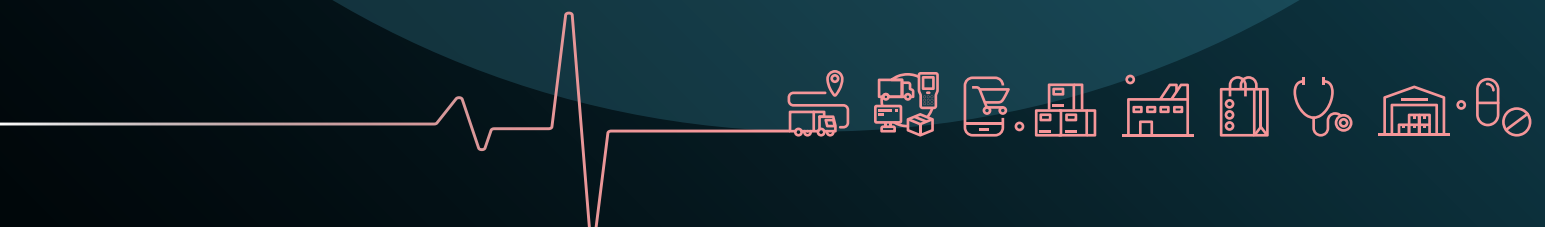


# Le cœur des chaînes **d'approvisionnement modernes**

Visibilité. Agilité. Confiance en chaque résultat.

RAPPORT ANNUEL 2026



# Table des matières

|                                                                                         |    |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Coup d'œil sur Tecsys .....                                                             | 3  |
| Fruit de notre expérience. Des performances éprouvées. ....                             | 4  |
| Message de Peter Brereton .....                                                         | 5  |
| Message de Dave Brereton .....                                                          | 7  |
| L'évolution de Tecsys .....                                                             | 9  |
| Nos priorités stratégiques .....                                                        | 10 |
| Une plateforme qui allie visibilité, analyse et exécution .....                         | 11 |
| Impact mesurable .....                                                                  | 12 |
| Faits saillants financiers .....                                                        | 13 |
| Garantir un leadership intègre et une gouvernance responsable .....                     | 14 |
| Les gens, les valeurs et la culture qui<br>définissent notre façon de fonctionner ..... | 15 |
| Commentaires et analyse de la direction .....                                           | 16 |
| Rapport de la direction .....                                                           | 36 |
| Rapport de l'auditeur indépendant .....                                                 | 37 |
| Renseignements généraux .....                                                           | 75 |
| Directeurs et cadres supérieurs .....                                                   | 76 |
| Renseignements sur l'entreprise .....                                                   | 77 |

Les déclarations contenues dans ce rapport annuel traitent de questions qui ne sont pas des faits historiques mais des énoncés prospectifs fondés sur les croyances et les hypothèses de l'équipe de gestion. Ces déclarations ne sont pas des garanties de rendement futur et sont assujetties à un certain nombre d'incertitudes, y compris mais sans s'y limiter, à la future conjoncture économique, aux marchés servis par Tecsys Inc., aux actions des concurrents, aux nouvelles tendances technologiques, et à d'autres facteurs hors du contrôle de Tecsys Inc., qui pourraient entraîner des résultats éventuels considérablement différents de ces déclarations. Vous trouverez de plus amples renseignements sur les risques et les incertitudes associés aux activités de Tecsys Inc. dans la section du rapport de gestion de la Société et la notice annuelle relative à l'exercice clos le 30 avril 2026. Ces documents ont été déposés auprès des commissions canadiennes des valeurs mobilières et sont disponibles sur notre site web (<https://www.tecsys.com/about-us/investors/>) ainsi que sur SEDAR+ ([www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca)).

Droits d'auteur © Tecsys 2026. Tous les noms, marques, produits et services mentionnés sont des marques déposées ou non déposées de leurs propriétaires respectifs.

A decorative graphic on the right side of the page consists of several concentric circles in shades of light blue and grey. Above these circles, there are two solid circles: a small light blue one and a larger red one.

# Coup d'œil sur Tecsys

Tecsys offre des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement destinés aux entreprises évoluant dans des environnements complexes et à enjeux élevés, où la performance est essentielle.

Que ce soit dans le secteur de la santé ou de la distribution, notre plateforme offre une visibilité en temps réel, une exécution coordonnée et un contrôle opérationnel sur les flux de travail les plus importants : elle aide ainsi les organisations à maintenir un niveau de performance constant, notamment en situation de pression.

S'appuyant sur une infrastructure infonuagique évolutive et une expertise approfondie du secteur, Tecsys relie les personnes, les processus et les données au sein d'un système d'exécution unifié. Alors que les chaînes d'approvisionnement deviennent de plus en plus dynamiques et soumises à des contraintes, nous aidons les entreprises à aller au-delà de la simple gestion de la complexité pour fonctionner en toute confiance.

# INDICE DE RÉFÉRENCE DE L'EXCELLENCE

Fruit de notre expérience.  
Des performances éprouvées.

## 40+

années

Quatre décennies d'expérience opérationnelle dans des milieux de chaînes d'approvisionnement complexes

## 1 000+

sites clients

Un réseau mondial d'opérations essentielles à la mission, réparties au Canada, aux États-Unis et en Europe

## 40 %

Quarante pour cent des « 25 premières entreprises du classement Gartner® 2025 » des chaînes d'approvisionnement du secteur de la santé, dont deux « Masters », font confiance aux solutions Tecsys

## Chef de file

Reconnue comme leader dans la « WMS Technology Value Matrix » 2025 de Nucleus Research, qui évalue la valeur des fournisseurs en fonction de la facilité d'utilisation et des fonctionnalités

## Challenger

Classée dans la catégorie « Challenger » du Magic Quadrant<sup>MC</sup> 2026 de Gartner® consacré aux systèmes de gestion d'entrepôt (15e sélection), ce qui témoigne de sa capacité à maintenir ses performances dans des milieux de chaîne d'approvisionnement complexes

## Partenaire

Relié à un réseau solide de 104 partenaires à valeur ajoutée, conçu pour apporter de la valeur rapidement et de manière constante

**Modern Healthcare**  
**2025 BEST IN BUSINESS**

Sélectionnée dans le classement « Best in Business » (2025) de Modern Healthcare, qui récompense les organisations qui contribuent à la performance et à l'innovation dans le secteur de la santé



Figurant dans le classement « Pharmacy500 » de RXInsider, qui met en avant les organisations ayant une influence sur la performance et le leadership dans la chaîne d'approvisionnement pharmaceutique



Classé parmi les 100 meilleurs fournisseurs de solutions informatiques logistiques par Inbound Logistics, prix qui reconnaît les fournisseurs de technologies qui soutiennent les opérations complexes de logistique et de chaîne d'approvisionnement



## Message de Peter Brereton

**président et chef de la direction**

Chères actionnaires, chers actionnaires,

**L'exercice 2026 a clairement montré une chose :  
la gestion de la chaîne d'approvisionnement  
n'est plus une simple fonction administrative;  
c'est désormais un facteur déterminant de la  
performance de l'entreprise.**

Les facteurs qui ont marqué l'exercice 2026 — pénurie de main-d'œuvre, pénuries de médicaments, pression sur les coûts et profusion d'outils d'IA promettant une transformation — ont contraint les acteurs de la chaîne d'approvisionnement à repenser leurs modèles de gestion. Les entreprises ne peuvent plus fonctionner avec des systèmes déconnectés et des processus manuels. La marge de manœuvre pour se moderniser s'est réduite, et le coût de l'inaction ne cesse d'augmenter.

Tecsys a été conçue précisément pour ce genre de situation.

Au cours de l'année écoulée, nous avons encore renforcé notre position sur les marchés de la santé et de la distribution complexe, en enregistrant un chiffre d'affaires record, en développant notre activité SaaS et en améliorant notre rentabilité. Ces résultats attestent de la pérennité de notre modèle et que la demande en logiciels à même d'assurer une exécution fiable dans l'ensemble des flux de travail essentiels.

Les investissements dans notre plateforme et la reconnaissance constante des analystes ont renforcé notre position en tant que référence opérationnelle pour les environnements de chaîne d'approvisionnement complexes. Au cœur de cette progression se trouve la manière dont nous mettons l'intelligence au service des opérations les plus critiques de nos clients.

**«Tecsys a été conçue  
précisément pour ce  
genre de situation. »**

Avec TecsystIQ<sup>MC</sup>, nous appliquons l'intelligence là où elle est la plus utile : au cœur des processus critiques, là où les erreurs d'exécution ont des conséquences réelles. Il ne s'agit pas d'une IA axée sur la productivité, mais d'une IA opérationnelle, spécialement conçue pour les milieux où la cohérence, la conformité et la rapidité sont des impératifs incontournables.

Notre position dans le secteur de la santé repose sur un atout que nos concurrents ne peuvent reproduire facilement : nous travaillons au service des établissements de santé, des fabricants du secteur des sciences de la vie et des distributeurs de produits de santé. Cette position nous confère une vision globale, de la production jusqu'au chevet du patient, dont aucun acteur spécialisé dans un seul segment ne dispose. Ce savoir global façonne tout ce que nous créons.

Quarante pour cent des 25 premières entreprises du classement Gartner® 2025 des chaînes d'approvisionnement du secteur de la santé, dont deux « Masters », font confiance à notre plateforme. Dans le secteur de la santé, une défaillance de la chaîne d'approvisionnement n'est pas un problème commercial, c'est un problème lié aux soins prodigués aux patients. C'est dans cette optique que nous organisons notre activité.

Les chaînes d'approvisionnement que nous servons se trouvent à un tournant décisif, notamment dans le secteur de la santé où la convergence de l'intelligence artificielle, des données en temps réel et de l'intelligence opérationnelle commence à redéfinir la manière de dispenser les soins et de garantir les résultats cliniques des patients. Nous investissons dans les capacités qui permettront d'accélérer cette transformation : une intelligence plus poussée, une automatisation accrue et une exécution plus connectée. Nos priorités en matière de croissance sont adaptées à cette opportunité : développer notre activité SaaS, renforcer nos revenus récurrents et croître de manière maîtrisée.

Nous entamons l'exercice 2027 avec une dynamique évidente, un positionnement différencié sur le marché et une plateforme de plus en plus reconnue comme une infrastructure essentielle pour les chaînes d'approvisionnement stratégiques.

Au nom de toute l'équipe de direction, je remercie nos clients, nos partenaires et nos employés pour leur confiance et leur engagement sans faille.

Cordialement,



Peter Brereton  
Président et chef de la direction  
Tecsyst Inc.

**« La gestion  
de la chaîne  
d'approvisionnement  
n'est plus une  
simple fonction  
administrative ;  
c'est désormais un  
facteur déterminant  
de la performance de  
l'entreprise. »**

# Message de Dave Brereton

**président du conseil  
d'administration**



Chères actionnaires, chers actionnaires,

## **Les périodes de mutation technologique sont à la fois source d'ambition et d'incertitude.**

L'évolution actuelle de l'intelligence artificielle marque un tournant fondamental dans la manière dont les décisions sont prises, dont le travail est coordonné et dont les organisations fonctionnent à grande échelle. Dans le domaine de la chaîne d'approvisionnement, cette évolution redéfinit la façon dont les organisations anticipent, réagissent et agissent en temps réel.

Pour autant, le progrès ne se mesurera pas uniquement à l'aune de l'introduction de nouveaux outils, il se mesurera aussi à la capacité d'intégrer l'intelligence dans les opérations de manière cohérente, fiable et digne de confiance.

C'est là que l'expérience fait toute la différence.

Depuis des décennies, Tecsys accompagne des organisations qui gèrent certaines des chaînes d'approvisionnement les plus complexes dans les secteurs de la santé et de la distribution. Cette longue expérience lui confère non seulement une expertise technique, mais aussi une compréhension concrète du fonctionnement des systèmes en situation de pression et des cas où de petites défaillances peuvent avoir des conséquences disproportionnées.

Cela n'est nulle part plus évident que dans le secteur de la santé, où Tecsys sert les établissements de santé, les fabricants du secteur des sciences de la vie et les distributeurs de produits de santé. Cette approche intersectorielle offre une visibilité sur l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement, de la production jusqu'au lieu de soins.

Alors que l'entreprise continue de faire évoluer sa plateforme et ses capacités, le conseil d'administration estime que Tecsys est bien placée pour guider ses

**«C'est là que  
l'expérience  
fait toute la  
différence.»**

clients dans cette transition, en les aidant à mettre en œuvre des solutions intelligentes qui leur garantissent à la fois la fiabilité opérationnelle et l'évolutivité. Au cours de cette prochaine étape, le leadership ne se définira pas uniquement par l'expérimentation, mais aussi par la capacité à traduire l'innovation en résultats mesurables pour les clients.

Cependant, la rigueur qui caractérise Tecsys reste indispensable. Une croissance durable repose sur une exécution cohérente, des investissements réfléchis et une orientation claire vers les domaines dans lesquels l'entreprise peut créer une valeur ajoutée distinctive. Le conseil d'administration continue de privilégier cette approche et veille à ce que les priorités soient harmonisées, que les risques soient maîtrisés et que la Société soit bien positionnée pour aborder sa prochaine phase de croissance.

L'humain reste au cœur de cette équation. À mesure que l'IA transforme les processus de travail, l'expertise et le jugement des personnes qui l'utilisent gagnent en importance, et non l'inverse. Le conseil veille à ce que Tecsys conserve l'expertise sectorielle et les capacités organisationnelles requises par des environnements complexes et à enjeux élevés.

Le rythme du changement ne devrait pas ralentir. Dans ce contexte, il sera essentiel d'allier une expertise approfondie du domaine, une exécution rigoureuse et une innovation constante, non seulement pour faire face aux bouleversements, mais aussi pour façonner l'avenir.

Le conseil d'administration aborde l'exercice 2027 avec confiance dans l'orientation prise par la société et dans sa capacité à jouer un rôle de premier plan sur un marché qui exige de plus en plus précisément ce que Tecsys a su mettre en place.

Au nom du conseil d'administration, je remercie l'équipe de direction, nos employés, nos clients et partenaires pour leur engagement sans faille.

**Cordialement,**



Dave Brereton  
Président du conseil d'administration  
Tecsys Inc

**« À mesure que  
l'IA transforme  
les processus de  
travail, l'expertise  
et le jugement  
des personnes qui  
l'utilisent gagnent en  
importance, et non  
l'inverse. »**



# L'évolution de Tecsys



L'exercice 2026 n'a pas seulement été un excellent exercice financier. C'est aussi l'année où Tecsys a renforcé sa position en tant que pilier stratégique et opérationnel des chaînes d'approvisionnement critiques.

# Nos priorités stratégiques

## **Confiance dans l'exécution**

Un logiciel qui tient  
ses promesses quand  
l'échec n'est pas une  
option.

## **L'IA au service de l'intelligence décisionnelle**

Intelligence intégrée là où  
les décisions sont prises  
— et non superposée.

## **Sécurité**

Une sécurité de niveau  
entreprise, intégrée dès  
le départ.

## **Référence dans le secteur**

Des décennies d'expertise  
approfondie dans le  
domaine de la santé et de la  
distribution complexe.

## **Les résultats avant les fonctionnalités**

Évalué en fonction des  
taux de remplissage, de  
la précision et du coût, et  
non des capacités.

## **Croissance rentable**

Développer le chiffre  
d'affaires du SaaS avec  
rigueur et améliorer la  
rentabilité.

# Une plateforme qui allie visibilité, analyse et exécution



Tecsyst Elite<sup>MC</sup> est une plateforme unifiée conçue pour répondre à la complexité des chaînes d'approvisionnement stratégiques : elle relie les flux de travail, les données et les informations dont les entreprises ont besoin pour mener à bien leurs activités en toute confiance.

Fondamentalement, Elite assure une exécution de bout en bout dans les environnements opérationnels les plus exigeants. Itopia<sup>MC</sup> apporte une couche d'adaptabilité qui permet aux entreprises de configurer et de faire évoluer leurs flux de travail sans interruption. TecsystIQ<sup>MC</sup> apporte de l'intelligence à la plateforme : il offre une meilleure visibilité, génère des informations pertinentes et permet d'agir en temps réel.

**Ensemble, ils forment un système unique et interconnecté où l'exécution, l'adaptabilité et l'intelligence ne sont pas des outils distincts, mais constituent une seule et même plateforme.**

# Impact mesurable



« Les processus d'inventaire manuels généraient des gaspillages et des pertes d'efficacité qui s'élevaient à environ 40 millions de dollars par an. Grâce à la visibilité offerte par Tecsys, nous avons réalisé 14 millions de dollars d'économies annuelles. »

— Texas Children's Hospital



« Travailler avec Tecsys, c'est être à la fine pointe de la technologie en matière de chaîne d'approvisionnement... Tecsys innove en s'adaptant aux besoins de ses clients. »

— LK Packaging



« Nous avons atteint un taux d'exactitude des commandes de 99,98 % et un taux d'expédition le jour même de 90 %. »

— Accuristix



« Nous avons porté notre taux de préparation des commandes à 99,97 % et réduit les commandes en attente de 59 %. »

— North Mississippi Health Services



« Nous avons porté le taux de préparation des commandes à 98 % tout en améliorant la productivité du personnel de l'entrepôt de 15 %. »

— Walter Surface Technologies



« Nous avons traité les commandes plus rapidement et affiché davantage de stocks disponibles grâce à une plus grande précision; ce fut un véritable succès. »

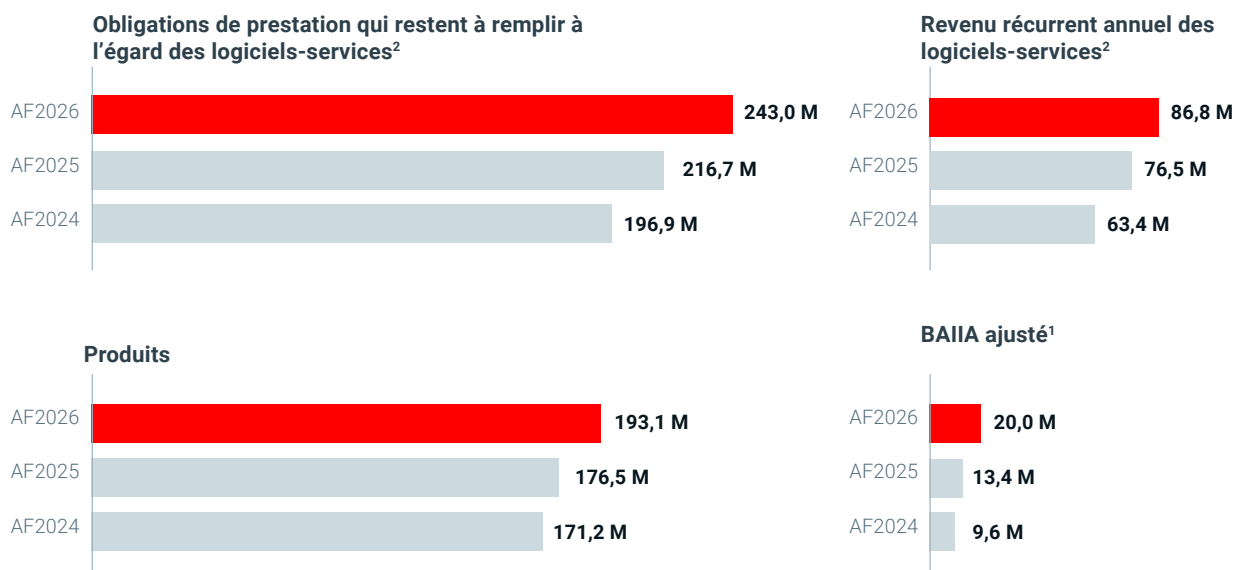
— La Vie en Rose

# Faits saillants financiers

| en milliers de dollars canadiens sauf pour le résultat par action | AF2026  | AF2025  |
|-------------------------------------------------------------------|---------|---------|
| Produits                                                          | 193 142 | 176 454 |
| Produits logiciels-services                                       | 80 412  | 67 071  |
| Bénéfice d'exploitation                                           | 7 753   | 7 180   |
| Bénéfice net                                                      | 4 038   | 4 459   |
| Bénéfice net ajusté <sup>1</sup>                                  | 7 457   | 4 459   |
| BAlIA ajusté <sup>1</sup>                                         | 20 031  | 13 373  |
| Résultat dilué par action                                         | 0,27    | 0,30    |
| Résultat dilué par action ajusté <sup>1</sup>                     | 0,50    | 0,30    |
| Flux de trésorerie d'exploitation                                 | 16 254  | 13 908  |

## Valeur pour l'actionnaire

Au 30 avril 2026 en millions de dollars canadiens



<sup>1</sup> Voir la section du Commentaire et de l'analyse de la direction intitulée « Mesure de la performance non conforme aux IFRS ».

<sup>2</sup> Voir la section du Commentaire et de l'analyse de la direction intitulée « Indicateurs clés de performance ».

## GOUVERNANCE

# Garantir un leadership intègre et une gouvernance responsable

Notre gouvernance d'entreprise garantit une gestion rigoureuse et pérenne, soutenue par des normes éthiques strictes et un contrôle rigoureux. Elle assure l'intégrité et la responsabilité de nos activités sur le long terme, à tous les niveaux de l'organisation.

En conciliant les intérêts des partenaires et des actionnaires, notre approche favorise une mise en œuvre cohérente et contribue à une performance stable dans la durée.

|                                                | Comité d'audit | Comité de rémunération | Comité de gouvernance et des nominations | Conseil d'administration complet |
|------------------------------------------------|----------------|------------------------|------------------------------------------|----------------------------------|
| <b>Planification stratégique</b>               |                |                        |                                          |                                  |
| Tendances émergentes et opportunités           |                |                        |                                          | •                                |
| Environnement concurrentiel                    |                |                        |                                          | •                                |
| <b>Gouvernance d'entreprise</b>                |                |                        |                                          |                                  |
| Gouvernance, divulgation et transparence       |                |                        | •                                        | •                                |
| Surveillance et responsabilisation             | •              |                        |                                          | •                                |
| Code de conduite des affaires                  |                |                        | •                                        | •                                |
| <b>Gestion des ressources humaines</b>         |                |                        |                                          |                                  |
| Principes, politiques et plans de rémunération |                | •                      |                                          | •                                |
| Examen de la succession de la direction        |                |                        |                                          | •                                |
| Intégrité de la gestion                        |                |                        |                                          | •                                |
| <b>Gestion des risques</b>                     |                |                        |                                          |                                  |
| Contrôles internes                             | •              |                        |                                          | •                                |
| Gestion du risque d'entreprise                 | •              |                        |                                          | •                                |
| Vie privée et sécurité des données             | •              |                        |                                          | •                                |

<sup>(1)</sup> Membre du comité d'audit

<sup>(2)</sup> Membre du comité de rémunération

<sup>(3)</sup> Membre du comité de gouvernance et des candidatures du conseil

<sup>(4)</sup> Administrateur principal indépendant

## Conseil d'administration



**David Brereton**  
*Président du conseil  
d'administration  
Tecsys Inc.*



**Peter Brereton**  
*Président et chef  
de la direction  
Tecsys Inc.*



**Andrew Kirkwood** <sup>(2) (3)</sup>  
*Conseiller stratégique  
AEK Ventures Ltd*



**David Booth** <sup>(1) (3)</sup>  
*Administrateur  
des sociétés*



**Kathleen Miller** <sup>(1) (3)</sup>  
*Administratrice  
des sociétés*



**Sripriya Thinagar** <sup>(1) (2)</sup>  
*Chef de la direction  
ManoloAI LLC*



**Stephany Verstraete** <sup>(1) (2)</sup>  
*Directrice Générale du  
Marketing  
Xometry*



**Vernon Lobo** <sup>(2) (3) (4)</sup>  
*Directeur général  
Mosaic Venture Partners Inc.*



## AU CŒUR DE TECSYS

# Les gens, les valeurs et la culture qui définissent notre façon de fonctionner

Tecsys est une équipe internationale présente au Canada, aux États-Unis, en Europe et en Inde, unie par la volonté commune d'aider les entreprises à gérer en toute confiance leurs chaînes d'approvisionnement les plus complexes.

Nos collaborateurs constituent le fondement de cette capacité. L'ancienneté remarquable de nos équipes, une direction axée sur nos valeurs fondamentales et une culture de confiance et d'innovation ne sont pas que de belles promesses : C'est le moteur de notre engagement envers nos clients, les uns envers les autres et envers les communautés au sein desquelles nous exerçons nos activités.

Cet engagement va au-delà de nos activités. Tecsys soutient les initiatives caritatives menées par ses collaborateurs ainsi que les partenariats communautaires axés sur la jeunesse, l'éducation et l'action locale. À Montréal, notre équipe « Pédalez pour les enfants » collecte des fonds pour la Fondation de l'Hôpital de Montréal pour enfants depuis plus de 25 ans — une tradition qui en dit long sur nous et sur ce que nous construisons.



**Gagner la confiance au quotidien**

**Accorder de l'importance au client :** viser des résultats de grande qualité et les obtenir avec authenticité

**Agir avec intégrité :** faire ce qui est juste, en privilégiant l'éthique plutôt que le gain personnel.



**S'élever les uns les autres**

**Se respecter mutuellement :** reconnaître les atouts propres à chacun et encourager chacun à être fier de sa contribution.

**Travailler en équipe :** encourager la collaboration en associant des talents variés pour atteindre des objectifs communs.



**Partir à la découverte sans hésiter**

**Être curieux :** Rechercher sans cesse de nouvelles idées et remettre le statu quo en question afin de générer un impact significatif.

**S'adapter pour réussir :** accueillir le changement à bras ouverts, en considérant les défis comme des chances de progresser



**Meilleurs lieux de travail 2026**



**Meilleurs lieux de travail pour les femmes 2026**



**Meilleurs employeurs de Montréal 2026**





Commentaires et analyse  
de la direction sur la  
situation financière et les  
résultats d'exploitation



# Commentaires et analyse de la direction sur la situation financière et les résultats d'exploitation

Le présent rapport de gestion, qui est daté du 29 juin 2026, porte sur les activités, la performance financière et la situation financière de Tecsys Inc. (« Tecsys », ou la « Société ») au 30 avril 2026 et au 30 avril 2025 et pour les exercices clos à ces dates et devrait être lu à la lumière des états financiers consolidés et des notes y afférentes. L'exercice 2026 renvoie à la période de douze mois close le 30 avril 2026 et l'exercice 2025 renvoie à la période de douze mois close le 30 avril 2025.

La Société établit ses états financiers consolidés conformément aux normes IFRS de comptabilité (les « IFRS »), telles que publiées par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »). Les états financiers consolidés sont préparés par la direction de la Société, qui en assume la responsabilité.

Sauf indication contraire, le présent document et les états financiers consolidés sont en dollars canadiens. La monnaie fonctionnelle de la Société et de ses filiales est le dollar canadien, à l'exception de ses filiales danoises, dont la monnaie fonctionnelle est la couronne danoise.

La publication des états financiers consolidés a été approuvée par le conseil d'administration le 29 juin 2026. Des renseignements supplémentaires sur Tecsys, notamment les documents d'information continue tels que la notice annuelle et la circulaire de sollicitation de procurations, peuvent être consultés sur le site Web de SEDAR+ à l'adresse [www.sedarplus.ca](http://www.sedarplus.ca).

## Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion contient des « énoncés prospectifs » au sens des lois sur les valeurs mobilières. Bien que les énoncés prospectifs reposent sur les hypothèses, les attentes actuelles et les estimations que la Société pense être raisonnables, les investisseurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés puisque les résultats réels peuvent varier de ceux présentés dans les énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par l'utilisation de termes faisant référence à l'avenir, tels que « croit », « entend », « pourra », « fera », « prévoit », « estime », « anticipe », « poursuit » ou des termes similaires ou des variations de ces termes ou leurs contraires, et l'utilisation du conditionnel ainsi que d'expressions semblables.

Ces énoncés prospectifs, qui ne sont pas des faits historiques, comprennent des affirmations fondées sur les hypothèses de la direction et ne peuvent être considérés comme une garantie de la performance future. Ils sont exposés à un certain nombre de risques et d'incertitudes, notamment à la conjoncture économique future, aux marchés que sert la Société, aux mesures prises par les concurrents, aux nouvelles grandes tendances technologiques et à d'autres facteurs, dont un grand nombre ne peuvent être influencés par la Société, qui pourraient causer une différence considérable entre les résultats réels et ceux révélés ou suggérés par ces énoncés prospectifs. La Société ne s'engage nullement à publier une mise à jour de ses énoncés prospectifs, que ce soit en raison de nouveaux résultats ou de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou pour toutes raisons autres que celles exigées par la loi. Les facteurs importants qui pourraient influencer sur les prévisions comprennent, sans s'y limiter, les facteurs présentés à la rubrique « Risques et incertitudes ».

Les résultats et les événements réels sont susceptibles de différer, et pourraient différer considérablement, de ceux exprimés de façon explicite ou implicite par les énoncés prospectifs figurant dans le présent rapport de gestion. Ces énoncés sont fondés sur de nombreuses hypothèses qui pourraient se révéler inexactes, notamment les hypothèses formulées à l'égard des éléments suivants : i) l'environnement concurrentiel; ii) les risques liés à l'exploitation; iii) la direction et le personnel de la Société; iv) l'investissement en immobilisations et l'investissement lié à l'exploitation réalisés par les clients de la Société; v) la mise en œuvre de projets de clients; vi) les liquidités; vii) la conjoncture financière et géopolitique mondiale; viii) la mise en œuvre de la stratégie commerciale de la Société; ix) le crédit; x) la responsabilité civile des produits et les autres poursuites auxquelles s'expose la Société; xi) le financement supplémentaire et la dilution; xii) la liquidité du marché des actions ordinaires de la Société; xiii) la mise au point de nouveaux produits; xiv) les droits de propriété intellectuelle et les autres droits de propriété; xv) l'acquisition et l'expansion; xvi) les devises; xvii) le taux d'intérêt; xviii) les changements en matière de technologie et de réglementation; xix) le système et les applications liées aux technologies de l'information internes; xx) la cybersécurité; xxi) les répercussions des tensions commerciales internationales en cours; et xxii) les avancées rapides en intelligence artificielle (« IA »).

## Utilisation de mesures de la performance non conformes aux IFRS

La Société a recours à certaines mesures de performance financière non conformes aux IFRS dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites à la rubrique « Mesures de la performance non conformes aux IFRS » du présent rapport de gestion. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent ne pas être comparables à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Le lecteur doit garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

## Survol

Tecsys est un partenaire de confiance pour les organisations vitales dans les secteurs de la santé et de la distribution pour mettre en place des chaînes d'approvisionnement résilientes, efficaces et sécurisées. Fournisseur mondial de logiciels infonuagiques et d'intelligence artificielle, doté d'une expertise approfondie dans son domaine, Tecsys offre une visibilité opérationnelle et une exécution en temps réel pour les flux de travail critiques, lorsque la performance et la fiabilité sont primordiales.

La Société s'est taillé une place de chef de file en Amérique du Nord en matière de solutions de gestion de la chaîne d'approvisionnement dans les secteurs des soins de santé et de la distribution, et elle continue d'investir dans l'expansion de sa présence mondiale et l'harmonisation de sa plateforme et de ses solutions dans tous les pays. Tecsys A/S, établie au Danemark, soutient les activités européennes et permet d'offrir une plateforme, un portefeuille de produits, une approche de mise en œuvre et une expérience client uniformes dans l'ensemble de la région.

Tecsys aide les organisations à s'adapter aux changements structurels et réglementaires qui façonnent les activités de la chaîne d'approvisionnement d'aujourd'hui. Dans les secteurs des soins de santé et de la distribution, les clients doivent composer avec des mesures gouvernementales, des dynamiques commerciales et des attentes en matière de conformité en évolution qui exigent une visibilité, un contrôle et une adaptabilité accrus sans perturber les activités courantes. Les solutions de Tecsys sont conçues pour soutenir les organisations qui s'ajustent à ces changements en renforçant l'intégrité des données, en améliorant la traçabilité et en intégrant les considérations de conformité directement dans les flux de travail opérationnels. Cela permet aux clients de gérer les risques de façon proactive, de maintenir la continuité et de s'adapter en toute confiance à mesure que les exigences réglementaires et les conditions du marché évoluent.

La Société offre une plateforme intégrée, Elite<sup>MC</sup>, qui permet aux organisations d'exécuter des opérations complexes dont les enjeux sont élevés avec agilité, clarté et confiance. Conçue pour répondre à la complexité réelle, Elite<sup>MC</sup> permet une gestion de la chaîne d'approvisionnement de bout en bout qui repose sur une programmation schématisée flexible et une informatique décisionnelle fondée sur l'intelligence artificielle afin que les organisations puissent améliorer les résultats, atténuer les risques et réaliser un meilleur rendement du capital investi. Des produits de base, notamment la gestion de la chaîne d'approvisionnement des soins de santé, le système de gestion des entrepôts, la gestion des stocks des pharmacies et la solution Point d'utilisation en milieu hospitalier, sont fournis dans un environnement technologique unifié qui permet la circulation sécuritaire des données internes et externes entre les opérations. Notre technologie favorise une prise de décision coordonnée, une visibilité de bout en bout et une exécution plus efficace à mesure que les conditions d'offre et de demande changent.

La plateforme Elite<sup>MC</sup> de Tecsys est conçue pour fonctionner de façon fiable dans des environnements opérationnels complexes et évolutifs. Les clients utilisent la plateforme pour améliorer la cohérence, le contrôle et la traçabilité, tout en conservant la flexibilité nécessaire pour adapter les processus, s'intégrer aux partenaires et étendre les activités à de multiples emplacements et régions au fur et à mesure de l'évolution de leurs activités.

Au cours de l'exercice 2026, le développement de la stratégie de partenariat de Tecsys s'est poursuivi et celle-ci a gagné en maturité. Les relations fondamentales établies avec des partenaires technologiques clés comme Amazon Web Services (« AWS »), Microsoft Corporation, Shopify, Oracle Corporation et Workday Inc. continuent de soutenir l'offre de produits de Tecsys. D'autres partenaires de solutions technologiques tels que Honeywell International Inc., Zebra Technologies Corporation et Terso Solutions Inc. complètent la capacité de Tecsys à fournir des solutions complètes pour la chaîne d'approvisionnement. Tecsys continue à multiplier ses partenaires fournisseurs de services, notamment Avalon Corporate Solutions Corp., TraceLink Inc., Sequoia Group et RiseNow, LLC. ou autres. Tecsys et ses partenaires travaillent conjointement à la recherche d'occasions au sein de la clientèle ainsi que de nouveaux clients. En outre, Tecsys a formé un certain nombre de partenariats dans le domaine de l'automatisation de la chaîne d'approvisionnement. Ces partenaires comprennent SVT Robotics, Autostore, Locus Robotics Corp., HAI Robotics et d'autres.

## Marchés verticaux

Les activités de Tecsys sont principalement axées sur les soins de santé et la distribution, secteurs dans lesquels la Société a développé une expertise approfondie et des relations clients de longue date. Bien que les soins de santé soient une priorité de croissance stratégique, les solutions de Tecsys sont conçues pour soutenir les opérations complexes dans tous les secteurs pour lesquels le contrôle, la résilience et l'exécution sont primordiaux.

Dans le secteur des soins de santé, Tecsys offre ses services aux systèmes de santé, aux hôpitaux, aux réseaux intégrés de soins, aux distributeurs de produits pharmaceutiques, aux distributeurs de produits médicaux et aux fabricants de produits pour les sciences de la vie. La Société aide les organisations à renforcer leur résilience, à améliorer leur performance opérationnelle et à obtenir de meilleurs résultats grâce à une plus grande visibilité, une meilleure traçabilité et un contrôle accru des stocks pour les fournisseurs et les flux de travail dans les hôpitaux et les réseaux de soins. Les chaînes d'approvisionnement du secteur des soins de santé demeurent souvent surchargées en raison de systèmes fragmentés, de processus manuels et d'une visibilité restreinte, ce qui peut entraîner du gaspillage et des ruptures de stock en plus de mener à des enjeux de conformité et d'ajouter de la lourdeur administrative. Pour surmonter ces difficultés, Tecsys offre des solutions conçues pour

les environnements réglementés, ce qui aide les organisations de soins de santé à réduire les risques, à contrôler les coûts et à s'assurer que les produits essentiels sont disponibles au besoin.

Dans le secteur de la distribution, Tecsys collabore avec des fabricants, des fournisseurs de logistiques de tierce partie, des distributeurs de pièces d'équipement lourd, des distributeurs industriels et d'autres organisations qui exploitent des chaînes d'approvisionnement à haut volume complexes. La Société aide les organisations à arrimer les stocks et les opérations dans des réseaux de plus en plus complexes. Ces environnements sont caractérisés par des marges plus faibles, des attentes de prestation de plus en plus élevées, un plus grand nombre de canaux et des perturbations continues. Tecsys combine expertise sectorielle et solutions flexibles et évolutives pour aider les clients à améliorer leur capacité de production, à coordonner l'exécution, à s'adapter plus rapidement au changement et à maintenir le contrôle opérationnel dans les entrepôts, les centres de distribution et les réseaux de chaîne d'approvisionnement en général.

## Événements clés choisis

Le 1er mai 2025, Tecsys a annoncé l'établissement d'une nouvelle filiale en Inde, par l'intermédiaire de laquelle elle a repris des contrats conclus avec des clients de Pivotree Inc. et a retenu les services de membres du personnel établis à Bangalore, en Inde, pour appuyer les solutions de systèmes de gestion d'entrepôt (WMS) et la prestation de services à ces clients. La nouvelle équipe soutient également le développement des produits et améliore la couverture mondiale de l'assistance 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7.

Le 7 mai 2025, Tecsys a été reconnue comme « Challenger » par Gartner dans le rapport Magic Quadrant<sup>1</sup> portant sur les systèmes de gestion d'entrepôt en raison de sa vision et de son exécution. Il s'agissait d'une 14e reconnaissance à ce titre pour Tecsys.

Le 2 juin 2025, Tecsys a annoncé le lancement de TecsysIQ<sup>MC</sup>, une couche infonuagique native qui aide les organisations de santé à unifier les données fragmentées et à fournir des informations alimentées par l'IA dans les systèmes cliniques, opérationnels et financiers. Construit sur la plateforme d'intelligence de données de Databricks, TecsysIQ fournit une base analytique moderne qui accélère le développement d'applications basées sur l'IA et la prise de décision fondée sur les données qui améliorent les soins aux patients et renforcent la performance des systèmes de santé.

Le 24 juillet 2025, Tecsys a annoncé avoir obtenu une certification par Great Place To Work® dans tous les pays où elle opère : au Canada, aux États-Unis, au Danemark et en Inde.<sup>2</sup>

Le 17 septembre 2025, Tecsys a annoncé le renouvellement de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPRCNA ») et l'approbation par la Bourse de Toronto (la « TSX ») du rachat d'un maximum de 500 000 actions ordinaires, ce qui représentait 3,4 % du flottant de la Société constitué de 14 814 835 actions ordinaires émises et en circulation au 9 septembre 2025, au cours de la période de 12 mois commençant le 20 septembre 2025 et se terminant le 19 septembre 2026.

Le 13 novembre 2025, Tecsys a annoncé que sa plateforme phare Elite<sup>MC</sup> est désormais disponible sur AWS Marketplace, offrant ainsi aux organisations de soins de santé et de distribution complexes un accès plus rapide et plus direct à sa technologie de niveau entreprise.

Le 13 janvier 2026, Tecsys a annoncé avoir été récompensée par le prix « Best in Business » (meilleure entreprise) de Modern Healthcare pour son rôle dans le renforcement de la résilience et de la visibilité de la chaîne d'approvisionnement des systèmes de santé.<sup>3</sup>

Le 17 mars 2026, Tecsys a annoncé que la TSX a approuvé une modification de l'OPRCNA en cours de la Société afin de faire passer le nombre maximal d'actions ordinaires (les « actions ») pouvant être rachetées aux fins d'annulation de 500 000 à 900 000 actions pour le reste de la durée actuelle de l'offre OPRCNA. Cette autorisation augmentée reflète l'intention de la Société d'effectuer des rachats supplémentaires dans le cadre de sa stratégie disciplinée d'allocation du capital.

Le 1er avril 2026, Tecsys a annoncé qu'elle a été nommée dans trois classements des lieux de travail. Tecsys a été classée par Great Place To Work® Canada parmi les Meilleurs lieux de travail au Canada 2026, les Meilleurs lieux de travail pour les femmes 2026, et pour la deuxième année de suite, les Montreal's Top Employers.<sup>4</sup>

<sup>1</sup> Gartner, Magic Quadrant pour les systèmes de gestion d'entrepôt (1er mai 2025).

<sup>2</sup> Communiqué de presse de Tecsys daté du 24 juillet 2025 annonçant la certification Great Place To Work<sup>MC</sup> dans tous les pays où Tecsys opère.

<sup>3</sup> Communiqué de presse de Tecsys daté du 13 janvier 2026 annonçant avoir été récompensée par le prix « Best in Business » (meilleure entreprise) de Modern Healthcare.

<sup>4</sup> Communiqué de presse de Tecsys daté du 1er avril 2026 annonçant qu'elle a été nommée parmi les Meilleurs lieux de travail au Canada 2026, les Meilleurs lieux de travail pour les femmes 2026, et pour la deuxième année de suite, les Montreal's Top Employers.

## Description du modèle d'entreprise

La Société a cinq principales sources de produits :

- Abonnements à des logiciels-services (SaaS) : la Société génère des produits au moyen de ses logiciels exclusifs vendus dans le cadre du modèle de logiciels-services. Les abonnements à des logiciels-services représentent le droit d'accéder à notre plateforme logicielle dans un environnement géré, pour une période donnée. La Société conclut des contrats d'abonnement à des logiciels-services représentant habituellement des obligations de prestation sur plusieurs années, les contrats ayant une durée initiale de trois à cinq ans et étant dotés de dispositions de renouvellement automatique;
- Services de maintenance et de soutien : ces services proviennent en grande partie des anciennes licences à perpétuité de la Société. Les produits tirés des services de maintenance et de soutien proviennent aussi de la vente de matériel auquel sont rattachés des services de soutien, conformément à notre modèle d'entreprise. La Société conclut des contrats de maintenance et de soutien ayant habituellement une durée initiale d'un an qui sont renouvelés annuellement;
- Services professionnels : ces services comprennent les services de mise en œuvre, de consultation et de formation fournis aux clients, ainsi que les frais remboursables;
- Licences : comprennent les produits tirés des logiciels exclusifs et des logiciels de tiers;
- Matériel informatique : comprend le matériel informatique de tiers et les technologies exclusives.

La composition des produits pour les trimestres et les exercices clos les 30 avril 2026 et 2025 est la suivante :

| <i>Composition des produits (en pourcentage)</i> | <b>Trimestres clos les<br/>30 avril</b> |             | <b>Exercices clos les<br/>30 avril</b> |             |
|--------------------------------------------------|-----------------------------------------|-------------|----------------------------------------|-------------|
|                                                  | <b>2026</b>                             | <b>2025</b> | <b>2026</b>                            | <b>2025</b> |
| Logiciels-services                               | 43 %                                    | 39 %        | 42 %                                   | 38 %        |
| Maintenance et soutien                           | 15 %                                    | 17 %        | 16 %                                   | 18 %        |
| Services professionnels                          | 31 %                                    | 35 %        | 33 %                                   | 33 %        |
| Licences                                         | 1 %                                     | 1 %         | 0 %                                    | 1 %         |
| Matériel                                         | 10 %                                    | 8 %         | 9 %                                    | 10 %        |

Tecsys prévoit que les produits tirés des logiciels-services continueront d'augmenter au fil du temps. Les produits tirés des services de maintenance et de soutien sont liés en grande partie à notre précédent modèle d'entreprise qui consistait à vendre des licences à perpétuité auxquelles se rattachaient des frais de maintenance et de soutien. Les produits tirés des services de maintenance et de soutien proviennent aussi de la vente de matériel auquel sont rattachés des services de soutien, conformément à notre modèle d'entreprise. La Société prévoit que les produits tirés des services de maintenance et de soutien afficheront une baisse générale au fil du temps, puisque les nouveaux clients achètent des abonnements à des logiciels-services et les clients actuels finiront par migrer vers les logiciels-services.

## Indicateurs clés de performance

La Société recourt à certains indicateurs clés de performance dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites dans la section suivante. Ces indicateurs clés de performance n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; il est donc peu probable qu'ils soient comparables à des indicateurs semblables présentés par d'autres sociétés, et ne peuvent faire l'objet d'un rapprochement avec une mesure reconnue par les IFRS directement comparable. Le lecteur doit garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes et non conformes aux IFRS qu'aux indicateurs clés de performance dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

## Produits récurrents et carnet de commandes

Étant donné que les logiciels-services sont notre principal moteur de croissance et qu'ils demeurent le plus important contributeur au total des produits, la direction a revu ses indicateurs clés de performance au cours de l'exercice 2026 pour mettre l'accent sur les produits récurrents annuels tirés des logiciels-services (« PRA tirés des logiciels-services ») plutôt que sur le total des PRA. Les PRA tirés des logiciels-services s'entendent des engagements d'achat de logiciels-services au cours des douze prochains mois. La quantification présume que les clients renouvelleront leurs engagements contractuels au moment du renouvellement, à moins qu'ils ne les aient résiliés. Cette partie des produits est prévisible et stable, ce qui fait des PRA tirés des logiciels-services un important indicateur des produits tirés des logiciels-services à court terme. Il s'agit également d'une mesure couramment utilisée pour évaluer les produits futurs potentiels. Par conséquent, les PRA tirés des logiciels-services ont également remplacé les commandes de logiciels-services en tant qu'indicateur clé de performance.

La direction utilise les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services comme indicateur clé de performance. Nos contrats d'abonnement à des logiciels-services ont habituellement une durée initiale de trois à cinq ans, ce qui donne lieu à des obligations de prestation sur plusieurs années. Les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services s'entendent des produits prévus au contrat qui devraient être comptabilisés au cours de périodes futures tirés des obligations qui n'étaient pas remplies ou qui étaient partiellement remplies à la date de clôture. Contrairement aux PRA tirés des logiciels-services, qui offrent une visibilité sur un an, les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services rendent compte de la visibilité à long terme des produits tirés de nos contrats de logiciels-services.

Dans le cas des services professionnels, la direction s'appuie sur le carnet de commandes de services professionnels comme indicateur des produits à court terme potentiels. Le carnet de commandes de services professionnels fait référence à la valeur des produits prévus au contrat qui ne sont pas encore comptabilisés. Compte tenu de la variabilité inhérente des commandes trimestrielles et de la plus grande valeur prédictive du carnet de commandes, le carnet de commandes de services professionnels a remplacé les commandes de services professionnels en tant qu'indicateur clé de performance pertinent à l'exercice 2026.

| <i>(en milliers de dollars canadiens)</i>                                        | <b>30 avril 2026</b> | <b>30 avril 2025</b> | <b>30 avril 2024</b> | <b>T4 exercice 2026 – Variation des DDM en %</b> | <b>T4 exercice 2026 – Variation des DDM en % en dollars constants</b> |
|----------------------------------------------------------------------------------|----------------------|----------------------|----------------------|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|
| PRA tirés des logiciels-services                                                 | 86 770 \$            | 76 515 \$            | 63 442 \$            | 13 %                                             | 15 %                                                                  |
| Obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services | 243 009              | 216 657              | 196 940              | 12 %                                             | 14 %                                                                  |
| Carnet de commandes de services professionnels                                   | 31 906               | 48 949               | 32 146               | -35 %                                            | -34 %                                                                 |

La Société présente également la croissance des indicateurs clés de performance en dollars constants. Nous calculons les taux de croissance en dollars constants en appliquant le taux de change de la période considérée aux résultats de la période précédente. Plus précisément, nous convertissons tous les montants non libellés en dollars canadiens aux taux de change en vigueur à la clôture de la période considérée, plutôt qu'aux taux de change en vigueur à la clôture de la période comparative. Cette mesure supplémentaire permet au lecteur d'apprécier la performance de nos activités, compte non tenu de l'incidence des fluctuations des taux de change.

Au 30 avril 2026, le total des PRA tirés des logiciels-services de la Société a atteint 86,8 millions de dollars. Les PRA tirés du logiciel-service Elite<sup>MC</sup>, notre produit phare et principal contributeur au total des PRA tirés des logiciels-services, ont augmenté de 19 % au cours de la même période, ce qui représente une croissance de 21 % en dollars constants.

Les PRA tirés des logiciels-services ont connu une hausse séquentielle de 3,5 millions de dollars au quatrième trimestre de l'exercice 2026, en raison des nouvelles commandes de logiciels-services au cours du trimestre. Le taux de change et l'attrition ont tous deux eu une incidence négative limitée sur la variation séquentielle des PRA tirés des logiciels-services au cours du trimestre.

Le dynamisme insufflé par le cumul des commandes et des renouvellements du logiciel-service Elite<sup>MC</sup> continue d'accroître les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services, qui ont augmenté de 14 % en dollars constants par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2025.

Le carnet de commandes de services professionnels s'est établi à 31,9 millions de dollars à la clôture du quatrième trimestre de l'exercice 2026, soit une réduction de 34 % en dollars constants par rapport au quatrième trimestre de l'exercice précédent. Nous nous attendons à ce que le carnet de commandes et la demande pour la prestation de services continuent de stimuler fortement les produits tirés de services professionnels au premier trimestre de l'exercice 2027.

## Résultats d'exploitation

Le tableau suivant présente un sommaire des résultats d'exploitation :

|                                                                            | Trimestres clos les<br>30 avril |           | Exercices clos les<br>30 avril |            |            |
|----------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|-----------|--------------------------------|------------|------------|
|                                                                            | 2026                            | 2025      | 2026                           | 2025       | 2024       |
| <i>(en milliers de dollars canadiens,<br/>sauf le résultat par action)</i> |                                 |           |                                |            |            |
| <b>État du résultat net</b>                                                |                                 |           |                                |            |            |
| Produits                                                                   | 50 045 \$                       | 46 555 \$ | 193 142 \$                     | 176 454 \$ | 171 242 \$ |
| Coût des ventes                                                            | 24 020                          | 22 712    | 93 594                         | 91 161     | 92 853     |
| Marge brute                                                                | 26 025                          | 23 843    | 99 548                         | 85 293     | 78 389     |
| Charges d'exploitation                                                     | 25 546                          | 20 733    | 91 795                         | 78 113     | 76 456     |
| Bénéfice d'exploitation                                                    | 479                             | 3 110     | 7 753                          | 7 180      | 1 933      |
| Autres (charges) produits                                                  | (132)                           | (98)      | (65)                           | 255        | 557        |
| Bénéfice avant impôt sur le résultat                                       | 347 \$                          | 3 012 \$  | 7 688 \$                       | 7 435 \$   | 2 490 \$   |
| Charge d'impôt sur le résultat                                             | 571                             | 1 302     | 3 650                          | 2 976      | 641        |
| (Perte nette) bénéfice net                                                 | (224) \$                        | 1 710 \$  | 4 038 \$                       | 4 459 \$   | 1 849 \$   |
| Bénéfice net ajusté <sup>5</sup>                                           | 3 195 \$                        | 1 710 \$  | 7 457 \$                       | 4 459 \$   | 3 409 \$   |
| BAIIA ajusté <sup>5</sup>                                                  | 6 731 \$                        | 4 305 \$  | 20 031 \$                      | 13 373 \$  | 9 614 \$   |
| Résultat de base par action                                                | (0,02) \$                       | 0,12 \$   | 0,27 \$                        | 0,30 \$    | 0,13 \$    |
| Résultat dilué par action                                                  | (0,02) \$                       | 0,11 \$   | 0,27 \$                        | 0,30 \$    | 0,13 \$    |
| Résultat dilué par action ajusté <sup>5</sup>                              | 0,21 \$                         | 0,11 \$   | 0,50 \$                        | 0,30 \$    | 0,23 \$    |

## Mesures de la performance non conformes aux IFRS

Les termes et les définitions des mesures non conformes aux IFRS utilisés dans le présent rapport de gestion sont présentés ci-après. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée conformément aux IFRS et peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ainsi, elles ne devraient pas être considérées de manière isolée.

### BAIIA et BAIIA ajusté

Le BAIIA correspond au bénéfice avant les charges d'intérêts, les produits d'intérêts, l'impôt sur le résultat et l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles. Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA compte non tenu de la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration. L'exclusion des charges d'intérêts, des produits d'intérêts, de l'impôt sur le résultat et des frais de restructuration élimine l'incidence, sur le bénéfice, des activités autres que d'exploitation et des éléments non récurrents, tandis que l'exclusion des amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles et de la rémunération à base d'actions élimine l'incidence de ces éléments sans effet sur la trésorerie.

La Société est d'avis que ces mesures sont des mesures utiles de la performance financière, qui font abstraction des variations provoquées par l'incidence des éléments décrits ci-dessus pouvant fausser l'analyse des tendances à l'égard de notre performance d'exploitation. En outre, elles sont couramment utilisées par les investisseurs et les analystes pour mesurer la performance d'une société et sa capacité à assurer le service de la dette et à s'acquitter d'autres obligations de paiement, ou en tant qu'instrument d'évaluation courant. L'exclusion de ces éléments ne signifie pas nécessairement qu'ils sont non récurrents. La direction estime que ces mesures financières non conformes aux IFRS, en plus des mesures conventionnelles préparées conformément aux IFRS, permettent aux investisseurs d'évaluer les résultats d'exploitation, la performance sous-jacente et les perspectives de la Société d'une manière semblable à celle de la direction. Bien que le BAIIA et le BAIIA ajusté soient fréquemment utilisés par les analystes en valeurs mobilières, les prêteurs et d'autres intervenants dans leur évaluation des entreprises, ils présentent des limites en tant qu'outil analytique et ne doivent pas être considérés de manière isolée ni comme un substitut des analyses des résultats de la Société présentés conformément aux IFRS.

<sup>5</sup> Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Mesures de la performance non conformes aux IFRS ».



Le rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté à la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable est présenté ci-après.

| (en milliers de dollars canadiens)                                                           | Trimestres clos les<br>30 avril |          | Exercices clos les<br>30 avril |           |          |  |  |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|----------|--------------------------------|-----------|----------|--|--|
|                                                                                              | 2026                            | 2025     | 2026                           | 2025      | 2024     |  |  |
| (Perte nette) bénéfice net pour la période                                                   | (224) \$                        | 1 710 \$ | 4 038 \$                       | 4 459 \$  | 1 849 \$ |  |  |
| Ajustements pour :                                                                           |                                 |          |                                |           |          |  |  |
| Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation | 355                             | 349      | 1 417                          | 1 473     | 1 477    |  |  |
| Amortissement des frais de développement différés                                            | 245                             | 184      | 1 082                          | 769       | 583      |  |  |
| Amortissement des autres immobilisations incorporelles                                       | 524                             | 320      | 2 124                          | 1 304     | 1 493    |  |  |
| Charges d'intérêts                                                                           | 61                              | 15       | 143                            | 82        | 163      |  |  |
| Produits d'intérêts                                                                          | (159)                           | (111)    | (464)                          | (641)     | (1 015)  |  |  |
| Impôt sur le résultat                                                                        | 571                             | 1 302    | 3 650                          | 2 976     | 641      |  |  |
| BAIIA                                                                                        | 1 373 \$                        | 3 769 \$ | 11 990 \$                      | 10 422 \$ | 5 191 \$ |  |  |
| Ajustements pour :                                                                           |                                 |          |                                |           |          |  |  |
| Rémunération à base d'actions                                                                | 706                             | 536      | 3 389                          | 2 951     | 2 301    |  |  |
| Frais de restructuration                                                                     | 4 652                           | –        | 4 652                          | –         | 2 122    |  |  |
| BAIIA ajusté                                                                                 | 6 731 \$                        | 4 305 \$ | 20 031 \$                      | 13 373 \$ | 9 614 \$ |  |  |

### Bénéfice net ajusté et résultat dilué par action ajusté

Le bénéfice net ajusté représente le bénéfice net ajusté pour exclure les frais de restructuration, déduction faite des économies d'impôt connexes, qui sont déterminées en fonction des taux d'impôt prévus par la loi. Le résultat dilué par action ajusté est calculé en divisant le bénéfice net ajusté par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires après dilution au cours de la période.

La Société est d'avis que ces mesures sont des mesures utiles de la performance financière, qui font abstraction des variations provoquées par l'incidence des frais de restructuration, déduction faite de l'impôt, décrits ci-dessus.

Le rapprochement du bénéfice net ajusté à la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable est présenté ci-après.

| (en milliers de dollars canadiens)                   | Trimestres clos les<br>30 avril |          | Exercices clos les<br>30 avril |          |          |  |  |
|------------------------------------------------------|---------------------------------|----------|--------------------------------|----------|----------|--|--|
|                                                      | 2026                            | 2025     | 2026                           | 2025     | 2024     |  |  |
| (Perte nette) bénéfice net                           | (224) \$                        | 1 710 \$ | 4 038 \$                       | 4 459 \$ | 1 849 \$ |  |  |
| Ajustements pour :                                   |                                 |          |                                |          |          |  |  |
| Frais de restructuration                             | 4 652                           | –        | 4 652                          | –        | 2 122    |  |  |
| Économies d'impôt liées aux frais de restructuration | (1 233)                         | –        | (1 233)                        | –        | (562)    |  |  |
| Bénéfice net ajusté                                  | 3 195 \$                        | 1 710 \$ | 7 457 \$                       | 4 459 \$ | 3 409 \$ |  |  |

### Dollars constants

La présentation des résultats financiers en dollars constants permet de les examiner sans que soit prise en compte l'incidence des fluctuations des taux de change, ce qui facilite les comparaisons entre les périodes quant à l'analyse des tendances au chapitre de la performance de l'entreprise. On obtient des résultats financiers en dollars constants en convertissant les résultats de la période précédente libellés en dollars américains et en couronnes danoises aux taux de change de la période correspondante de l'exercice considéré. Les taux de change de la période considérée employés pour effectuer la conversion en dollars constants tiennent compte de l'incidence des dérivés désignés comme instruments de couverture liés aux flux de trésorerie libellés en dollars américains.

## Produits

| (en milliers de dollars canadiens) | Trimestres clos les 30 avril |           |             | Exercices clos les 30 avril |            |             |
|------------------------------------|------------------------------|-----------|-------------|-----------------------------|------------|-------------|
|                                    | 2026                         | 2025      | Variation % | 2026                        | 2025       | Variation % |
| Logiciels-services                 | 21 488 \$                    | 18 375 \$ | 17 %        | 80 412 \$                   | 67 071 \$  | 20 %        |
| Maintenance et soutien             | 7 383                        | 7 910     | -7 %        | 30 694                      | 32 470     | -5 %        |
| Services professionnels            | 15 792                       | 16 213    | -3 %        | 63 807                      | 57 665     | 11 %        |
| Licences                           | 302                          | 294       | 3 %         | 1 079                       | 1 811      | -40 %       |
| Matériel                           | 5 080                        | 3 763     | 35 %        | 17 150                      | 17 437     | -2 %        |
| Total des produits                 | 50 045 \$                    | 46 555 \$ | 7 %         | 193 142 \$                  | 176 454 \$ | 9 %         |

Le total des produits pour le trimestre clos le 30 avril 2026 s'est établi à 50,0 millions de dollars, en hausse de 3,5 millions de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. En dollars constants, le total des produits pour le quatrième trimestre de 2026 a affiché une croissance d'environ 8 % d'un exercice à l'autre.

Le total des produits pour l'exercice clos le 30 avril 2026 s'est établi à 193,1 millions de dollars, en hausse de 16,7 millions de dollars par rapport à l'exercice précédent. Pour l'exercice 2026, les taux de change n'ont pas eu d'incidence importante sur le total des produits par rapport à l'exercice précédent.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, le total des produits, à l'exclusion du matériel, a augmenté de 5 % d'un exercice à l'autre (environ 6 % en dollars constants). Pour l'exercice 2026, le total des produits, à l'exclusion du matériel, a crû de 11 % d'un exercice à l'autre. Les taux de change n'ont pas eu d'incidence importante sur le total des produits, à l'exclusion du matériel, pour l'exercice 2026 par rapport à l'exercice précédent.

La Société a généré 77 % de ses produits en dollars américains pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026 (71 % pour le quatrième trimestre de l'exercice 2025). Le dollar américain s'est établi en moyenne à 1,3706 \$ CA pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, contre 1,4217 \$ CA pour l'exercice précédent. La baisse de valeur du dollar américain, jumelée à la couverture partielle des produits en dollars américains (couvertures de flux de trésorerie), a donné lieu à un écart défavorable net des produits lié au change de 0,7 million de dollars comparativement au quatrième trimestre de l'exercice 2025.

La Société a généré 74 % de ses produits en dollars américains pour l'exercice 2026 (72 % pour l'exercice 2025). Le dollar américain s'est établi en moyenne à 1,3801 \$ CA pour l'exercice 2026, contre 1,3941 \$ CA pour l'exercice précédent. La baisse de valeur du dollar américain, jumelée à la couverture partielle des produits en dollars américains (couvertures de flux de trésorerie), a donné lieu à un écart défavorable net des produits lié au change de 0,4 million de dollars comparativement à l'exercice 2025.

### Produits tirés des logiciels-services

Les produits tirés des logiciels-services au quatrième trimestre de l'exercice 2026 se sont établis à 21,5 millions de dollars, soit une hausse de 3,1 millions de dollars par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2025.

En dollars constants, les produits tirés des logiciels-services pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026 ont augmenté d'environ 18 % par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025.

Les produits tirés des logiciels-services pour l'exercice 2026 se sont établis à 80,4 millions de dollars, en hausse de 13,3 millions de dollars par rapport à l'exercice 2025. Cette hausse est attribuable aux nouveaux produits tirés des logiciels-services découlant des commandes récentes. Pour l'exercice 2026, les taux de change n'ont pas eu d'incidence importante sur les produits tirés des logiciels-services par rapport à l'exercice 2025.

### Produits tirés des services de maintenance et de soutien

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, les produits tirés des services de maintenance et de soutien se sont élevés à 7,4 millions de dollars, en baisse de 0,5 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025.

Pour l'exercice 2026, les produits tirés des services de maintenance et de soutien se sont chiffrés à 30,7 millions de dollars, en baisse de 1,8 million de dollars par rapport à l'exercice 2025.

La Société prévoit une baisse générale des produits tirés des services de maintenance et de soutien au fil du temps, puisque les nouveaux clients achètent des abonnements à des logiciels-services et que les clients actuels migreront éventuellement vers les logiciels-services.

### Produits tirés des services professionnels

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, les produits tirés des services professionnels se sont établis à 15,8 millions de dollars, en baisse de 0,4 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025. En dollars constants, les produits



tirés des services professionnels pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026 ont diminué d'environ 2 % par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025.

Pour l'exercice 2026, les produits tirés des services professionnels ont atteint 63,8 millions de dollars, en hausse de 6,1 millions de dollars par rapport à l'exercice 2025. La croissance des produits tirés des services professionnels s'explique par un carnet de commandes solide en début d'exercice et a été renforcée par le dynamisme soutenu de la demande de services de mise en œuvre. Pour l'exercice 2026, les taux de change n'ont pas eu d'incidence importante sur les produits tirés des services professionnels par rapport à l'exercice 2025.

### Produits tirés des licences

Les produits tirés des licences se sont établis à 0,3 million de dollars pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, inchangés par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025. Pour l'exercice 2026, les produits tirés des licences se sont établis à 1,1 million de dollars, soit une diminution de 0,7 million de dollars par rapport à l'exercice 2025.

### Produits tirés du matériel

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, les produits tirés du matériel se sont établis à 5,1 millions de dollars, en hausse de 1,3 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Pour l'exercice 2026, les produits tirés du matériel se sont établis à 17,2 millions de dollars, en baisse de 0,3 million de dollars par rapport à l'exercice 2025. Même si les produits tirés du matériel tendent à être fluctuants, ils constituent un élément clé de l'offre de la Société sur le marché et soutiennent ce faisant son modèle d'affaires axé sur des produits récurrents.

### Coût des ventes et marge brute

| (en milliers de dollars canadiens)                                                                           | Trimestres clos les<br>30 avril |                  |             | Exercices clos les<br>30 avril |                  |             |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|------------------|-------------|--------------------------------|------------------|-------------|
|                                                                                                              | 2026                            | 2025             | Variation % | 2026                           | 2025             | Variation % |
| <b>Coût des ventes</b>                                                                                       |                                 |                  |             |                                |                  |             |
| Logiciels-services, services de maintenance et de soutien et services professionnels                         | 19 981 \$                       | 19 739 \$        | 1 %         | 80 253 \$                      | 76 919 \$        | 4 %         |
| Licences et matériel                                                                                         | 4 039                           | 2 973            | 36 %        | 13 341                         | 14 242           | -6 %        |
| <b>Total du coût des ventes</b>                                                                              | <b>24 020</b>                   | <b>22 712</b>    | <b>6 %</b>  | <b>93 594</b>                  | <b>91 161</b>    | <b>3 %</b>  |
| <b>Marge brute et marge brute en pourcentage</b>                                                             |                                 |                  |             |                                |                  |             |
| Marge brute des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels | 24 682 \$                       | 22 759 \$        | 8 %         | 94 660 \$                      | 80 287 \$        | 18 %        |
| Marge brute en pourcentage                                                                                   | 55 %                            | 54 %             |             | 54 %                           | 51 %             |             |
| Bénéfice brut des licences et du matériel                                                                    | 1 343 \$                        | 1 084 \$         | 24 %        | 4 888 \$                       | 5 006 \$         | -2 %        |
| Marge brute en pourcentage                                                                                   | 25 %                            | 27 %             |             | 27 %                           | 26 %             |             |
| <b>Marge brute totale</b>                                                                                    | <b>26 025 \$</b>                | <b>23 843 \$</b> | <b>9 %</b>  | <b>99 548 \$</b>               | <b>85 293 \$</b> | <b>17 %</b> |
| <b>Marge brute en pourcentage totale</b>                                                                     | <b>52 %</b>                     | <b>51 %</b>      |             | <b>52 %</b>                    | <b>48 %</b>      |             |

Le coût total des ventes s'est établi à 24,0 millions de dollars pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, en hausse de 1,3 million de dollars par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2025. Cette augmentation est attribuable surtout à la hausse du coût des licences et du matériel, tandis que le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels a augmenté légèrement par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent. Le coût total des ventes pour l'exercice 2026 s'est établi à 93,6 millions de dollars, en hausse de 2,4 millions de dollars par rapport à l'exercice 2025. Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, la hausse est attribuable à l'augmentation du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels, contrebalancée en partie par la diminution du coût des licences et du matériel.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels a augmenté légèrement pour atteindre 20,0 millions de dollars par rapport à 19,7 millions de dollars à la période correspondante de l'exercice 2025. L'augmentation du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels est attribuable à la hausse des coûts directs découlant de la croissance des produits, y compris la hausse des coûts liés à l'infrastructure du nuage public, qui a été contrebalancée en grande partie par la diminution des coûts liés au personnel découlant de la restructuration (se reporter à la rubrique « Charges d'exploitation » du présent rapport de gestion).

Pour l'exercice 2026, le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels a augmenté pour atteindre 80,3 millions de dollars, en hausse par rapport à 76,9 millions de dollars à la période correspondante de l'exercice 2025. La hausse du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels résulte avant tout de l'augmentation des coûts directs associée à la croissance des produits, notamment l'accroissement des coûts liés à l'infrastructure du nuage public et des autres infrastructures.

Le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels pour le quatrième trimestre des exercices 2026 et 2025 tenait compte de crédits d'impôt de 0,5 million de dollars. Le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels pour les exercices 2026 et 2025 tenait compte de crédits d'impôt de 2,5 millions de dollars.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2026, la marge brute s'est élevée à 26,0 millions de dollars, en hausse de 2,2 millions de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025. Pour l'exercice 2026, la marge brute s'est établie à 99,5 millions de dollars, en hausse de 14,3 millions de dollars par rapport à l'exercice 2025. L'augmentation de la marge brute est attribuable essentiellement à l'apport accru des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels.

La marge brute en pourcentage totale s'est élevée à 52 % pour le trimestre clos le 30 avril 2026, contre 51 % pour la période correspondante de l'exercice 2025. La hausse de la marge brute en pourcentage pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026 s'explique essentiellement par l'accroissement de la marge des logiciels-services. Pour l'exercice 2026, la marge brute en pourcentage totale s'est établie à 52 %, comparativement à 48 % pour l'exercice 2025. La hausse de la marge brute en pourcentage pour l'exercice 2026 s'explique surtout par l'accroissement de la marge des logiciels-services et des marges des services professionnels.

La marge brute en pourcentage des licences et du matériel pour le trimestre clos le 30 avril 2026 s'est établie à 25 %, contre 27 % pour la période correspondante de l'exercice 2025. Le recul de la marge brute en pourcentage au quatrième trimestre découle de la pondération supérieure des produits tirés du matériel à plus faible marge. Pour l'exercice 2026, la marge brute en pourcentage des licences et du matériel a été de 27 %, contre 26 % pour l'exercice 2025.

## Charges d'exploitation

| (en milliers de dollars canadiens)                                                    | Trimestres clos les<br>30 avril |                  |             | Exercices clos les<br>30 avril |                  |             |
|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|------------------|-------------|--------------------------------|------------------|-------------|
|                                                                                       | 2026                            | 2025             | Variation % | 2026                           | 2025             | Variation % |
| Frais de vente et de commercialisation                                                | 9 493 \$                        | 9 695 \$         | -2 %        | 39 538 \$                      | 36 152 \$        | 9 %         |
| <i>En pourcentage du total des produits</i>                                           | 19 %                            | 21 %             |             | 20 %                           | 20 %             |             |
| Frais généraux et charges administratives                                             | 3 613                           | 3 373            | 7 %         | 14 541                         | 12 646           | 15 %        |
| <i>En pourcentage du total des produits</i>                                           | 7 %                             | 7 %              |             | 8 %                            | 7 %              |             |
| Frais de recherche et de développement, après les crédits d'impôt                     | 7 788                           | 7 665            | 2 %         | 33 064                         | 29 315           | 13 %        |
| <i>En pourcentage du total des produits</i>                                           | 16 %                            | 16 %             |             | 17 %                           | 17 %             |             |
| Frais de restructuration                                                              | 4 652                           | -                | n.s.        | 4 652                          | -                | n.s.        |
| <i>En pourcentage du total des produits</i>                                           | 9 %                             | 0 %              |             | 2 %                            | 0 %              |             |
| <b>Total des charges d'exploitation</b>                                               | <b>25 546 \$</b>                | <b>20 733 \$</b> | <b>23 %</b> | <b>91 795 \$</b>               | <b>78 113 \$</b> | <b>18 %</b> |
| <b><i>En pourcentage du total des produits</i></b>                                    | <b>51 %</b>                     | <b>45 %</b>      |             | <b>48 %</b>                    | <b>44 %</b>      |             |
| <b>Total des charges d'exploitation, compte non tenu des frais de restructuration</b> | <b>20 894 \$</b>                | <b>20 733 \$</b> | <b>1 %</b>  | <b>87 143 \$</b>               | <b>78 113 \$</b> | <b>12 %</b> |
| <b><i>En pourcentage du total des produits</i></b>                                    | <b>42 %</b>                     | <b>45 %</b>      |             | <b>45 %</b>                    | <b>44 %</b>      |             |

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, le total des charges d'exploitation s'est élevé à 25,5 millions de dollars, en hausse de 4,8 millions de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025. Compte non tenu des frais de restructuration, le total des charges d'exploitation exprimé en pourcentage du total des produits s'est établi à 42 % au quatrième trimestre de l'exercice 2026, contre 45 % au quatrième trimestre de l'exercice 2025. Pour l'exercice 2026, le total des charges d'exploitation s'est chiffré à 91,8 millions de dollars, en hausse de 13,7 millions de dollars par rapport à celui de l'exercice 2025. Compte non tenu des frais de restructuration, le total des charges d'exploitation exprimé en pourcentage du total des produits s'est établi à 45 % pour l'exercice 2026, contre 44 % pour l'exercice 2025.

Au cours du trimestre clos le 30 avril 2026, le taux de change a eu une incidence favorable sur les charges de 0,5 million de dollars par rapport à la période correspondante l'exercice 2025. Le taux de change a eu une incidence favorable de 0,6 million de dollars sur les charges de l'exercice 2026 par rapport à l'exercice 2025.

### **Frais de vente et de commercialisation**

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, les frais de vente et de commercialisation se sont élevés à 9,5 millions de dollars, en baisse de 0,2 million de dollars par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice 2025. La diminution est principalement attribuable à la baisse des coûts liés au personnel et des frais de déplacement (se reporter également à la rubrique « Frais de restructuration » ci-après), contrebalancée en partie par la hausse de l'amortissement des immobilisations incorporelles (contrats conclus avec des clients acquis – se reporter à la note 4 des états financiers consolidés) et des frais liés à un programme de commercialisation.

Pour l'exercice 2026, les frais de vente et de commercialisation se sont chiffrés à 39,5 millions de dollars, en hausse de 3,4 millions de dollars par rapport à ceux de l'exercice 2025. Cette hausse s'explique par les frais liés à des programmes de commercialisation, y compris les coûts liés à une conférence des utilisateurs, l'amortissement des immobilisations incorporelles et la hausse des coûts liés au personnel.

### **Frais généraux et charges administratives**

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, les frais généraux et charges administratives se sont élevés à 3,6 millions de dollars, en hausse de 0,2 million de dollars par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice 2025.

Pour l'exercice 2026, les frais généraux et charges administratives se sont chiffrés à 14,5 millions de dollars, en hausse de 1,9 million de dollars par rapport à ceux de l'exercice 2025. Cette augmentation est attribuable surtout à la hausse des créances douteuses, des coûts liés au personnel et des honoraires.

### **Frais nets de recherche et de développement**

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, les frais nets de recherche et de développement (« R&D ») se sont établis à 7,8 millions de dollars, en hausse de 0,1 million de dollars par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, les frais nets de R&D se sont établis à 33,1 millions de dollars, en hausse de 3,7 millions de dollars par rapport à l'exercice 2025. La hausse est attribuable surtout à l'augmentation des coûts liés au personnel et des autres coûts de R&D, y compris les coûts engagés pour soutenir les efforts visant à obtenir la certification Federal Risk and Authorization Management Program (« FedRAMP »), contrebalancée en partie par la hausse des frais de développement inscrits à l'actif nets.

La Société a différé des frais de développement de 0,7 million de dollars, déduction faite des crédits d'impôt, au cours du trimestre clos le 30 avril 2026, comparativement à 0,6 million de dollars au cours de la période correspondante de l'exercice précédent. Pour l'exercice 2026, la Société a différé des frais de développement de 2,2 millions de dollars, déduction faite des crédits d'impôt, comparativement à 1,9 million de dollars au cours de l'exercice 2025. Au cours du quatrième trimestre de 2026, la Société a amorti des frais de développement différés de 0,1 million de dollars, comparativement à 0,2 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2025. Les frais de développement différés amortis pour l'exercice 2026 se sont établis à 0,7 million de dollars, contre 0,8 million de dollars pour l'exercice 2025.

La Société a comptabilisé des crédits d'impôt au titre de la R&D et des crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques de 0,8 million de dollars au quatrième trimestre de l'exercice 2026, comparativement à 1,0 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Pour l'exercice 2026, la Société a comptabilisé des crédits d'impôt au titre de la R&D et des crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques de 3,9 millions de dollars, par rapport à 4,3 millions de dollars pour l'exercice 2025.

### **Frais de restructuration**

En février 2026, la Société a réduit ses effectifs d'environ 7 % dans plusieurs fonctions à la suite d'un examen de ses activités et de ses capacités afin de s'assurer qu'elles cadrent avec son orientation stratégique. Le plan de restructuration a été communiqué aux membres du personnel en février 2026 et a donné lieu à des indemnités de départ de 4,7 millions de dollars.

La Société s'attend à économiser des coûts annuels d'environ 8,1 millions de dollars grâce à la restructuration, principalement en raison de gains d'efficacité liés au personnel. Ces réductions procurent à la Société la souplesse nécessaire pour réorienter ses ressources vers des initiatives de croissance stratégiques et, par conséquent, le profil des charges d'exploitation futures reflétera à la fois les gains d'efficacité réalisés et les réinvestissements nécessaires pour soutenir la croissance à long terme. Les énoncés précédents renferment des projections fondées sur les attentes et hypothèses actuelles de la Société au sujet d'événements futurs et de tendances à venir du marché. Les résultats réels peuvent en différer considérablement. Se reporter également à la rubrique « Énoncés prospectifs » ci-dessus.

#### Autres (charges) produits et charge d'impôt sur le résultat

| (en milliers de dollars canadiens)                                                    | Trimestres clos les<br>30 avril |         | Exercices clos les<br>30 avril |        |
|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|---------|--------------------------------|--------|
|                                                                                       | 2026                            | 2025    | 2026                           | 2025   |
| Autres (charges) produits                                                             | (132) \$                        | (98) \$ | (65) \$                        | 255 \$ |
| Charge d'impôt sur le résultat                                                        | 571                             | 1 302   | 3 650                          | 2 976  |
| Charge d'impôt sur le résultat en pourcentage du bénéfice avant impôt sur le résultat | 165 %                           | 43 %    | 47 %                           | 40 %   |

Les autres charges et produits pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2026 se composaient principalement d'une perte de change, des produits d'intérêts sur les placements à court terme et des intérêts sur les obligations locatives.

Pour le trimestre clos le 30 avril 2026, la charge d'impôt s'est établie à 0,6 million de dollars, comparativement à 1,3 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2025. La charge d'impôt sur le résultat en pourcentage du bénéfice avant impôt sur le résultat pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026 a été fortement touchée par les frais de restructuration comptabilisés au cours de la période, ce qui a réduit le bénéfice avant impôt sans entraîner de variation proportionnelle des différences permanentes. Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, la charge d'impôt sur le résultat s'est élevée à 3,7 millions de dollars, contre 3,0 millions de dollars pour l'exercice 2025. La Société a payé des impôts en trésorerie de 0,9 million de dollars pour l'exercice 2026, contre 0,6 million de dollars pour l'exercice 2025.

#### (Perte nette) bénéfice net

| (en milliers de dollars canadiens, sauf le résultat par action) | Trimestres clos les<br>30 avril |          |                    | Exercices clos les<br>30 avril |          |                |
|-----------------------------------------------------------------|---------------------------------|----------|--------------------|--------------------------------|----------|----------------|
|                                                                 | 2026                            | 2025     | Variation<br>%     | 2026                           | 2025     | Variation<br>% |
| (Perte nette) bénéfice net                                      | (224) \$                        | 1 710 \$ | n. s. <sup>6</sup> | 4 038 \$                       | 4 459 \$ | -9 %           |
| Bénéfice net ajusté <sup>7</sup>                                | 3 195                           | 1 710    | 87 %               | 7 457                          | 4 459    | 67 %           |
| BAIIA ajusté <sup>7</sup>                                       | 6 731                           | 4 305    | 56 %               | 20 031                         | 13 373   | 50 %           |
| Résultat de base par action                                     | (0,02) \$                       | 0,12 \$  | n. s.              | 0,27 \$                        | 0,30 \$  | -10 %          |
| Résultat dilué par action                                       | (0,02) \$                       | 0,11 \$  | n. s.              | 0,27 \$                        | 0,30 \$  | -10 %          |
| Résultat dilué par action ajusté <sup>7</sup>                   | 0,21                            | 0,11     | 91 %               | 0,50                           | 0,30     | 67 %           |

(La perte nette) le bénéfice net du quatrième trimestre et de l'exercice 2026 complet a bénéficié de l'incidence favorable de l'apport accru de la marge et a subi l'incidence défavorable des frais de restructuration.

Le BAIIA ajusté<sup>7</sup> et le bénéfice net ajusté<sup>7</sup> ont profité de la hausse de l'apport des logiciels-services au quatrième trimestre de l'exercice 2026, ainsi que de la hausse de l'apport des logiciels-services et des marges des services professionnels pour l'exercice 2026 complet.

Au cours du trimestre clos le 30 avril 2026, les taux de change ont eu une incidence défavorable de 0,2 million de dollars sur (la perte nette) le bénéfice net par rapport à la période correspondante de l'exercice 2025. Les taux de change ont eu une incidence favorable de 0,1 million de dollars sur (la perte nette) le bénéfice net de l'exercice 2026 par rapport à l'exercice 2025.

<sup>6</sup> La variation en pourcentage a été exclue, car elle n'est pas significative.

<sup>7</sup> Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Mesures de la performance non conformes aux IFRS ».

## Principales données financières trimestrielles

Le tableau ci-dessous présente un sommaire des principaux résultats des huit derniers trimestres clos au 30 avril 2026 :

| (en milliers de dollars canadiens,<br>sauf le résultat par action) | Exercice 2026 |           |           |           | Exercice 2025 |           |           |           |
|--------------------------------------------------------------------|---------------|-----------|-----------|-----------|---------------|-----------|-----------|-----------|
|                                                                    | T4            | T3        | T2        | T1        | T4            | T3        | T2        | T1        |
| Produits tirés des logiciels-services                              | 21 488 \$     | 20 131 \$ | 19 654 \$ | 19 139 \$ | 18 375 \$     | 17 252 \$ | 16 130 \$ | 15 314 \$ |
| Total des produits                                                 | 50 045        | 48 496    | 48 641    | 45 960    | 46 555        | 45 181    | 42 442    | 42 276    |
| (Perte nette) bénéfice net                                         | (224)         | 1 734     | 1 766     | 762       | 1 710         | 1 193     | 758       | 798       |
| Bénéfice net ajusté <sup>8</sup>                                   | 3 195         | 1 734     | 1 766     | 762       | 1 710         | 1 193     | 758       | 798       |
| Résultat global                                                    | (237)         | 4 822     | 821       | 12        | 9 858         | (4 085)   | 410       | 935       |
| BAIIA ajusté <sup>8</sup>                                          | 6 731         | 5 046     | 5 040     | 3 214     | 4 305         | 3 535     | 2 942     | 2 591     |
| Résultat de base par action                                        | (0,02) \$     | 0,12 \$   | 0,12 \$   | 0,05 \$   | 0,12 \$       | 0,08 \$   | 0,05 \$   | 0,05 \$   |
| Résultat dilué par action                                          | (0,02) \$     | 0,12 \$   | 0,12 \$   | 0,05 \$   | 0,11 \$       | 0,08 \$   | 0,05 \$   | 0,05 \$   |
| Résultat dilué par action ajusté <sup>8</sup>                      | 0,21 \$       | 0,12 \$   | 0,12 \$   | 0,05 \$   | 0,11 \$       | 0,08 \$   | 0,05 \$   | 0,05 \$   |

Les produits tirés des logiciels-services ont affiché une croissance soutenue au cours des huit derniers trimestres. La croissance du total des produits au cours de cette période a subi l'incidence des fluctuations des produits tirés des services professionnels et des produits tirés du matériel et du recul généralisé des produits tirés des services de maintenance et de soutien liés à d'anciennes licences ainsi que des produits tirés des licences à la suite du passage à un modèle économique fondé sur les logiciels-services.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2026, (la perte nette) le bénéfice net a subi l'incidence négative des frais de restructuration. Les variations des taux de change découlant de la couverture des flux de trésorerie et des écarts de conversion cumulés au titre des établissements à l'étranger ont influé sur le résultat global. Ces incidences sont décrites à la note 20 des états financiers consolidés.

### Situation de trésorerie et sources de financement

| (en milliers de dollars canadiens) | 30 avril 2026 | 30 avril 2025 |
|------------------------------------|---------------|---------------|
| Actifs courants                    | 84 786 \$     | 89 904 \$     |
| Passifs courants                   | 75 772 \$     | 67 982 \$     |

Au 30 avril 2026, les actifs courants totalisaient 84,8 millions de dollars, soit une baisse de 5,1 millions de dollars, par rapport à 89,9 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2025. Cette baisse découle essentiellement de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (comme il est décrit plus en détail ci-après) et des travaux en cours, facteurs en partie contrebalancés par la hausse des créances.

Les passifs courants au 30 avril 2026 totalisaient 75,8 millions de dollars, soit une hausse de 7,8 millions de dollars, par rapport à 68,0 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2025. Cette augmentation est principalement attribuable aux produits différés, atténués en partie par une baisse des créditeurs et charges à payer.

| (en milliers de dollars canadiens)      | 30 avril 2026 | 30 avril 2025 |
|-----------------------------------------|---------------|---------------|
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | 19 133 \$     | 27 580 \$     |
| Placements à court terme                | 12 077        | 11 712        |
|                                         | 31 210 \$     | 39 292 \$     |

La trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme ont diminué de 8,1 millions de dollars pour s'établir à 31,2 millions de dollars, contre 39,3 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2025. La trésorerie et les équivalents de trésorerie ont diminué de 8,4 millions de dollars, alors que les placements à court terme ont augmenté de 0,4 million de dollars. La diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie est principalement attribuable : 1) aux sorties de trésorerie liées aux rachats d'actions réalisés dans le cadre de notre offre publique de rachat dans le cours normal des activités; 2) au versement de dividendes; 3) aux investissements dans les frais de développement différés; 4) aux investissements dans les immobilisations corporelles se rapportant principalement à notre nouveau bureau de Montréal; et 5) à l'acquisition d'immobilisations incorporelles, facteurs contrebalancés en grande partie par les entrées de trésorerie liées aux activités d'exploitation.

<sup>8</sup> Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Mesures de la performance non conformes aux IFRS ».

| <i>Entrées (sorties) de trésorerie par activité (en milliers de dollars canadiens)</i> | <b>30 avril 2026</b> | <b>30 avril 2025</b> |
|----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|----------------------|
| Activités d'exploitation                                                               | 16 254 \$            | 13 908 \$            |
| Activités de financement                                                               | (18 430)             | (8 074)              |
| Activités d'investissement                                                             | (6 271)              | 2 890                |
| (Sorties) entrées nettes de trésorerie                                                 | (8 447) \$           | 8 724 \$             |

### Activités d'exploitation

Les activités d'exploitation ont généré 16,3 millions de dollars en trésorerie au cours de l'exercice 2026, comparativement à 13,9 millions de dollars au cours de l'exercice 2025.

Pour l'exercice 2026, les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, exclusion faite des variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement, ont augmenté de 1,7 million de dollars, tandis que les entrées de trésorerie liées aux éléments hors trésorerie du fonds de roulement ont crû de 0,7 million de dollars par rapport à l'exercice 2025. Pour l'exercice 2026, les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation comprennent l'incidence de 4,3 millions de dollars des sorties de trésorerie liées aux frais de restructuration.

### Activités de financement

Les sorties de trésorerie liées aux activités de financement ont totalisé 18,4 millions de dollars pour l'exercice 2026, comparativement à 8,1 millions de dollars pour l'exercice 2025. Pour l'exercice 2026, les sorties de trésorerie liées aux activités de financement ont découlé avant tout du rachat et de l'annulation d'actions aux termes de notre offre publique de rachat dans le cours normal des activités et du versement de dividendes.

### Activités d'investissement

Au cours de l'exercice 2026, les sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement se sont établies à 6,3 millions de dollars, comparativement à des entrées de trésorerie de 2,9 millions de dollars pour l'exercice 2025. L'augmentation des sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement est principalement attribuable à la baisse des transferts à partir des placements à court terme et à la hausse des acquisitions d'immobilisations incorporelles et d'immobilisations corporelles liées surtout à notre nouveau bureau de Montréal.

La Société croit que les fonds disponibles au 30 avril 2026 conjugués aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation seront suffisants pour répondre à ses besoins de fonds de roulement, de R&D, de dépenses d'investissement et de dividendes ainsi que pour investir dans sa croissance à long terme.

### Engagements et obligations contractuelles

La Société a un contrat de location visant son siège social de Montréal, au Québec, contrat de location qui prendra fin le 30 avril 2036. La Société a un contrat de location visant son bureau de Laval, au Québec, qui prendra fin le 30 juin 2027. La Société a également conclu un contrat de location visant son bureau situé au Danemark qui prendra fin le 31 décembre 2026. Ce sont là les principaux contrats de location de la Société.

Au 30 avril 2026, les principaux engagements se composaient de contrats de location simple et d'autres obligations. Le tableau qui suit résume les principales obligations contractuelles au 30 avril 2026.

Les obligations locatives s'entendent des paiements au titre de la location minimaux non actualisés visant des locaux pour bureaux comptabilisés dans le bilan consolidé à titre d'obligations locatives selon l'IFRS 16.

*En milliers de dollars canadiens*

| <b>Paiements exigibles par période</b>          |              |    |                      |    |                     |    |                  |                      |
|-------------------------------------------------|--------------|----|----------------------|----|---------------------|----|------------------|----------------------|
| Obligations contractuelles                      | <b>Total</b> |    | <b>Moins de 1 an</b> |    | <b>1 an à 3 ans</b> |    | <b>3 à 5 ans</b> | <b>Plus de 5 ans</b> |
| Obligations locatives                           | 6 649        | \$ | 767                  | \$ | 1 198               | \$ | 1 276            | 3 408 \$             |
| Autres obligations                              | 51 056       |    | 17 315               |    | 29 214              |    | 4 527            | –                    |
| Créditeurs et charges à payer et autres passifs | 21 191       |    | 21 191               |    | –                   |    | –                | –                    |
| Total des obligations contractuelles            | 78 896       | \$ | 39 273               | \$ | 30 412              | \$ | 5 803            | 3 408 \$             |

Les autres obligations comprennent les contrats de location simple dont la durée est de moins de 12 mois et les autres contrats de service.



## Politique de dividende

La Société a pour politique de verser des dividendes trimestriels. La déclaration et le versement des dividendes sont à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéfices, des normes de fonds propres, des conditions financières et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Au cours de l'exercice 2026, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,085 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,09 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 5,2 millions de dollars. Au cours de l'exercice 2025, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,08 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,085 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 4,9 millions de dollars.

## Transactions avec des parties liées

Conformément aux dispositions du régime d'achat d'actions à l'intention des principaux dirigeants et d'autres employés de la direction, la Société a fourni des prêts sans intérêt de 0,7 million de dollars aux principaux dirigeants et à d'autres employés de la direction pour leur faciliter l'achat d'actions ordinaires de la Société au cours de l'exercice 2026 (0,5 million de dollars pour l'exercice 2025). Au 30 avril 2026, l'encours des prêts se chiffrait à 19 milliers de dollars (35 milliers de dollars au 30 avril 2025).

## Éventualités

Dans le cours normal de ses activités, la Société est exposée à des poursuites, à des demandes en justice et à des éventualités. Les provisions sont comptabilisées à titre de passifs dans les cas où il existe des obligations actuelles et où il est probable que des sorties de ressources représentatives d'avantages économiques seront requises pour régler les obligations ainsi que lorsque ces passifs peuvent être estimés de façon fiable. Bien qu'il soit possible que des pertes découlent de situations à l'égard desquelles aucune provision n'a été constituée, la Société n'a aucune raison de croire que le règlement final de ces questions aura une incidence significative sur sa situation financière.

## Événements postérieurs à la date de clôture

Le 29 juin 2026, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,09 \$ par action devant être versé le 4 août 2026 aux actionnaires inscrits le 10 juillet 2026.

## Arrangements hors bilan

La Société n'avait aucun arrangement hors bilan en date du 30 avril 2026, à l'exception des paiements variables liés aux contrats de location simple et aux contrats de location simple dont la durée est de 12 mois ou moins (se reporter à la rubrique « Engagements et obligations contractuelles »).

## Répercussions actuelles et prévues de la conjoncture économique

La conjoncture économique globale, jumelée à l'incertitude et à la volatilité des marchés, pourrait exercer un effet négatif sur la demande pour les produits et services de la Société, puisque l'industrie a la capacité de s'adapter rapidement en faisant preuve de prudence sur le plan des dépenses. Ces incertitudes pourraient avoir des répercussions sur les produits de la Société.

À la lumière des PRA tirés des logiciels-services de 86,8 millions de dollars et du carnet de commandes de services professionnels de 31,9 millions de dollars au 30 avril 2026, et compte tenu de la nature récurrente des produits tirés des services de maintenance et de soutien, la direction de la Société est d'avis que le total des produits tirés des services (y compris les produits tirés des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels), qui sont de l'ordre de 44,4 millions de dollars à 45,4 millions de dollars par trimestre, peut se maintenir à court terme.

D'un point de vue stratégique, la Société continue de concentrer ses efforts sur les occasions les plus prometteuses qu'offrent sa clientèle actuelle et les marchés verticaux où elle est présente. La Société offre aussi actuellement des abonnements à des logiciels-services, la vente et la mise en œuvre par modules et de meilleures modalités de paiement pour favoriser une croissance des produits. Nous avons observé un intérêt soutenu du marché pour les licences par abonnement à des logiciels-services.

La variation du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien continue d'avoir une incidence importante sur les produits d'exploitation et la rentabilité, puisque la Société réalise actuellement plus de 70 % de son chiffre d'affaires auprès de clients américains, alors que la majorité de ses coûts sont engagés en dollars canadiens.

Dans la mesure du possible, la Société continuera à adapter son modèle de gestion à la situation économique et à veiller à ce que les coûts correspondent aux produits qu'elle prévoit gagner.

## Instruments financiers et gestion du risque

La Société a déterminé que la valeur comptable de ses actifs et passifs financiers à court terme, y compris la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances, les placements à court terme et les créditeurs et charges à payer se rapproche de leur juste valeur du fait que ces instruments arriveront à échéance dans une période relativement courte.



Des dérivés sous forme de contrats de change à terme sont utilisés pour gérer le risque de change lié aux fluctuations du dollar américain. La Société est exposée au risque de change, car une certaine tranche de ses ventes et de ses charges est engagée en dollars américains et que, de ce fait, elle possède des créances et des créditeurs et charges à payer libellés en dollars américains. De plus, certains éléments de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie sont libellés en dollars américains.

La stratégie de couverture de la Société fonctionne sur deux fronts. Premièrement, la Société conclut des contrats de change à terme afin de couvrir une partie des flux de trésorerie futurs hautement probables libellés en dollars américains, généralement sur un ou deux exercices, dans le but de stabiliser les produits et les marges face aux fluctuations du change à court terme. Deuxièmement, la Société pourrait conclure des contrats de change à terme pour neutraliser l'incidence des fluctuations du dollar américain sur la réévaluation de ses actifs et passifs monétaires nets libellés en dollars américains, la Société a régulièrement recours à des stratégies de couverture selon lesquelles elle analyse ses actifs monétaires nets libellés en dollars américains et pourrait conclure des contrats de change à terme pour équilibrer sa position. Par conséquent, toute variation des flux de trésorerie associée à des instruments dérivés devrait être contrebalancée par les variations des flux de trésorerie liées à la position nette des devises et la comptabilisation de produits futurs hautement probables libellés en dollars américains et des créances connexes. La Société a recours à des instruments financiers dérivés uniquement aux fins de la gestion du risque, et non pour réaliser des profits sur la négociation spéculative.

Les instruments financiers qui peuvent exposer la Société à un risque de crédit comprennent essentiellement la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances et les créditeurs et charges à payer. La trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société sont gardés dans des institutions financières importantes. La Société gère son risque de crédit sur les placements en ne transigeant qu'avec de grandes banques canadiennes et en n'investissant que dans des instruments dont la cote de solvabilité est jugée élevée par la direction. Compte tenu de ces cotes de solvabilité élevées, la Société ne s'attend pas à ce que les contreparties à ces investissements manquent à leurs obligations.

Au 30 avril 2026, un client représentait plus de 10 % du total des comptes clients et des travaux en cours (aucun client en 2025). Ce client a remboursé la quasi-totalité de ses créances impayées après la clôture de l'exercice. La Société évalue régulièrement la cote de solvabilité de tous ses clients et elle établit une correction de valeur pour pertes de crédit attendues lorsqu'elle juge qu'elles sont irrécouvrables. Les clients ne fournissent pas de biens en nantissement pour leur crédit.

Se reporter à la note 20, Instruments financiers et gestion du risque, afférente aux états financiers consolidés pour une analyse plus exhaustive des politiques de gestion des risques de la Société, y compris le risque de change, le risque de crédit, le risque de liquidité, le risque de taux d'intérêt et le risque des prix du marché.

### **Données sur les actions en circulation**

Au 30 avril 2026, la Société avait 14 434 337 actions ordinaires en circulation. La Société a émis 22 031 actions à l'exercice d'options d'achat d'actions au cours de l'exercice 2026 (168 170 pour l'exercice 2025). Au cours de l'exercice 2026, la Société a racheté et annulé 423 814 de ses actions ordinaires dans le cadre de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités (172 200 actions ordinaires au cours de l'exercice 2025).

### **Principales méthodes comptables, jugements comptables critiques et principales sources d'incertitudes relatives aux estimations**

Les principales méthodes comptables suivies par la Société sont les méthodes qui sont perçues comme les plus importantes dans l'établissement de sa situation financière et de ses résultats.

L'établissement d'états financiers consolidés conformément aux IFRS exige que la direction fasse des estimations et pose des hypothèses et des jugements qui influent sur l'application des méthodes comptables et sur la valeur comptable des actifs et des passifs, ainsi que les montants comptabilisés des produits et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sont passées en revue régulièrement et l'incidence des révisions est comptabilisée dans les états financiers de la période au cours de laquelle les estimations sont révisées et de toutes périodes futures touchées.

Se reporter aux états financiers consolidés annuels de la Société pour l'exercice 2026 et aux notes y afférentes pour une analyse des méthodes comptables, des jugements comptables critiques et des principales sources d'incertitudes relatives aux estimations qui sont essentiels à la compréhension des activités et des résultats d'exploitation.

### **Risques et incertitudes**

La Société est exposée à des risques et à des incertitudes, notamment aux facteurs de risque énoncés ci-après :

- La Société a réalisé des pertes nettes par le passé et elle pourrait réaliser d'autres pertes ultérieurement.
- Des événements indépendants de la volonté de la Société, comme des catastrophes naturelles, des guerres ou des épidémies pourraient avoir une incidence négative sur les activités de la Société.

- La conjoncture économique et géopolitique peut avoir un effet défavorable sur les activités, les résultats d'exploitation, les flux de trésorerie et la situation financière de la Société, y compris sur la croissance de ses produits et sa rentabilité, ce qui pourrait avoir une incidence négative sur le cours de ses actions.
- Si la Société est incapable d'attirer de nouveaux clients ou de vendre d'autres produits à ses clients existants ou de les fidéliser, la croissance de ses produits et sa rentabilité s'en ressentiront.
- La Société dépend de manière significative des produits récurrents. Si les produits récurrents diminuent ou si les contrats ne sont pas renouvelés, ses résultats d'exploitation futurs pourraient s'en ressentir.
- Les fluctuations des résultats trimestriels pourraient ne pas correspondre aux prévisions des investisseurs ou des analystes en valeurs mobilières, ce qui pourrait faire baisser le cours de l'action de la Société.
- Le long cycle de vente et de mise en œuvre pourrait avoir une incidence défavorable sur le montant, le calendrier et le caractère prévisible des produits de la Société.
- Les défauts, les retards ou les interruptions touchant la prestation des logiciels-services se répercuteront sur les résultats d'exploitation de la Société.
- Des atteintes à la sécurité pourraient retarder ou interrompre le service aux clients, ternir la réputation de la Société ou faire en sorte qu'elle engage une responsabilité importante et nuire à ses activités et à ses résultats financiers. La capacité de la Société de conserver sa clientèle et d'attirer de nouveaux clients pourrait être entravée par une atteinte, réelle ou perçue, à la sécurité des renseignements sur les clients.
- Malgré les mesures qu'elle prend pour en assurer la sécurité, les technologies de l'information et l'infrastructure de la Société pourraient être vulnérables aux cybermenaces, aux atteintes à la sécurité et à la vie privée par des pirates ou subir des atteintes par suite d'une erreur d'un employé, d'un méfait ou d'autres perturbations.
- La capacité de la Société de mettre au point de nouveaux produits et services afin de vendre ses solutions sur de nouveaux marchés ou d'accroître sa présence sur les marchés existants se répercutera sur la croissance de ses produits.
- Le marché sur lequel la Société est présente est très concurrentiel et, si elle ne réussit pas à tirer son épingle du jeu, la Société pourrait éprouver de la difficulté à recruter de nouveaux clients et à les conserver, ce qui pourrait réduire et freiner sa croissance.
- Si la Société n'arrive pas à garder en poste son personnel clé, ses activités pourraient s'en ressentir.
- Les acquisitions font partie de la stratégie de la Société, et si elle n'arrive pas à intégrer avec succès les entreprises ou les activités nouvellement acquises, cela pourrait nuire à ses résultats financiers.
- Le risque de défaut des logiciels pourrait nuire aux activités de la Société.
- Les droits de propriété intellectuelle de la Société pourraient être contestés, invalidés, contournés ou violés, ce qui pourrait entraîner un désavantage concurrentiel, une perte d'occasion ou de part de marché ou encore un litige éventuel coûteux visant à faire appliquer ou rétablir les droits de la Société.
- L'évolution rapide de l'intelligence artificielle pourrait exposer la Société à des risques liés à la réputation, à la concurrence, à la confidentialité et à la cybersécurité.
- De tierces parties pourraient prétendre que les produits de la Société violent leurs droits de propriété, ce qui pourrait soumettre la Société à des litiges coûteux et chronophages.
- Rien ne garantit que les concepteurs de logiciels continueront de permettre à la Société d'utiliser les licences selon des modalités raisonnables sur le plan commercial. Cela pourrait retarder ou interrompre la fourniture des solutions de la Société.
- Les fluctuations du taux de change entre le dollar canadien et d'autres devises peuvent avoir un effet négatif considérable sur les marges que la Société peut réaliser à l'égard de ses produits et services et des répercussions directes sur les résultats d'exploitation.
- La Société compte sur le programme fédéral pour la recherche scientifique et le développement expérimental (« RS&DE ») et les crédits d'impôt provincial pour le développement des affaires électroniques pour soutenir ses activités continues en matière d'innovation et de développement technologique et autres. Des changements dans les politiques gouvernementales, les priorités de financement ou les pratiques administratives pourraient réduire considérablement ou éliminer ces incitatifs de manière significative dans les périodes à venir.
- La Société pourrait devoir mobiliser des fonds supplémentaires pour mettre en œuvre sa stratégie de croissance ou poursuivre ses activités, et elle pourrait être incapable de mobiliser des capitaux au moment voulu ou à des conditions acceptables.

Ces risques sont décrits plus en détail à la rubrique intitulée « Facteurs de risque » de notre plus récente notice annuelle.

## Contrôles et procédures

### Contrôles et procédures de communication de l'information

Les contrôles et procédures de communication de l'information sont conçus de manière à fournir l'assurance raisonnable que l'information importante est recueillie et communiquée à la haute direction en temps opportun afin de permettre la prise de décisions appropriées à l'égard de l'information à fournir. Le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société ont la responsabilité d'établir et de maintenir les contrôles et procédures de communication de l'information. Ils assument cette responsabilité avec l'aide du comité de direction de la Société, qui se compose de membres de la haute direction. Selon une évaluation des contrôles et procédures de communication de l'information, le chef de la direction et le chef de la direction financière en sont venus à la conclusion que ces contrôles et procédures étaient efficaces au 30 avril 2026.

### Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Il incombe à la direction de la Société d'établir et de maintenir un contrôle interne adéquat à l'égard de l'information financière (« CIIF ») afin de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable et que les états financiers consolidés de la Société ont été établis conformément aux IFRS.

Une évaluation de l'efficacité de la conception et du fonctionnement des contrôles internes de la Société à l'égard de l'information financière au 30 avril 2026 a été faite sous la supervision et avec la participation du chef de la direction et du chef de la direction financière. Par suite de cette évaluation, le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société ont conclu que le contrôle interne à l'égard de l'information financière, au sens du Règlement 52-109 sur l'attestation de l'information présentée dans les documents annuels et intermédiaires des émetteurs, était conçu adéquatement et était efficace. Les évaluations ont été effectuées conformément au cadre et aux critères que le Committee of Sponsoring Organizations (le « COSO ») de la Treadway Commission a énoncés dans sa publication intitulée Internal Control – Integrated Framework (2013), modèle de contrôle reconnu, et conformément aux exigences du Règlement 52-109.

Au cours du trimestre clos le 30 avril 2026, la direction n'a pris connaissance d'aucun changement au contrôle interne à l'égard de l'information financière, qui a eu ou dont on peut raisonnablement penser qu'il aura une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière.

## Renseignements supplémentaires

### Rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable

| (en milliers de dollars canadiens)                                                           | Exercice 2026 |          |          |          | Exercice 2025 |          |          |          |
|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|----------|----------|----------|---------------|----------|----------|----------|
|                                                                                              | T4            | T3       | T2       | T1       | T4            | T3       | T2       | T1       |
| (Perte nette) bénéfice net pour la période                                                   | (224) \$      | 1 734 \$ | 1 766 \$ | 762 \$   | 1 710 \$      | 1 193 \$ | 758 \$   | 798 \$   |
| Ajustements pour :                                                                           |               |          |          |          |               |          |          |          |
| Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation | 355           | 401      | 332      | 329      | 349           | 376      | 377      | 371      |
| Amortissement des frais de développement différés                                            | 245           | 275      | 281      | 281      | 184           | 190      | 198      | 197      |
| Amortissement des autres immobilisations incorporelles                                       | 524           | 528      | 529      | 543      | 320           | 322      | 328      | 334      |
| Charges d'intérêts                                                                           | 61            | 64       | 7        | 11       | 15            | 18       | 24       | 25       |
| Produits d'intérêts                                                                          | (159)         | (86)     | (98)     | (121)    | (111)         | (150)    | (163)    | (217)    |
| Impôt sur le résultat                                                                        | 571           | 1 304    | 1 150    | 625      | 1 302         | 811      | 427      | 436      |
| BAIIA                                                                                        | 1 373         | 4 220    | 3 967    | 2 430    | 3 769         | 2 760    | 1 949    | 1 944    |
| Ajustements pour :                                                                           |               |          |          |          |               |          |          |          |
| Rémunération à base d'actions                                                                | 706           | 826      | 1 073    | 784      | 536           | 775      | 993      | 647      |
| Frais de restructuration                                                                     | 4 652         | –        | –        | –        | –             | –        | –        | –        |
| BAIIA ajusté                                                                                 | 6 731 \$      | 5 046 \$ | 5 040 \$ | 3 214 \$ | 4 305 \$      | 3 535 \$ | 2 942 \$ | 2 591 \$ |

## Rapprochement du bénéfice net ajusté avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable

|                                                      | AF2026   |          |          |        | AF2025   |          |        |        |
|------------------------------------------------------|----------|----------|----------|--------|----------|----------|--------|--------|
| <i>(en milliers de dollars canadiens)</i>            | T4       | T3       | T2       | T1     | T4       | T3       | T2     | T1     |
| (Perte nette) bénéfice net pour la période           | (224) \$ | 1 734 \$ | 1 766 \$ | 762 \$ | 1 710 \$ | 1 193 \$ | 758 \$ | 798 \$ |
| Ajustements pour :                                   |          |          |          |        |          |          |        |        |
| Frais de restructuration                             | 4 652    | –        | –        | –      | –        | –        | –      | –      |
| Économies d'impôt liées aux frais de restructuration | (1 233)  | –        | –        | –      | –        | –        | –      | –      |
| Bénéfice net ajusté                                  | 3 195 \$ | 1 734 \$ | 1 766 \$ | 762 \$ | 1 710 \$ | 1 193 \$ | 758 \$ | 798 \$ |

# Rapport de la direction

Les états financiers consolidés ci-inclus ainsi que toute l'information figurant dans ce rapport annuel sont la responsabilité de la direction de la Société et ils ont été approuvés par le conseil d'administration.

Les états financiers consolidés ont été dressés par la direction conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Les états financiers consolidés comprennent des montants fondés sur l'utilisation d'estimations et sur les meilleurs jugements. La direction a établi ces montants de manière raisonnable afin d'assurer que les états financiers consolidés donnent, dans tous leurs aspects significatifs, une image fidèle. La direction a également préparé l'information financière présentée ailleurs dans le rapport annuel et s'est assurée de sa concordance avec les états financiers consolidés. La Société maintient des systèmes de contrôles internes comptables et administratifs. Ces systèmes ont pour objet de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est pertinente, fiable et exacte et que les actifs de la Société sont correctement comptabilisés et bien protégés.

Le conseil d'administration est chargé d'assurer que la direction assume ses responsabilités à l'égard de la présentation de l'information financière et est l'ultime responsable de l'examen et de l'approbation des états financiers. C'est par le biais de son comité d'audit, lequel est constitué d'administrateurs externes, que le conseil d'administration s'acquitte de cette responsabilité. Le comité rencontre périodiquement la direction ainsi que les auditeurs externes afin de discuter des contrôles internes exercés sur le processus de présentation de l'information financière, des questions d'audit et de présentation des informations financières, de s'assurer que chaque partie remplit correctement ses fonctions et d'examiner les états financiers consolidés et le rapport des auditeurs externes.

Les états financiers consolidés des exercices clos les 30 avril 2026 et 2025 ont été audités au nom des actionnaires par les auditeurs externes, KPMG s.r.l./S.E.N.C.R.L. Les auditeurs ont librement et pleinement accès aux registres internes, à la direction et au comité d'audit.



**Peter Brereton**

Président et chef de la direction

Le 29 juin 2026



**Mark J. Bentler**

Chef de la direction financière

# Rapport de l'auditeur indépendant

Aux actionnaires de Tecsys Inc.

## **Opinion**

Nous avons effectué l'audit des états financiers consolidés de Tecsys Inc. (« l'entité »), qui comprennent :

- les états consolidés de la situation financière au 30 avril 2026 et au 30 avril 2025;
- les états consolidés du résultat net et du résultat global pour les exercices clos à ces dates;
- les états consolidés des variations des capitaux propres pour les exercices clos à ces dates;
- les tableaux consolidés des flux de trésorerie pour les exercices clos à ces dates;
- ainsi que les notes annexes, y compris le résumé des informations significatives sur les méthodes comptables;

(ci-après, les « états financiers »).

À notre avis, les états financiers ci-joints donnent, dans tous leurs aspects significatifs, une image fidèle de la situation financière consolidée de l'entité au 30 avril 2026 et au 30 avril 2025, ainsi que de sa performance financière consolidée et de ses flux de trésorerie consolidés pour les exercices clos à ces dates, conformément aux Normes IFRS de comptabilité publiées par l'International Accounting Standards Board.

## **Fondement de l'opinion**

Nous avons effectué notre audit conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada. Les responsabilités qui nous incombent en vertu de ces normes sont plus amplement décrites dans la section « **Responsabilités de l'auditeur à l'égard de l'audit des états financiers** » de notre rapport de l'auditeur.

Nous sommes indépendants de l'entité conformément aux règles de déontologie qui s'appliquent à notre audit des états financiers au Canada et nous nous sommes acquittés des autres responsabilités déontologiques qui nous incombent selon ces règles.

Nous estimons que les éléments probants que nous avons obtenus sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion d'audit.

## **Questions clés de l'audit**

Les questions clés de l'audit sont les questions qui, selon notre jugement professionnel, ont été les plus importantes dans l'audit des états financiers de l'exercice clos le 30 avril 2026. Ces questions ont été traitées dans le contexte de notre audit des états financiers pris dans leur ensemble et aux fins de la formation de notre opinion sur ceux-ci, et nous n'exprimons pas une opinion distincte sur ces questions.

Nous avons déterminé que les questions décrites ci-après constituent les questions clés de l'audit qui doivent être communiquées dans notre rapport de l'auditeur.

## **Comptabilisation des produits – Détermination des obligations de prestation distinctes et des prix de vente spécifiques**

### **Description de la question**

Nous attirons l'attention sur les notes 2 f) et 3 a) des états financiers. L'entité conclut des accords groupés avec des clients qui peuvent comprendre des services professionnels, des services de maintenance et de soutien, du matériel informatique et des logiciels-services (SaaS). L'entité doit avoir recours à son jugement pour identifier les diverses obligations de prestation distinctes et répartir les prix de transaction contractuels entre chaque obligation de prestation distincte selon les prix de vente spécifiques.

### **Raisons pour lesquelles il s'agit d'une question clé de l'audit**

Nous avons déterminé que la détermination des obligations de prestation distinctes et de la répartition des prix de transaction contractuels selon les prix de vente spécifiques constituait une question clé de l'audit. Des jugements importants de la part de l'auditeur ont été nécessaires à l'évaluation des jugements importants de l'entité pour déterminer si les services professionnels, les services de maintenance et de soutien, le matériel informatique et les logiciels-services constituent des éléments distincts et quels étaient les prix de vente spécifiques. Un effort important de la part de l'auditeur et la participation de professionnels plus expérimentés ont été nécessaires pour traiter cette question.

### ***Façon dont la question a été traitée dans le cadre de l'audit***

Pour les contrats sélectionnés conclus avec des clients au cours de l'exercice, les procédures qui suivent sont les principales procédures que nous avons mises en œuvre pour traiter cette question clé de l'audit.

- Nous avons évalué la détermination par l'entité de chaque obligation de prestation distincte dans chaque accord groupé en examinant les documents contractuels sources;
- Nous avons évalué la méthodologie utilisée pour déterminer le prix de vente spécifique de certains éléments des services groupés en la comparant aux tendances de prix historiques de contrats conclus avec des clients comparables.

### ***Autres informations***

La responsabilité des autres informations incombe à la direction. Les autres informations se composent :

- des informations contenues dans le rapport de gestion;
- des informations contenues dans un document susceptible de s'intituler « Rapport annuel 2026 », autres que les états financiers et le rapport de l'auditeur sur ces états.

Notre opinion sur les états financiers ne s'étend pas aux autres informations et nous n'exprimons et n'exprimerons aucune forme d'assurance que ce soit sur ces informations.

En ce qui concerne notre audit des états financiers, notre responsabilité consiste à lire les autres informations désignées ci-dessus et, ce faisant, à apprécier s'il existe une incohérence significative entre celles-ci et les états financiers ou la connaissance que nous avons acquise au cours de l'audit, et à demeurer attentifs aux éléments indiquant que les autres informations semblent comporter une anomalie significative.

Nous avons obtenu les informations contenues dans le rapport de gestion à la date du présent rapport de l'auditeur.

Si, à la lumière des travaux que nous avons effectués sur ces autres informations, nous concluons à la présence d'une anomalie significative dans ces autres informations, nous sommes tenus de signaler ce fait dans le rapport de l'auditeur.

Nous n'avons rien à signaler à cet égard.

Nous nous attendons à obtenir les informations contenues dans un document susceptible de s'intituler « Rapport annuel 2026 », autres que les états financiers et le rapport de l'auditeur sur ces états, après la date du présent rapport de l'auditeur.

Si, à la lumière des travaux que nous effectuerons sur ces autres informations, nous concluons à la présence d'une anomalie significative dans ces autres informations, nous serons tenus de signaler ce fait aux responsables de la gouvernance.

### ***Responsabilités de la direction et des responsables de la gouvernance à l'égard des états financiers***

La direction est responsable de la préparation et de la présentation fidèle des états financiers conformément aux Normes IFRS de comptabilité publiées par l'International Accounting Standards Board, ainsi que du contrôle interne qu'elle considère comme nécessaire pour permettre la préparation d'états financiers exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs.

Lors de la préparation des états financiers, c'est à la direction qu'il incombe d'évaluer la capacité de l'entité à poursuivre son exploitation, de communiquer, le cas échéant, les questions relatives à la continuité de l'exploitation et d'appliquer la base de la continuité de l'exploitation, sauf si la direction a l'intention de liquider l'entité ou de cesser son activité ou si aucune autre solution réaliste ne s'offre à elle.

Il incombe aux responsables de la gouvernance de surveiller le processus d'information financière de l'entité.

### ***Responsabilités de l'auditeur à l'égard de l'audit des états financiers***

Nos objectifs sont d'obtenir l'assurance raisonnable que les états financiers pris dans leur ensemble sont exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, et de délivrer un rapport de l'auditeur contenant notre opinion.

L'assurance raisonnable correspond à un niveau élevé d'assurance, qui ne garantit toutefois pas qu'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada permettra toujours de détecter toute anomalie significative qui pourrait exister.

Les anomalies peuvent résulter de fraudes ou d'erreurs et elles sont considérées comme significatives lorsqu'il est raisonnable de s'attendre à ce que, individuellement ou collectivement, elles puissent influencer sur les décisions économiques que les utilisateurs des états financiers prennent en se fondant sur ceux-ci.





Dans le cadre d'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada, nous exerçons notre jugement professionnel et faisons preuve d'esprit critique tout au long de cet audit.

En outre :

- nous identifions et évaluons les risques que les états financiers comportent des anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, concevons et mettons en œuvre des procédures d'audit en réponse à ces risques, et réunissons des éléments probants suffisants et appropriés pour fonder notre opinion.
- Le risque de non-détection d'une anomalie significative résultant d'une fraude est plus élevé que celui d'une anomalie significative résultant d'une erreur, car la fraude peut impliquer la collusion, la falsification, les omissions volontaires, les fausses déclarations ou le contournement du contrôle interne;
- nous acquérons une compréhension des éléments du contrôle interne pertinents pour l'audit afin de concevoir des procédures d'audit appropriées aux circonstances, et non dans le but d'exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne de l'entité;
- nous apprécions le caractère approprié des méthodes comptables retenues et le caractère raisonnable des estimations comptables faites par la direction, de même que des informations y afférentes fournies par cette dernière;
- nous tirons une conclusion quant au caractère approprié de l'utilisation par la direction de la base de la continuité de l'exploitation et, selon les éléments probants obtenus, quant à l'existence ou non d'une incertitude significative liée à des événements ou situations susceptibles de jeter un doute important sur la capacité de l'entité à poursuivre son exploitation. Si nous concluons à l'existence d'une incertitude significative, nous sommes tenus d'attirer l'attention des lecteurs de notre rapport de l'auditeur sur les informations fournies dans les états financiers au sujet de cette incertitude ou, si ces informations ne sont pas adéquates, d'exprimer une opinion modifiée. Nos conclusions s'appuient sur les éléments probants obtenus jusqu'à la date de notre rapport de l'auditeur. Des événements ou situations futurs pourraient par ailleurs amener l'entité à cesser son exploitation;
- nous évaluons la présentation d'ensemble, la structure et le contenu des états financiers, y compris les informations fournies dans les notes, et apprécions si les états financiers représentent les opérations et événements sous-jacents d'une manière propre à donner une image fidèle;
- nous communiquons aux responsables de la gouvernance notamment l'étendue et le calendrier prévus des travaux d'audit et nos constatations importantes, y compris toute déficience importante du contrôle interne que nous aurions relevée au cours de notre audit;
- nous fournissons aux responsables de la gouvernance une déclaration précisant que nous nous sommes conformés aux règles de déontologie pertinentes concernant l'indépendance, et leur communiquons toutes les relations et les autres facteurs qui peuvent raisonnablement être considérés comme susceptibles d'avoir des incidences sur notre indépendance ainsi que les sauvegardes connexes, s'il y a lieu;
- nous planifions et réalisons l'audit du groupe de façon à obtenir des éléments probants suffisants et appropriés concernant l'information financière des entités ou des unités du groupe pour servir de fondement à la formation d'une opinion sur les états financiers du groupe. Nous sommes responsables de la direction, de la supervision et de la revue des travaux d'audit réalisés aux fins de l'audit du groupe, et assumons l'entière responsabilité de notre opinion d'audit;
- parmi les questions communiquées aux responsables de la gouvernance, nous déterminons quelles ont été les plus importantes dans l'audit des états financiers de la période considérée : ce sont les questions clés de l'audit. Nous décrivons ces questions dans notre rapport de l'auditeur, sauf si des textes légaux ou réglementaires en empêchent la publication ou si, dans des circonstances extrêmement rares, nous déterminons que nous ne devrions pas communiquer une question dans notre rapport de l'auditeur parce que l'on peut raisonnablement s'attendre à ce que les conséquences néfastes de la communication de cette question dépassent les avantages pour l'intérêt public.

L'associé responsable de la mission d'audit au terme de laquelle le présent rapport de l'auditeur est délivré est Aaron Fima.

*KPMG A.R.L. / S.E.N.C.R.L.\**

Montréal, Canada

Le 29 juin 2026

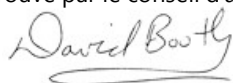
\* CPA auditeur, permis de comptabilité publique no A125211

**Tecsys Inc.****États consolidés de la situation financière**

(en milliers de dollars canadiens)

|                                                                                | Note   | 30 avril 2026     | 30 avril 2025     |
|--------------------------------------------------------------------------------|--------|-------------------|-------------------|
| <b>Actifs</b>                                                                  |        |                   |                   |
| <b>Actifs courants</b>                                                         |        |                   |                   |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie                                        |        | 19 133 \$         | 27 580 \$         |
| Placements à court terme                                                       | 5      | 12 077            | 11 712            |
| Créances                                                                       | 20     | 28 425            | 23 943            |
| Travaux en cours                                                               |        | 5 681             | 7 436             |
| Autres créances                                                                | 19, 20 | 818               | 274               |
| Crédits d'impôt                                                                | 6      | 6 193             | 6 390             |
| Stocks                                                                         |        | 1 167             | 1 870             |
| Charges payées d'avance et autres                                              | 8      | 11 292            | 10 699            |
| <b>Total des actifs courants</b>                                               |        | <b>84 786</b>     | <b>89 904</b>     |
| <b>Actifs non courants</b>                                                     |        |                   |                   |
| Autres actifs et créances à long terme                                         | 20     | 3 188             | 1 457             |
| Crédits d'impôt                                                                | 6      | 6 978             | 6 120             |
| Immobilisations corporelles                                                    |        | 4 824             | 1 164             |
| Actifs au titre de droits d'utilisation                                        | 7      | 2 409             | 836               |
| Coûts d'acquisition de contrats                                                | 8      | 5 084             | 5 017             |
| Frais de développement différés                                                | 9      | 4 965             | 3 838             |
| Autres immobilisations incorporelles                                           | 9      | 7 356             | 6 726             |
| Goodwill                                                                       | 9      | 17 901            | 17 827            |
| Actifs d'impôt différé                                                         | 15     | 5 516             | 7 521             |
| <b>Total des actifs non courants</b>                                           |        | <b>58 221</b>     | <b>50 506</b>     |
| <b>Total des actifs</b>                                                        |        | <b>143 007 \$</b> | <b>140 410 \$</b> |
| <b>Passifs</b>                                                                 |        |                   |                   |
| <b>Passifs courants</b>                                                        |        |                   |                   |
| Créditeurs et charges à payer                                                  | 11, 20 | 21 191 \$         | 22 367 \$         |
| Produits différés                                                              |        | 54 050            | 45 025            |
| Obligations locatives                                                          | 10     | 531               | 590               |
| <b>Total des passifs courants</b>                                              |        | <b>75 772</b>     | <b>67 982</b>     |
| <b>Passifs non courants</b>                                                    |        |                   |                   |
| Autres charges à payer à long terme                                            | 20     | –                 | 33                |
| Passifs d'impôt différé                                                        | 15     | 200               | 405               |
| Obligations locatives                                                          | 10     | 4 759             | 728               |
| <b>Total des passifs non courants</b>                                          |        | <b>4 959</b>      | <b>1 166</b>      |
| <b>Total des passifs</b>                                                       |        | <b>80 731 \$</b>  | <b>69 148 \$</b>  |
| <b>Autres engagements</b>                                                      | 18     |                   |                   |
| <b>Capitaux propres</b>                                                        |        |                   |                   |
| Capital social                                                                 | 12     | 56 691 \$         | 57 573 \$         |
| Surplus d'apport                                                               |        | –                 | 4 755             |
| Résultats non distribués                                                       |        | 2 971             | 7 700             |
| Cumul des autres éléments du résultat global                                   | 20     | 2 614             | 1 234             |
| <b>Total des capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société</b> |        | <b>62 276</b>     | <b>71 262</b>     |
| <b>Total des passifs et des capitaux propres</b>                               |        | <b>143 007 \$</b> | <b>140 410 \$</b> |

Approuvé par le conseil d'administration



administrateur



administratrice

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

**Tecsys Inc.****États consolidés du résultat net et du résultat global**

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

| <b>Exercices clos les 30 avril</b>                                                                             | <b>Note</b> | <b>2026</b>     | <b>2025</b>     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-----------------|-----------------|
| <b>Produits</b>                                                                                                |             |                 |                 |
| Logiciels-Services                                                                                             |             | 80 412 \$       | 67 071 \$       |
| Maintenance et soutien                                                                                         |             | 30 694          | 32 470          |
| Services professionnels                                                                                        |             | 63 807          | 57 665          |
| Licences                                                                                                       |             | 1 079           | 1 811           |
| Matériel                                                                                                       |             | 17 150          | 17 437          |
| <b>Total des produits</b>                                                                                      |             | <b>193 142</b>  | <b>176 454</b>  |
| <b>Coût des ventes</b>                                                                                         | 14          | <b>93 594</b>   | <b>91 161</b>   |
| <b>Marge brute</b>                                                                                             |             | <b>99 548</b>   | <b>85 293</b>   |
| <b>Charges d'exploitation</b>                                                                                  |             |                 |                 |
| Frais de vente et de commercialisation                                                                         |             | 39 538          | 36 152          |
| Frais généraux et charges administratives                                                                      |             | 14 541          | 12 646          |
| Frais de recherche et de développement, après les crédits d'impôt                                              | 6           | 33 064          | 29 315          |
| Frais de restructuration                                                                                       | 23          | 4 652           | -               |
| <b>Total des charges d'exploitation</b>                                                                        |             | <b>91 795</b>   | <b>78 113</b>   |
| <b>Bénéfice d'exploitation</b>                                                                                 |             | <b>7 753</b>    | <b>7 180</b>    |
| <b>Autres (charges) produits</b>                                                                               | 17          | (65)            | 255             |
| <b>Bénéfice avant impôt sur le résultat</b>                                                                    |             | <b>7 688</b>    | <b>7 435</b>    |
| <b>Charge d'impôt sur le résultat</b>                                                                          | 15          | 3 650           | 2 976           |
| <b>Bénéfice net</b>                                                                                            |             | <b>4 038 \$</b> | <b>4 459 \$</b> |
| <b>Autres éléments du résultat global</b>                                                                      |             |                 |                 |
| Partie efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie désignées, après impôt | 20          | 1 269           | 1 941           |
| Écarts de conversion au titre des établissements à l'étranger                                                  | 20          | 111             | 718             |
| <b>Résultat global</b>                                                                                         |             | <b>5 418 \$</b> | <b>7 118 \$</b> |
| <b>Résultat de base et dilué par action ordinaire</b>                                                          | 12          | <b>0,27 \$</b>  | <b>0,30 \$</b>  |

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

# Tecsys Inc.

## Tableaux consolidés des flux de trésorerie

(en milliers de dollars canadiens)

|                                                                                                                                                                                      | Note | 30 avril 2026    | 30 avril 2025    |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|------------------|------------------|
| Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation                                                                                                                                 |      |                  |                  |
| Bénéfice net                                                                                                                                                                         |      | 4 038 \$         | 4 459 \$         |
| Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :                                                                                                                                       |      |                  |                  |
| Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation                                                                                         | 7    | 1 417            | 1 473            |
| Amortissement des frais de développement différés                                                                                                                                    | 9    | 1 082            | 769              |
| Amortissement des autres immobilisations incorporelles                                                                                                                               | 9    | 2 124            | 1 304            |
| Charges (produits) d'intérêts et perte de change                                                                                                                                     | 17   | 65               | (255)            |
| Écarts de change latents et autre                                                                                                                                                    |      | (818)            | (605)            |
| Crédits d'impôt non remboursables                                                                                                                                                    | 6    | (2 474)          | (2 530)          |
| Rémunération à base d'actions                                                                                                                                                        | 12   | 3 389            | 2 951            |
| Impôt sur le résultat                                                                                                                                                                |      | 2 748            | 2 346            |
| Entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation, compte non tenu des variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement liés aux activités d'exploitation |      | 11 571           | 9 912            |
| Créances                                                                                                                                                                             |      | (4 426)          | (1 728)          |
| Travaux en cours                                                                                                                                                                     |      | 1 763            | (3 152)          |
| Autres actifs et créances                                                                                                                                                            |      | (597)            | (278)            |
| Crédits d'impôt                                                                                                                                                                      |      | 199              | 16               |
| Stocks                                                                                                                                                                               |      | 704              | (507)            |
| Charges payées d'avance                                                                                                                                                              |      | (403)            | (993)            |
| Coûts d'acquisition de contrats                                                                                                                                                      | 8    | (258)            | (1 090)          |
| Créditeurs et charges à payer                                                                                                                                                        |      | (707)            | 2 962            |
| Produits différés                                                                                                                                                                    |      | 8 408            | 8 766            |
| Variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement liés aux activités d'exploitation                                                                                      |      | 4 683            | 3 996            |
| <b>Entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation</b>                                                                                                               |      | <b>16 254</b>    | <b>13 908</b>    |
| Flux de trésorerie liés aux activités de financement                                                                                                                                 |      |                  |                  |
| Paieement d'obligations locatives                                                                                                                                                    | 10   | (609)            | (816)            |
| Paieement de dividendes                                                                                                                                                              | 12   | (5 155)          | (4 880)          |
| Intérêts payés                                                                                                                                                                       |      | (28)             | (82)             |
| Émission d'actions ordinaires à l'exercice d'options d'achat d'actions                                                                                                               | 12   | 590              | 4 638            |
| Actions rachetées et annulées                                                                                                                                                        | 12   | (13 228)         | (6 934)          |
| <b>Sorties nettes de trésorerie liées aux activités de financement</b>                                                                                                               |      | <b>(18 430)</b>  | <b>(8 074)</b>   |
| Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement                                                                                                                               |      |                  |                  |
| Intérêts reçus                                                                                                                                                                       |      | 99               | 72               |
| Transferts à partir des placements à court terme                                                                                                                                     | 5    | -                | 5 570            |
| Acquisitions d'immobilisations corporelles                                                                                                                                           |      | (2 186)          | (828)            |
| Acquisitions d'immobilisations incorporelles                                                                                                                                         | 4    | (1 975)          | -                |
| Frais de développement différés                                                                                                                                                      | 9    | (2 209)          | (1 924)          |
| <b>(Sorties) entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'investissement</b>                                                                                                   |      | <b>(6 271)</b>   | <b>2 890</b>     |
| (Diminution) augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période                                                                             |      | (8 447)          | 8 724            |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de la période                                                                                                                  |      | 27 580           | 18 856           |
| <b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période</b>                                                                                                            |      | <b>19 133 \$</b> | <b>27 580 \$</b> |

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

**Tecsys Inc.**
**États consolidés des variations des capitaux propres**

(en milliers de dollars canadiens, sauf les nombres d'actions)

|                                                                                                   | Note | Capital social      |                  | Surplus d'apport  | Cumul des autres éléments du résultat global | Résultats non distribués | Total              |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------|------|---------------------|------------------|-------------------|----------------------------------------------|--------------------------|--------------------|
|                                                                                                   |      | Nombre              | Montant          |                   |                                              |                          |                    |
| <b>Solde au 1er mai 2025</b>                                                                      |      | <b>14 836 120</b>   | <b>\$ 57 573</b> | <b>\$ 4 755</b>   | <b>\$ 1 234</b>                              | <b>\$ 7 700</b>          | <b>\$ 71 262</b>   |
| Bénéfice net                                                                                      |      | -                   | -                | -                 | -                                            | 4 038                    | 4 038              |
| Autres éléments du résultat global                                                                |      |                     |                  |                   |                                              |                          |                    |
| Partie efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie désignées | 20   | -                   | -                | -                 | 1 269                                        | -                        | 1 269              |
| Écarts de conversion au titre des établissements à l'étranger                                     | 20   | -                   | -                | -                 | 111                                          | -                        | 111                |
| <b>Résultat global total</b>                                                                      |      | <b>-</b>            | <b>-</b>         | <b>-</b>          | <b>1 380</b>                                 | <b>4 038</b>             | <b>5 418</b>       |
| Actions rachetées et annulées                                                                     | 12   | (423 814)           | (1 664)          | (7 952)           | -                                            | (3 612)                  | (13 228)           |
| Rémunération à base d'actions                                                                     | 12   | -                   | -                | 3 389             | -                                            | -                        | 3 389              |
| Dividendes aux détenteurs d'instruments de capitaux propres                                       | 12   | -                   | -                | -                 | -                                            | (5 155)                  | (5 155)            |
| Options d'achat d'actions exercées                                                                | 12   | 22 031              | 782              | (192)             | -                                            | -                        | 590                |
| <b>Total des transactions avec les propriétaires de la Société</b>                                |      | <b>(401 783) \$</b> | <b>(882) \$</b>  | <b>(4 755) \$</b> | <b>- \$</b>                                  | <b>(8 767) \$</b>        | <b>(14 404) \$</b> |
| <b>Solde au 30 avril 2026</b>                                                                     |      | <b>14 434 337</b>   | <b>\$ 56 691</b> | <b>\$ -</b>       | <b>\$ 2 614</b>                              | <b>\$ 2 971</b>          | <b>\$ 62 276</b>   |
| <b>Solde au 1er mai 2024</b>                                                                      |      | <b>14 840 150</b>   | <b>\$ 52 256</b> | <b>\$ 9 417</b>   | <b>\$ (1 425)</b>                            | <b>\$ 8 121</b>          | <b>\$ 68 369</b>   |
| Bénéfice net                                                                                      |      | -                   | -                | -                 | -                                            | 4 459                    | 4 459              |
| Autres éléments du résultat global                                                                |      |                     |                  |                   |                                              |                          |                    |
| Partie efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie désignées | 20   | -                   | -                | -                 | 1 941                                        | -                        | 1 941              |
| Écarts de conversion au titre des établissements à l'étranger                                     | 20   | -                   | -                | -                 | 718                                          | -                        | 718                |
| <b>Résultat global total</b>                                                                      |      | <b>-</b>            | <b>-</b>         | <b>-</b>          | <b>2 659</b>                                 | <b>4 459</b>             | <b>7 118</b>       |
| Actions rachetées et annulées                                                                     | 12   | (172 200)           | (618)            | (6 316)           | -                                            | -                        | (6 934)            |
| Rémunération à base d'actions                                                                     | 12   | -                   | -                | 2 951             | -                                            | -                        | 2 951              |
| Dividendes aux détenteurs d'instruments de capitaux propres                                       | 12   | -                   | -                | -                 | -                                            | (4 880)                  | (4 880)            |
| Options d'achat d'actions exercées                                                                | 12   | 168 170             | 5 935            | (1 297)           | -                                            | -                        | 4 638              |
| <b>Total des transactions avec les propriétaires de la Société</b>                                |      | <b>(4 030) \$</b>   | <b>5 317 \$</b>  | <b>(4 662) \$</b> | <b>- \$</b>                                  | <b>(4 880) \$</b>        | <b>(4 225) \$</b>  |
| <b>Solde au 30 avril 2025</b>                                                                     |      | <b>14 836 120</b>   | <b>\$ 57 573</b> | <b>\$ 4 755</b>   | <b>\$ 1 234</b>                              | <b>\$ 7 700</b>          | <b>\$ 71 262</b>   |

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

# Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

## 1. Description des activités

Tecsys Inc. (la « Société ») a été constituée en vertu de la Loi canadienne sur les sociétés par actions et son siège social est situé au 1801, avenue McGill College, Montréal (Canada). Les états financiers consolidés de la Société aux 30 avril 2026 et 2025 et pour les exercices clos à ces dates comprennent les comptes de la Société et de ses filiales.

La Société met au point, commercialise et vend des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement à l'échelle de l'entreprise aux fins de la logistique de la distribution, de l'entreposage, du transport, du point d'utilisation et de la gestion des commandes. La Société vend principalement ses logiciels par l'entremise d'abonnements, sous forme de logiciels-services (SaaS). Ses clients sont principalement des fournisseurs des secteurs des soins de santé et des sciences de la vie, ainsi que des détaillants, des fournisseurs de logistique de tierce partie et des distributeurs à grand volume. Les actions de la Société sont inscrites à la cote de la Bourse de Toronto (la « TSX ») sous le symbole « TCS ».

## 2. Base d'établissement

### a) Déclaration de conformité

La Société établit ses états financiers consolidés conformément aux Normes IFRS de comptabilité (les « IFRS ») telles qu'elles sont publiées par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »).

La publication des états financiers consolidés a été approuvée par le conseil d'administration en date du 29 juin 2026.

### b) Méthode de consolidation

Les filiales sont des entreprises contrôlées par la Société. Les états financiers des filiales sont intégrés dans les états financiers consolidés depuis la date de la prise du contrôle jusqu'à la date de la perte du contrôle. Les transactions, les soldes, les produits et les charges intragroupe entre la Société et ses filiales ont tous été éliminés.

Les filiales entièrement détenues par la Société ainsi que leur territoire de constitution sont présentées ci après :

| Filiale                                      | Territoire de constitution |
|----------------------------------------------|----------------------------|
| Tecsys U.S. Inc.                             | Ohio                       |
| Tecsys Europe Limited                        | Angleterre                 |
| Gestion Logi D Inc.                          | Canada                     |
| Logi D Inc.                                  | Canada                     |
| Logi D Corp.                                 | Delaware                   |
| Tecsys Denmark Holding ApS                   | Danemark                   |
| Tecsys A/S                                   | Danemark                   |
| Tecsys Supply Chain Software Private Limited | Inde                       |

### c) Base d'évaluation

Les états financiers consolidés ont été établis sur la base de la continuité de l'exploitation en fonction du coût historique, sauf pour ce qui est des instruments financiers dérivés évalués à la juste valeur, des accords au titre de la rémunération à base d'actions évalués selon l'IFRS 2, Paiement fondé sur des actions, et des obligations locatives évaluées selon l'IFRS 16, Contrats de location.

### d) Monnaie fonctionnelle et monnaie de présentation

Les états financiers consolidés sont présentés en dollars canadiens, soit la monnaie fonctionnelle de la Société. Les montants sont présentés en milliers de dollars canadiens, à moins d'indication contraire. Certaines filiales de la Société ont une monnaie fonctionnelle autre que le dollar canadien.

**2. Base d'établissement (suite)****e) Monnaie étrangère**

## Transactions en monnaie étrangère

Les transactions en monnaie étrangère sont converties dans la monnaie fonctionnelle selon les cours de change moyens pour la période. Les actifs et passifs monétaires libellés en monnaie autre que la monnaie fonctionnelle sont convertis selon les cours de change en vigueur à la date de clôture. Les écarts de change sur les éléments monétaires sont comptabilisés dans les autres (charges) produits de la période au cours de laquelle ils surviennent. Les éléments non monétaires libellés en monnaie autre que la monnaie fonctionnelle sont convertis selon le cours à la date de la transaction initiale.

Les produits assujettis à une couverture de flux de trésorerie désignée sont convertis au taux spécifié dans l'instrument de couverture connexe.

## Établissements à l'étranger

Les actifs et les passifs des établissements à l'étranger dont la monnaie fonctionnelle n'est pas le dollar canadien sont convertis en dollars canadiens au cours de change en vigueur à la date de clôture, tandis que les produits et les charges sont convertis aux cours moyens de la période considérée. Les écarts de conversion qui en résultent sont comptabilisés au compte des écarts de conversion cumulés dans les autres éléments du résultat global.

Les profits et les pertes de change attribuables aux éléments monétaires à recevoir d'un établissement à l'étranger, ou à payer à celui-ci, pour lequel le règlement de cet élément n'est ni planifié ni probable dans un avenir prévisible sont comptabilisés au compte des écarts de conversion cumulés dans les autres éléments du résultat global.

**f) Estimations et jugement**

L'établissement d'états financiers consolidés conformément aux IFRS exige que la direction fasse des estimations et pose des hypothèses et des jugements qui influent sur l'application des méthodes comptables et sur la valeur comptable des actifs, des passifs, des produits et des charges. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sont passées en revue régulièrement et l'incidence des révisions est comptabilisée dans les états financiers de la période au cours de laquelle les estimations sont révisées.

La direction a déterminé un domaine pour lequel un jugement critique a été posé et des estimations ont été faites dans l'application des méthodes comptables de la Société, ce qui pourrait avoir une incidence importante sur les montants présentés. Il s'agit de la détermination des obligations de prestation distinctes et des prix de vente spécifiques au titre de la comptabilisation des produits. La comptabilisation des produits, en particulier dans le cas des accords groupés qui peuvent comprendre des services professionnels, des services de maintenance et des services d'abonnement, nécessite de porter un jugement sur la détermination des obligations de prestation et la répartition des produits à chaque obligation de prestation selon le prix de vente spécifique de chaque obligation de prestation ou sur la méthode résiduelle. Comme la durée de certaines obligations de prestation est supérieure à un an, la détermination et la répartition de la contrepartie reçue au titre de chaque obligation de prestation distincte se répercutent sur le montant et le moment de la comptabilisation des produits.

**3. Méthodes comptables significatives**

Les méthodes comptables énoncées ci-dessous ont été appliquées d'une manière uniforme à toutes les périodes présentées dans les présents états financiers consolidés, sauf indication contraire.

**a) Comptabilisation des produits**

Les produits de la Société s'entendent des commissions tirées des logiciels-services (SaaS), des abonnements à des services infonuagiques, des licences d'utilisation de logiciels exclusifs, des logiciels de tiers, des services de soutien aux clients, des frais pour les services de mise en œuvre comme la formation, l'installation et la consultation de même que des commissions tirées de la vente de matériel. Les licences d'utilisation de logiciels vendues par la Société sont habituellement des licences à perpétuité et les ententes portent généralement sur plusieurs services. Les produits générés par la Société comprennent ce qui suit :

**i) Logiciels-services**

La Société génère des produits au moyen de ses logiciels exclusifs vendus dans le cadre du modèle de logiciel-service. Aux termes des accords de logiciel-service, nos clients ont le droit d'accéder à notre environnement



**3. Méthodes comptables significatives (suite)****a) Comptabilisation des produits (suite)****i) Logiciels-services (suite)**

infonuagique que nous fournissons et gérons, ainsi que le droit d'obtenir du soutien et d'utiliser le logiciel. Par contre, le client n'a pas le droit de s'approprier le logiciel. Les produits tirés des logiciels-services sont comptabilisés sur la durée des contrats connexes, à compter de la date à laquelle il existe un contrat signé et où le client a le droit d'utiliser la plateforme et d'y accéder. Certains contrats de logiciel-service comportent des frais variables qui sont comptabilisés selon les volumes de transactions.

**ii) Maintenance et soutien**

Les services de maintenance et de soutien fournis aux clients au titre d'anciennes licences d'utilisation de logiciel perpétuelles sont comptabilisés proportionnellement sur la durée des services de maintenance et de soutien. La Société fournit également des services d'hébergement à ses clients, qui sont comptabilisés sur la durée des contrats connexes. Les produits tirés des services de maintenance du matériel informatique qui sont fournis par une tierce partie sont comptabilisés au moment de la livraison du matériel lorsque le coût estimé de la prestation du soutien dans le cadre de l'entente est jugé négligeable.

Les produits tirés des services de soutien visant des logiciels de tiers et les coûts connexes sont habituellement comptabilisés à la livraison des produits de tiers lorsque le coût estimatif de prestation du soutien au cours de l'accord est considéré comme négligeable. Par ailleurs, les mises à jour en nombre indéterminé faisant partie d'accords de soutien de logiciels de tiers ont été, et il est prévu qu'elles demeureront, minimales et peu fréquentes.

**iii) Services professionnels**

La Société fournit des services de consultation et de formation à ses clients. Les produits tirés de la prestation de ces services sont comptabilisés au fur et à mesure que les services sont fournis. Les frais de déplacement remboursables liés à la prestation de services aux clients sont compris dans les produits tirés des services professionnels. La Société comptabilise les frais de déplacement remboursables dans les produits tirés des services professionnels et comptabilise les coûts s'y rapportant dans les coûts des ventes dans les états consolidés du résultat net et du résultat global.

**iv) Licences**

La Société comptabilise les produits tirés des licences d'utilisation perpétuelles à un moment précis lorsque le produit a été livré et que la propriété et le risque de perte ont été transférés au client et que la Société n'est plus impliquée dans la gestion continue du produit vendu ou n'a plus le contrôle effectif de celui-ci.

**v) Matériel**

La Société comptabilise les produits tirés du matériel informatique conformément aux modalités d'expédition ou lorsqu'elle a rempli ses obligations contractuelles.

**vi) Accords groupés**

Certaines ventes de la Société sont effectuées dans le cadre d'accords groupés visant des produits (logiciels, matériel, ou les deux), des services de soutien et différents autres services professionnels. La Société évalue chaque prestation d'un accord pour déterminer si elle représente une obligation de prestation distincte. Les produits sont inscrits pour chaque obligation de prestation lorsque les critères pertinents de comptabilisation des produits, décrits précédemment, ont été satisfaits. En ce qui concerne les accords groupés, la Société comptabilise chaque produit ou service séparément lorsque le produit ou le service promis peut exister de façon distincte et qu'il existe de façon distincte dans le contexte du contrat.

Le prix de la transaction est réparti entre chaque obligation de prestation en proportion des prix de vente spécifiques. L'approche résiduelle est utilisée si le prix de vente spécifique d'un ou de plusieurs biens ou services est très variable ou incertain, et que des prix de vente spécifiques observables existent pour les autres produits ou services promis dans le contrat.

**3. Méthodes comptables significatives (suite)****a) Comptabilisation des produits (suite)****vii) Coûts d'acquisition des contrats**

La Société comptabilise un actif au titre des coûts marginaux liés à l'obtention d'un contrat avec un client si elle s'attend à les recouvrer. Il a été déterminé que certains programmes d'encouragement liés aux ventes (commissions) répondent aux dispositions pour être inscrits à l'actif. Les coûts d'acquisition d'un contrat inscrits à l'actif sont amortis conformément au rythme de transfert au client des biens et services auxquels les actifs sont liés. De manière générale, les coûts d'acquisition d'un contrat sont amortis sur des périodes allant de trois à cinq ans.

**viii) Travaux en cours et produits différés**

La Société comptabilise les produits qui excèdent la facturation dans les travaux en cours. La Société a des produits différés correspondant aux montants facturés conformément à des contrats conclus avec des clients pour lesquels les services liés à ces produits n'ont pas encore été rendus. Les produits tirés de ces services sont comptabilisés une fois que l'obligation de prestation a été remplie.

**b) Instruments financiers**

Les actifs financiers et les passifs financiers sont comptabilisés à la date de la transaction à laquelle elle devient une partie aux dispositions contractuelles de l'instrument.

Les actifs financiers sont initialement évalués à la juste valeur. Après la comptabilisation initiale, la Société évalue ses actifs financiers au coût amorti ou à la juste valeur, en fonction du modèle économique qu'elle suit pour la gestion des actifs financiers et des caractéristiques des flux de trésorerie contractuels des actifs financiers.

Si l'actif financier n'est pas ensuite comptabilisé à la juste valeur par le biais du résultat net, l'évaluation initiale comprendra donc les coûts de transaction qui sont directement attribuables à l'acquisition ou à la naissance de l'actif.

La Société décomptabilise un actif financier lorsque les droits contractuels aux flux de trésorerie expirent, ou lorsque ces droits sont transférés avec la quasi-totalité des risques et des avantages inhérents à la propriété.

**i) Actifs financiers évalués au coût amorti**

Un actif financier est ultérieurement évalué au coût amorti, selon la méthode du taux d'intérêt effectif, déduction faite de toute perte de valeur. Les produits d'intérêts sont comptabilisés au moyen du taux d'intérêt effectif, sauf dans le cas des créances à court terme pour lesquelles les produits d'intérêts seraient négligeables.

Un actif financier est évalué au coût amorti si sa détention s'inscrit dans un modèle économique dont l'objectif est de détenir des actifs afin d'en percevoir les flux de trésorerie contractuels et si ses conditions contractuelles donnent lieu, à des dates précises, à des flux de trésorerie qui correspondent uniquement à des remboursements de principal et à des versements d'intérêts sur le principal restant dû.

À l'heure actuelle, la Société classe sa trésorerie et ses équivalents de trésorerie, ses placements à court terme, ses créances et ses autres créances (à l'exception des instruments financiers dérivés) en tant qu'actifs financiers évalués au coût amorti.

**ii) Passifs financiers évalués au coût amorti**

Un passif financier est ultérieurement évalué au coût amorti selon la méthode du taux d'intérêt effectif. La Société classe actuellement les créditeurs et charges à payer (à l'exclusion des instruments financiers dérivés) dans les passifs financiers évalués au coût amorti.

**iii) Instruments financiers dérivés non désignés comme couverture évalués à la juste valeur**

La Société pourrait utiliser des instruments financiers dérivés pour gérer son exposition aux fluctuations du taux de change sur les actifs monétaires nets libellés en devises. Le recours à des dérivés est limité aux contrats de change à terme, qui sont évalués à la juste valeur et présentés comme d'autres créances, d'autres créances à long terme, des créditeurs et charges à payer ou d'autres charges à payer à long terme. La juste valeur est déterminée en fonction des cours à terme qui prennent en considération le cours de marché, les taux d'intérêt, la volatilité

**3. Méthodes comptables significatives (suite)**

## b) Instruments financiers (suite)

## iii) Instruments financiers dérivés non désignés comme couverture évalués à la juste valeur (suite)

et le risque de crédit. Les variations de la juste valeur sont comptabilisées dans les autres (charges) produits de la période au cours de laquelle elles ont lieu et portées en diminution des profits ou des pertes de change comptabilisés à la réévaluation des actifs monétaires nets libellés en devises. Les flux de trésorerie provenant du règlement de ces contrats sont classés à titre d'activités d'exploitation, au même titre que les flux de trésorerie provenant des actifs monétaires libellés en monnaies étrangères.

## iv) Instruments financiers dérivés désignés dans une relation de couverture évalués à la juste valeur (comptabilité de couverture)

La Société utilise des instruments financiers dérivés pour couvrir son exposition aux fluctuations du taux de change sur les produits futurs hautement probables libellés en devises. La Société documente de façon formelle la relation entre chaque instrument de couverture et les transactions prévues couvertes, de même que les objectifs et la stratégie en matière de gestion des risques. L'efficacité de la couverture est évaluée en fonction du degré auquel les flux de trésorerie provenant des dérivés sont censés compenser les flux de trésorerie provenant de la transaction sous-jacente couverte.

Lorsqu'un dérivé est désigné en tant qu'instrument de couverture des flux de trésorerie, la partie efficace des variations de sa juste valeur, après impôt, est comptabilisée dans le cumul des autres éléments du résultat global. Toute partie non efficace est immédiatement comptabilisée en résultat net.

La comptabilité de couverture cesse de façon prospective lorsque les dérivés désignés comme couvertures sont résiliés, échus ou vendus, ou s'ils ne répondent plus aux critères de la comptabilité de couverture. Les montants comptabilisés précédemment dans le cumul des autres éléments du résultat global demeurent dans le cumul des autres éléments du résultat global jusqu'à ce que la transaction couverte ait une incidence sur le résultat net. Les montants dans le cumul des autres éléments du résultat global sont immédiatement reclassés dans le résultat net si les flux de trésorerie provenant de la transaction couverte ne sont plus susceptibles de se produire ou si les montants dans le cumul des autres éléments du résultat global constituent une perte que la Société ne s'attend pas à recouvrer. Les profits ou les pertes sur un dérivé qui sont générés après que le dérivé ait cessé de répondre aux critères de la comptabilité de couverture sont comptabilisés en résultat net de la période pendant laquelle ils surviennent.

## v) Juste valeur des instruments financiers

La Société doit classer les évaluations de la juste valeur des instruments financiers selon une hiérarchie à trois niveaux, selon le type de données utilisées pour faire ces évaluations. Ces niveaux sont les suivants : le niveau 1, qui comprend les évaluations faisant appel à des données observables, comme les prix cotés sur des marchés actifs, le niveau 2, qui comprend les évaluations faisant appel à des données autres que des prix cotés sur des marchés actifs qui sont observables directement ou indirectement, et le niveau 3, qui comprend les évaluations faisant appel à des données non observables pour lesquelles aucune ou peu de données du marché existent, ce qui oblige l'entité à faire ses propres hypothèses.

## vi) Dépréciation d'actifs financiers

La Société applique le modèle simplifié fondé sur les « pertes de crédit attendues » pour ses créances clients, comme le permet l'IFRS 9. Selon ce modèle, une provision à l'égard de la perte attendue pour la durée de vie est comptabilisée à l'égard de toutes les créances clients. Les pertes de crédit attendues pour la durée de vie représentent les pertes de crédit attendues qui résultent de tous les cas de défaillance probables dont un actif financier peut faire l'objet au cours de sa durée de vie attendue. La Société détermine la correction de valeur pour pertes sur une base individuelle et collective, en tenant compte des événements passés, de l'historique en matière de recouvrements, des circonstances actuelles et des prévisions de la conjoncture économique encore à venir. Les évaluations sur une base collective sont effectuées en regroupant les créances clients dont les caractéristiques sont similaires.

**3. Méthodes comptables significatives (suite)**

## c) Trésorerie et équivalents de trésorerie

La trésorerie et les équivalents de trésorerie comprennent la trésorerie non soumise à des restrictions et incluent les placements en trésorerie dans un compte portant intérêt.

## d) Placements à court terme

Les placements à court terme comprennent les certificats de placement garanti détenus auprès de banques de l'annexe 1 et sont évalués au coût amorti. La valeur comptable se rapproche de la juste valeur de marché en raison de l'échéance à court terme de ces instruments.

## e) Immobilisations incorporelles

## i) Goodwill

Le goodwill découlant de l'acquisition d'une entreprise est comptabilisé au coût établi à la date d'acquisition diminué du cumul des pertes de valeur, le cas échéant.

## ii) Frais de recherche et de développement

Les frais liés aux activités de recherche sont passés en charges lorsqu'ils sont engagés.

Les frais de développement liés aux nouveaux logiciels, qu'ils soient destinés à la vente ou à un usage interne, sont inscrits à l'actif à titre de frais de développement différés, déduction faite de l'aide publique. Ils sont inscrits à l'actif lorsque le projet est techniquement et commercialement faisable, que la réalisation des avantages économiques futurs est probable, que les dépenses peuvent être évaluées de manière fiable, que la Société a l'intention d'achever le développement du produit et de le vendre ou de l'utiliser, et qu'elle possède suffisamment de ressources pour le faire. Sinon, les frais de développement sont passés en charges lorsqu'ils sont engagés. Les dépenses inscrites à l'actif comprennent le coût des matières premières, les coûts de main-d'œuvre directe et les frais généraux directement attribuables à la préparation de l'actif en vue de son utilisation prévue.

Les frais de développement différés sont amortis selon le mode linéaire sur la durée d'utilité estimée de cinq ans à compter du moment où le produit peut être vendu ou utilisé à l'interne.

Après la comptabilisation initiale, les frais de développement différés sont comptabilisés au coût, diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur.

## iii) Autres immobilisations incorporelles

Les autres immobilisations incorporelles comprennent la technologie des logiciels et les actifs liés aux clients et elles sont comptabilisées au coût moins le cumul des amortissements et le cumul des pertes de valeur. Toutes les immobilisations incorporelles ont une durée d'utilité déterminée et font donc l'objet d'amortissement.

L'amortissement est calculé sur le coût de l'actif, diminué de sa valeur résiduelle. La Société établit l'amortissement selon le mode linéaire et les périodes qui suivent :

|                         | Période       |
|-------------------------|---------------|
| Technologie             | De 5 à 10 ans |
| Actifs liés aux clients | De 3 à 15 ans |
| Logiciels               | 5 ans         |

Les modes d'amortissement, les durées d'utilité et les valeurs résiduelles sont réexaminés à chaque date de clôture et ajustés prospectivement.

**3. Méthodes comptables significatives (suite)****f) Dépréciation des actifs non financiers**

À la clôture de chaque période de présentation, la Société examine la valeur comptable de ses immobilisations corporelles, de ses autres immobilisations incorporelles et de ses frais de développement différés pour déterminer s'il existe des indications de dépréciation. Un test de dépréciation du goodwill est effectué le 30 avril de chaque année, ou plus fréquemment s'il existe des indications de dépréciation. S'il existe des indications de dépréciation, la valeur recouvrable de l'actif est estimée. Pour les besoins des tests de dépréciation, les actifs qui ne peuvent être soumis à un test de dépréciation individuel sont regroupés au niveau de l'UGT. Le goodwill acquis dans un regroupement d'entreprises est affecté à l'UGT ou au groupe d'UGT qui devrait bénéficier des synergies du regroupement d'entreprises, sous condition de ne pas être plus grand que le secteur opérationnel et de représenter le niveau le plus bas auquel le goodwill fait l'objet d'un suivi à l'interne.

La valeur recouvrable est la valeur la plus élevée entre la juste valeur diminuée des coûts de sortie et la valeur d'utilité. Aux fins d'évaluation de la valeur d'utilité, les flux de trésorerie futurs estimés sont comptabilisés à leur valeur actualisée par application d'un taux d'actualisation avant impôt qui reflète les appréciations actuelles, par le marché, de la valeur temps de l'argent et des risques spécifiques à l'actif.

La juste valeur diminuée des coûts de sortie s'entend du prix de l'UGT sur un marché actif, diminuée des coûts directement attribuables à la vente. La Société applique une approche par le marché, en utilisant les multiples des produits de sociétés comparables (avec des caractéristiques commerciales, des profils de produits et des modèles économiques similaires) appliqués aux produits de l'exercice considéré, diminués des coûts de sortie.

Si la valeur recouvrable d'un actif ou d'une UGT est inférieure à sa valeur comptable, la valeur comptable est ramenée à la valeur recouvrable et une perte de valeur est comptabilisée immédiatement en résultat net. Pour une UGT, la perte est d'abord répartie en réduction de tout goodwill affecté, puis en réduction de la valeur comptable des autres actifs de l'UGT au prorata.

Les pertes de valeur comptabilisées au cours de périodes antérieures, autres que celles à l'égard du goodwill, sont passées en revue chaque date de clôture et reprise si la valeur recouvrable a augmenté. La reprise se limite à la valeur comptable qui aurait été déterminée, après amortissement, si aucune perte de valeur n'avait été comptabilisée. Les pertes de valeur au titre du goodwill ne sont pas reprises.

**g) Aide publique**

L'aide publique se compose de crédits d'impôt pour la recherche scientifique et le développement expérimental (« RS&DE ») et de crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques. Les crédits de RS&DE et les crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques sont comptabilisés à titre de réduction des dépenses connexes ou de frais de développement différés et inscrits lorsqu'il y a une assurance raisonnable que la Société s'est conformée aux conditions du programme gouvernemental approuvé.

La partie remboursable et la partie non remboursable des crédits d'impôt sont inscrites pendant la période au cours de laquelle les dépenses connexes sont engagées, à condition que la Société ait l'assurance raisonnable que les crédits seront reçus et que la Société se conformera aux conditions d'attribution.

Les crédits d'impôt de RS&DE et les crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques demandés au titre de l'exercice à l'étude et d'exercices antérieurs peuvent faire l'objet d'un examen gouvernemental, duquel pourraient résulter des ajustements par le biais du résultat net.

**h) Contrats de location**

À la date de passation d'un contrat, la Société apprécie si celui-ci est ou contient un contrat de location en déterminant s'il confère le droit de contrôler l'utilisation d'un bien déterminé pour un certain temps moyennant une contrepartie.

La Société comptabilise un actif au titre du droit d'utilisation et une obligation locative à la date de début du contrat de location. L'actif au titre du droit d'utilisation est initialement évalué au coût, lequel comprend le montant initial de l'obligation locative, ajusté des paiements de loyers versés à la date de début ou avant cette date, plus tous les coûts directs initiaux engagés et une estimation des coûts relatifs au démantèlement, à l'enlèvement ou à la remise en état de l'actif sous-jacent ou à la restauration du lieu, déduction faite des avantages incitatifs à la location reçus.

L'actif au titre du droit d'utilisation est par la suite amorti selon le mode linéaire sur la période allant de la date de début jusqu'au terme de sa durée d'utilité, ou jusqu'au terme de la durée du contrat de location s'il est antérieur.

**3. Méthodes comptables significatives (suite)****h) Contrats de location (suite)**

La durée du contrat de location comprend les périodes couvertes par les options de prolongation si la Société a la certitude raisonnable de les exercer.

L'obligation locative est initialement évaluée à la valeur actualisée des paiements de loyers fixes qui n'ont pas été versés à la date de début, calculée selon le taux d'intérêt implicite du contrat de location ou, s'il est impossible de déterminer facilement ce taux, selon le taux d'emprunt marginal du preneur.

L'obligation locative est par la suite évaluée au coût amorti au moyen de la méthode du taux d'intérêt effectif et réévaluée lorsque la Société révisé son appréciation à savoir si elle exercera ou non une option d'achat, de prolongation ou de résiliation. Lorsqu'une obligation locative est réévaluée, un ajustement correspondant est apporté à la valeur comptable de l'actif au titre du droit d'utilisation. Si la valeur comptable de l'actif au titre du droit d'utilisation a déjà été ramenée à zéro, le reste du montant de la réévaluation est comptabilisé en résultat net.

La Société a choisi d'utiliser les mesures de simplification lui permettant de ne pas comptabiliser d'actifs au titre de droits d'utilisation et d'obligations locatives au titre des contrats de location à court terme dont la durée est de 12 mois ou moins et de ceux de faible valeur. Les paiements de loyers liés à ces contrats de location sont comptabilisés en charges selon le mode linéaire sur la durée du contrat de location.

**i) Impôt sur le résultat**

La charge d'impôt sur le résultat comprend l'impôt exigible et l'impôt différé. L'impôt exigible et l'impôt différé sont comptabilisés par le biais du résultat net, sauf dans la mesure où ils se rapportent à un regroupement d'entreprises ou à des éléments comptabilisés directement dans les capitaux propres ou dans les autres éléments du résultat global.

L'impôt exigible est l'impôt qui devra vraisemblablement être payé ou récupéré au titre du bénéfice imposable ou de la perte fiscale d'une période, d'après les taux d'impôt adoptés ou quasi adoptés à la date de clôture, et il comprend également tout ajustement de l'impôt à payer relativement à des années antérieures.

L'impôt différé est évalué selon les taux d'impôt dont on attend l'application aux différences temporaires lorsque celles-ci s'inverseront, en fonction des lois adoptées ou quasi adoptées à la date de clôture. Les actifs et passifs d'impôt différé peuvent être compensés si l'entité a un droit juridiquement exécutoire de compenser des actifs et passifs d'impôt exigible, et si les actifs et passifs d'impôt différé concernent des impôts sur le résultat prélevés par la même administration fiscale, soit sur la même entité imposable, soit sur des entités imposables différentes qui ont l'intention soit de régler les passifs d'impôt exigible et de réaliser les actifs d'impôt exigible sur la base de leur montant net, soit de réaliser les actifs et de régler les passifs simultanément.

Un actif d'impôt différé est comptabilisé au titre des pertes fiscales inutilisées ainsi qu'au titre des différences temporaires déductibles, dans la mesure où il est probable que l'on disposera de bénéfices imposables futurs auxquels ces éléments pourront être imputés. Les actifs d'impôt différé sont examinés chaque période et sont réduits lorsque la réalisation de l'avantage fiscal connexe n'est plus probable.

**j) Accords de paiement fondé sur des actions**

Les droits des options d'achat d'actions attribuées au personnel et aux dirigeants sont acquis selon des tranches précises pendant la période de service. Chaque tranche est traitée comme une attribution distincte avec une période d'acquisition propre, et sa juste valeur est évaluée à la date d'attribution au moyen du modèle d'évaluation des options de Black-Scholes. Une charge de rémunération est comptabilisée pour la période d'acquisition des droits applicable à chaque tranche, compte tenu de l'estimation par la Société des instruments de capitaux propres dont les droits seront éventuellement acquis, de même qu'une augmentation correspondante pour le surplus d'apport.

Chaque date de clôture, la Société révisé son estimation du nombre d'instruments de capitaux propres dont les droits devraient être acquis. Toute modification des estimations est comptabilisée dans le résultat net de sorte que la charge cumulative reflète l'estimation révisée, et un ajustement correspondant est apporté au surplus d'apport. Lorsque les options d'achat d'actions sont exercées, le capital social est crédité de la somme de la contrepartie reçue et du montant connexe préalablement comptabilisée dans le surplus d'apport.

**k) Résultat par action**

Le résultat de base par action est établi selon le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période.



**3. Méthodes comptables significatives (suite)****k) Résultat par action (suite)**

Le résultat dilué par action est calculé en ajustant le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période pour tenir compte de l'effet dilutif des options d'achat d'actions. L'effet dilutif est calculé au moyen de la méthode du rachat d'actions, aux termes de laquelle il est présumé que les options dilutives ont été exercées à l'ouverture de la période visée ou à la date d'attribution, et que le produit supposé a été utilisé pour racheter des actions ordinaires au coût moyen durant la période.

**l) Nouvelles normes et interprétations non encore adoptées par la Société**

Le 9 avril 2024, l'IASB a publié IFRS 18, États financiers : Présentation et informations à fournir, afin de remplacer l'IAS 1, Présentation des états financiers. Bien que de nombreuses exigences existantes de l'IAS 1 soient reprises telles quelles, l'IFRS 18 instaure une structure définie pour l'état du résultat net qui comprend les catégories et les sous-totaux dont la présentation est exigée, et de nouvelles obligations d'information à l'égard des mesures de la performance définies par la direction, y compris un rapprochement avec le sous-total le plus directement comparable spécifié dans les IFRS, présenté dans une seule et même note. L'IFRS 18 entre en vigueur pour les exercices ouverts à compter du 1er janvier 2027. Une application anticipée est permise. La Société évalue actuellement l'incidence de cette norme.

**4. Acquisition d'immobilisations incorporelles**

Le 1er mai 2025, la Société a annoncé l'établissement d'une nouvelle filiale en Inde dans le cadre d'une acquisition d'actifs qui comprenait l'embauche d'une équipe établie en Inde. L'acquisition de 2 700 \$ comprend des immobilisations incorporelles et a été réglée au moyen d'un montant en trésorerie de 1 975 \$ et de la prise en charge de passifs (principalement des produits différés) d'environ 725 \$.

**5. Placements à court terme**

|                                                     | <b>Période de douze<br/>mois close le 30<br/>avril 2026</b> | <b>Période de douze<br/>mois close le 30<br/>avril 2025</b> |
|-----------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|
| Solde à l'ouverture de la période                   | 11 712 \$                                                   | 16 713 \$                                                   |
| Retraits, montant net                               | -                                                           | (5 570)                                                     |
| Intérêts sur les placements à court terme (note 17) | 365                                                         | 569                                                         |
| <b>Solde à la clôture de la période</b>             | <b>12 077 \$</b>                                            | <b>11 712 \$</b>                                            |

Les placements à court terme s'entendent des certificats de placement garanti (« CPG ») dont l'échéance est inférieure à trois mois.

**6. Aide publique (crédits d'impôt)**

La Société est admissible à recevoir des crédits d'impôt pour la recherche scientifique et le développement expérimental (« RS&DE ») du gouvernement fédéral canadien (« fédéral ») et des gouvernements des provinces de Québec et d'Ontario (« provincial »).

Les crédits d'impôt RS&DE du fédéral, qui sont non remboursables, sont obtenus à l'égard des dépenses admissibles de RS&DE engagées au Canada et ils peuvent être utilisés uniquement pour réduire les impôts sur le résultat qui seraient par ailleurs payables au fédéral. Les crédits d'impôt RS&DE du provincial sont obtenus au titre des salaires de RS&DE admissibles dans les provinces de Québec et d'Ontario.

La Société est aussi admissible à recevoir un crédit d'impôt provincial remboursable et non remboursable pour le développement de technologies de l'information dans le domaine des affaires électroniques. Ce crédit d'impôt est accordé aux sociétés relativement aux salaires versés aux salariés pour réaliser des activités en fonction des exigences d'éligibilité spécifiques. Pour l'exercice 2025, les crédits étaient accordés au taux annuel de 30 % des salaires versés aux salariés admissibles s'acquittant de tâches admissibles, jusqu'à concurrence d'un crédit d'impôt remboursable annuel maximal de 20 \$ et d'un crédit d'impôt non remboursable annuel maximal de 5 \$ par salarié admissible. Pour l'exercice 2026, les crédits ont été accordés au taux annuel de 30 % des salaires admissibles dépassant les seuils annuels pour exclusion de salaire de 19 \$ par salarié admissible. Pour l'exercice 2026, le crédit comprend un crédit remboursable de 23 % et un crédit non remboursable de 7 %, sans plafond annuel sur le crédit par salarié.



## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 6. Aide publique (crédits d'impôt) (suite)

Chaque année, la Société doit obtenir un certificat d'admissibilité confirmant qu'elle satisfait aux critères applicables quant à la proportion des activités visées du secteur des technologies de l'information et aux services fournis. Les crédits d'impôt provincial non remboursables s'appliquent uniquement à l'impôt provincial à payer.

Le tableau suivant présente les crédits d'impôt de la Société pour l'exercice clos le 30 avril 2026 :

|                                                                                  | Crédits de RS&DE                                    |                                          | Crédits d'impôt provincial pour le développement des affaires électroniques |                                   | Total     |
|----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-----------|
|                                                                                  | Crédits d'impôt fédéral canadiens non remboursables | Crédits d'impôt provincial remboursables | Crédits d'impôt remboursables                                               | Crédits d'impôt non remboursables |           |
| Solde au 30 avril 2025                                                           | 6 310 \$                                            | 108 \$                                   | 4 083 \$                                                                    | 2 009 \$                          | 12 510 \$ |
| Crédits d'impôt reçus ou imputés à la charge d'impôt sur le résultat, ou à payer | (230)                                               | (37)                                     | (4 488)                                                                     | (1 384)                           | (6 139)   |
| Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents                         | 308                                                 | 6                                        | 405                                                                         | 102                               | 821       |
| Comptabilisation de crédits d'impôt                                              | 900                                                 | 92                                       | 3 823                                                                       | 1 164                             | 5 979     |
| Solde au 30 avril 2026                                                           | 7 288 \$                                            | 169 \$                                   | 3 823 \$                                                                    | 1 891 \$                          | 13 171 \$ |

Présentés comme suit :

|                              |          |        |          |          |          |
|------------------------------|----------|--------|----------|----------|----------|
| Crédits d'impôt courants     | 1 062 \$ | 169 \$ | 3 823 \$ | 1 139 \$ | 6 193 \$ |
| Crédits d'impôt non courants | 6 226 \$ | - \$   | - \$     | 752 \$   | 6 978 \$ |

Le tableau suivant présente les crédits d'impôt de la Société pour l'exercice clos le 30 avril 2025 :

|                                                                                  | Crédits de RS&DE                                    |                                          | Crédits d'impôt provincial pour le développement des affaires électroniques |                                   | Total     |
|----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-----------|
|                                                                                  | Crédits d'impôt fédéral canadiens non remboursables | Crédits d'impôt provincial remboursables | Crédits d'impôt remboursables                                               | Crédits d'impôt non remboursables |           |
| Solde au 30 avril 2024                                                           | 5 179 \$                                            | 147 \$                                   | 4 060 \$                                                                    | 1 773 \$                          | 11 159 \$ |
| Crédits d'impôt reçus ou imputés à la charge d'impôt sur le résultat, ou à payer | (282)                                               | (55)                                     | (4 320)                                                                     | (881)                             | (5 538)   |
| Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents                         | 472                                                 | (37)                                     | 260                                                                         | 97                                | 792       |
| Comptabilisation de crédits d'impôt                                              | 941                                                 | 53                                       | 4 083                                                                       | 1 020                             | 6 097     |
| Solde au 30 avril 2025                                                           | 6 310 \$                                            | 108 \$                                   | 4 083 \$                                                                    | 2 009 \$                          | 12 510 \$ |

Présentés comme suit :

|                              |          |        |          |          |          |
|------------------------------|----------|--------|----------|----------|----------|
| Crédits d'impôt courants     | 1 062 \$ | 108 \$ | 4 083 \$ | 1 137 \$ | 6 390 \$ |
| Crédits d'impôt non courants | 5 248 \$ | - \$   | - \$     | 872 \$   | 6 120 \$ |

Les montants comptabilisés à titre de sommes à recevoir ou à recouvrer pourraient faire l'objet d'une vérification fiscale de la part des gouvernements, et les montants définitifs reçus pourraient différer de ceux comptabilisés. Il n'existe aucune condition non respectée ou éventualité liée à l'aide publique reçue.

**6. Aide publique (crédits d'impôt) (suite)**

Au 30 avril 2026, la Société avait comptabilisé, aux fins de l'impôt fédéral et provincial sur le résultat, des crédits d'impôt non remboursables d'environ 9 179 \$ (8 319 \$ au 30 avril 2025) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir. Ces crédits d'impôt non remboursables peuvent être utilisés au plus tard au cours des exercices qui seront clos les 30 avril :

|      | Crédits d'impôt fédéral non remboursables | Crédits d'impôt provincial non remboursables |
|------|-------------------------------------------|----------------------------------------------|
| 2037 | 81 \$                                     | - \$                                         |
| 2038 | 289                                       | -                                            |
| 2039 | 856                                       | -                                            |
| 2040 | 583                                       | -                                            |
| 2041 | 500                                       | -                                            |
| 2042 | 833                                       | -                                            |
| 2043 | 958                                       | -                                            |
| 2044 | 1 182                                     | -                                            |
| 2045 | 1 073                                     | 727                                          |
| 2046 | 933                                       | 1 164                                        |
|      | 7 288 \$                                  | 1 891 \$                                     |

Les crédits d'impôt comptabilisés dans le bénéfice (la perte) pour les exercices se répartissent comme suit :

|                                                                                                                                                         | 2026     | 2025     |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|----------|
| Crédits d'impôt fédéral non remboursables au titre de la recherche et du développement                                                                  | 900 \$   | 941 \$   |
| Crédits d'impôt provincial remboursables au titre de la recherche et du développement                                                                   | 92       | 53       |
| Crédits d'impôt remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés en recherche et développement                  | 2 209    | 2 131    |
| Crédits d'impôt non remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés en recherche et développement              | 673      | 532      |
| Reclassement des frais de développement différés                                                                                                        | (359)    | -        |
| Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents                                                                                                | 360      | 643      |
| Total des crédits d'impôt au titre de la recherche et du développement                                                                                  | 3 875 \$ | 4 300 \$ |
| Crédits d'impôt remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés autres qu'en recherche et en développement     | 1 614    | 1 952    |
| Crédits d'impôt non remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés autres qu'en recherche et en développement | 491      | 488      |
| Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents                                                                                                | 461      | 149      |
| Crédits d'impôt comptabilisés au cours de l'exercice                                                                                                    | 6 441 \$ | 6 889 \$ |

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 7. Actifs au titre de droits d'utilisation

Le tableau suivant présente les actifs au titre de droits d'utilisation de la Société :

|                                                 | Bureaux         | Centres de données | Véhicules et matériel | Total           |
|-------------------------------------------------|-----------------|--------------------|-----------------------|-----------------|
| Solde au 30 avril 2024                          | 1 149 \$        | 100 \$             | 2 \$                  | 1 251 \$        |
| Amortissement                                   | (361)           | (68)               | (2)                   | (431)           |
| Incidence des cours de change                   | 12              | 4                  | -                     | 16              |
| Solde au 30 avril 2025                          | 800             | 36                 | -                     | 836             |
| Entrées                                         | 2 412           | -                  | -                     | 2 412           |
| Réévaluation de l'obligation locative (note 10) | (455)           | -                  | -                     | (455)           |
| Amortissement                                   | (355)           | (30)               | -                     | (385)           |
| Incidence des cours de change                   | 7               | (6)                | -                     | 1               |
| <b>Solde au 30 avril 2026</b>                   | <b>2 409 \$</b> | <b>- \$</b>        | <b>- \$</b>           | <b>2 409 \$</b> |

Le 1er novembre 2025, la Société a conclu un contrat de location de 10 ans pour son nouveau bureau de Montréal, ce qui a donné lieu à la comptabilisation d'un actif au titre du droit d'utilisation de 2 412 \$. Le nouvel actif au titre du droit d'utilisation est amorti selon la méthode linéaire sur la durée du contrat de location. À la date de début, les actifs au titre de droits d'utilisation sont comptabilisés comme la valeur actualisée des paiements minimaux futurs au titre de la location moins les avantages incitatifs au titre de la location.

Dans le cadre du contrat de location, la Société a reçu un avantage incitatif à la location sans effet sur la trésorerie de 2 503 \$, représentant les coûts des améliorations des bureaux financés par le propriétaire, qui a été comptabilisé à titre d'améliorations locatives (immobilisations corporelles). Les améliorations locatives sont amorties sur la durée du contrat de location en supposant qu'il n'y ait pas de période de renouvellement.

### 8. Coûts d'acquisition de contrats

Le tableau suivant présente les coûts d'acquisition de contrats de la Société :

|                                         | 2026            | 2025            |
|-----------------------------------------|-----------------|-----------------|
| Solde à l'ouverture de la période       | 7 934 \$        | 6 844 \$        |
| Entrées                                 | 3 522           | 3 735           |
| Amortissement                           | (3 264)         | (2 645)         |
| <b>Solde à la clôture de la période</b> | <b>8 192 \$</b> | <b>7 934 \$</b> |

Présentés comme suit :

|                     | 2026     | 2025     |
|---------------------|----------|----------|
| Partie courante     | 3 108 \$ | 2 917 \$ |
| Partie non courante | 5 084 \$ | 5 017 \$ |

La partie courante des coûts d'acquisition de contrats est incluse dans les charges payées d'avance et autres dans les états consolidés de la situation financière. L'amortissement des coûts d'acquisition de contrats est imputé aux frais de vente et de commercialisation.

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 9. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles

|                               | Autres immobilisations incorporelles |                                 |                 |                 |                         |               |                                                |
|-------------------------------|--------------------------------------|---------------------------------|-----------------|-----------------|-------------------------|---------------|------------------------------------------------|
|                               | Goodwill                             | Frais de développement différés | Logiciels       | Technologie     | Actifs liés aux clients | Autres        | Total des autres immobilisations incorporelles |
| <b>Coût</b>                   |                                      |                                 |                 |                 |                         |               |                                                |
| Solde au 30 avril 2024        | 17 363 \$                            | 15 012 \$                       | 5 650 \$        | 8 661 \$        | 10 412 \$               | 245 \$        | 24 968 \$                                      |
| Entrées                       | –                                    | 1 924                           | –               | –               | –                       | –             | –                                              |
| Incidence des cours de change | 464                                  | –                               | –               | 81              | 487                     | –             | 568                                            |
| Solde au 30 avril 2025        | 17 827 \$                            | 16 936 \$                       | 5 650 \$        | 8 742 \$        | 10 899 \$               | 245 \$        | 25 536 \$                                      |
| Entrées                       | –                                    | 2 209                           | –               | –               | 2 700                   | –             | 2 700                                          |
| Incidence des cours de change | 74                                   | –                               | –               | 13              | 77                      | –             | 90                                             |
| <b>Solde au 30 avril 2026</b> | <b>17 901 \$</b>                     | <b>19 145 \$</b>                | <b>5 650 \$</b> | <b>8 755 \$</b> | <b>13 676 \$</b>        | <b>245 \$</b> | <b>28 326 \$</b>                               |
| <b>Amortissement cumulé</b>   |                                      |                                 |                 |                 |                         |               |                                                |
| Solde au 30 avril 2024        | – \$                                 | 12 329 \$                       | 5 299 \$        | 5 811 \$        | 5 910 \$                | 245 \$        | 17 265 \$                                      |
| Amortissement pour l'exercice | –                                    | 769                             | 203             | 624             | 477                     | –             | 1 304                                          |
| Incidence des cours de change | –                                    | –                               | –               | 48              | 193                     | –             | 241                                            |
| Solde au 30 avril 2025        | – \$                                 | 13 098 \$                       | 5 502 \$        | 6 483 \$        | 6 580 \$                | 245 \$        | 18 810 \$                                      |
| Amortissement pour l'exercice | –                                    | 1 082                           | 88              | 633             | 1 403                   | –             | 2 124                                          |
| Incidence des cours de change | –                                    | –                               | –               | 7               | 29                      | –             | 36                                             |
| <b>Solde au 30 avril 2026</b> | <b>– \$</b>                          | <b>14 180 \$</b>                | <b>5 590 \$</b> | <b>7 123 \$</b> | <b>8 012 \$</b>         | <b>245 \$</b> | <b>20 970 \$</b>                               |
| <b>Valeur comptable</b>       |                                      |                                 |                 |                 |                         |               |                                                |
| Au 30 avril 2025              | 17 827 \$                            | 3 838 \$                        | 148 \$          | 2 259 \$        | 4 319 \$                | – \$          | 6 726 \$                                       |
| Au 30 avril 2026              | 17 901 \$                            | 4 965 \$                        | 60 \$           | 1 632 \$        | 5 664 \$                | – \$          | 7 356 \$                                       |

De la technologie, des actifs liés aux clients et d'autres immobilisations incorporelles sont entièrement amortis, mais demeurent la propriété de la Société. Au cours de l'exercice 2026, la Société a acquis des actifs liés aux clients d'un montant de 2 700 \$ dans le cadre de l'établissement d'une filiale en Inde (se reporter à la note 4).

Le tableau suivant présente la charge d'amortissement comptabilisée au titre de diverses immobilisations incorporelles au sein des différentes fonctions pour les exercices clos les 30 avril 2026 et 2025.

|                                                                                      | 2026                            |              |               |                         |                 |
|--------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|--------------|---------------|-------------------------|-----------------|
|                                                                                      | Frais de développement différés | Logiciels    | Technologie   | Actifs liés aux clients | Total           |
| <b>Coût des produits</b>                                                             |                                 |              |               |                         |                 |
| Logiciels-services, services de maintenance et de soutien et services professionnels | 324 \$                          | 56 \$        | 633 \$        | – \$                    | 1 013 \$        |
| Licences et matériel                                                                 | 37                              | –            | –             | –                       | 37              |
| Frais de vente et de commercialisation                                               | –                               | 13           | –             | 1 403                   | 1 416           |
| Frais de recherche et de développement                                               | 721                             | 19           | –             | –                       | 740             |
|                                                                                      | <b>1 082 \$</b>                 | <b>88 \$</b> | <b>633 \$</b> | <b>1 403 \$</b>         | <b>3 206 \$</b> |

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 9. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles (suite)

|                                                                                      | 2025                            |               |               |                         |  | Total           |
|--------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|---------------|---------------|-------------------------|--|-----------------|
|                                                                                      | Frais de développement différés | Logiciels     | Technologie   | Actifs liés aux clients |  |                 |
| Coût des produits                                                                    |                                 |               |               |                         |  |                 |
| Logiciels-services, services de maintenance et de soutien et services professionnels | - \$                            | 134 \$        | 624 \$        | - \$                    |  | 758 \$          |
| Licences et matériel                                                                 | -                               | -             | -             | 5                       |  | 5               |
| Frais de vente et de commercialisation                                               | -                               | 32            | -             | 472                     |  | 504             |
| Frais de recherche et de développement                                               | 769                             | 37            | -             | -                       |  | 806             |
|                                                                                      | <b>769 \$</b>                   | <b>203 \$</b> | <b>624 \$</b> | <b>477 \$</b>           |  | <b>2 073 \$</b> |

#### Test de dépréciation des unités génératrices de trésorerie présentant un goodwill

Aux fins des tests de dépréciation, le goodwill est attribué aux UGT qui représentent le niveau le plus bas au sein de la Société pour lesquelles des entrées de trésorerie distinctes sont identifiables. La Société a deux UGT, à savoir l'UGT sans Tecsys A/S et l'UGT Tecsys A/S. Au 30 avril 2026, le goodwill de l'UGT sans Tecsys A/S et de l'UGT Tecsys A/S s'élevaient à 10 783 \$ et à 7 118 \$, respectivement (10 783 \$ et 7 044 \$ au 30 avril 2025, respectivement). Il a été établi que la valeur comptable des UGT était inférieure à leur valeur recouvrable et aucune perte de valeur n'a été comptabilisée aux 30 avril 2026 et 2025.

#### Valeur d'utilité

La valeur d'utilité a été déterminée au moyen de l'actualisation des flux de trésorerie futurs qui devraient être générés par l'utilisation continue des UGT. Les flux de trésorerie projetés ont été déterminés à partir des données passées, des résultats opérationnels réels et du plan d'affaires annuel préparé à la clôture de l'exercice 2026 pour l'exercice à venir. Les flux de trésorerie sur une période supplémentaire de quatre ans ainsi que la valeur finale ont été extrapolés au moyen d'un taux de croissance constant, taux qui n'excède pas le taux de croissance moyen à long terme pour le secteur. La Société a recours à un taux d'actualisation pour le calcul de la valeur actualisée de ses flux de trésorerie projetés.

#### Juste valeur diminuée des coûts de sortie

L'approche par le marché, qui suppose que les sociétés comparables partagent des caractéristiques similaires et qu'il y a corrélation entre les justes valeurs de ces sociétés et leurs caractéristiques, a été appliquée. Les sociétés comparables se caractérisent par des modèles d'affaires, une présence sur le marché, des perspectives de croissance et des profils de revenus similaires. Par conséquent, le fait de comparer une UGT à des entreprises semblables dont les informations financières sont publiées peut fournir une base raisonnable pour l'estimation de la juste valeur. Selon l'approche par le marché, la juste valeur est calculée en fonction de multiples de produits de référence comparables aux activités de l'UGT, appliqués aux produits de l'exercice considéré, déduction faite d'une estimation du coût de sortie.

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 9. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles (suite)

*Hypothèses clés utilisées dans les tests de dépréciation*

Le tableau suivant présente les hypothèses clés ayant servi à calculer la valeur recouvrable :

| 2026                |                                           |                                            |                             |
|---------------------|-------------------------------------------|--------------------------------------------|-----------------------------|
|                     | Base utilisée pour la valeur recouvrable  | Taux d'actualisation avant impôt/ multiple | Taux de croissance terminal |
| UGT sans Tecsys A/S | Valeur d'utilité                          | 11,75 %                                    | 5 %                         |
| UGT Tecsys A/S      | Juste valeur diminuée des coûts de sortie | 1,1 x les produits                         | s. o.                       |
| 2025                |                                           |                                            |                             |
|                     | Base utilisée pour la valeur recouvrable  | Taux d'actualisation avant impôt/ multiple | Taux de croissance terminal |
| UGT sans Tecsys A/S | Valeur d'utilité                          | 14,25 %                                    | 5 %                         |
| UGT Tecsys A/S      | Juste valeur diminuée des coûts de sortie | 1,1 x les produits                         | s. o.                       |

Les hypothèses utilisées par la Société pour déterminer les montants recouvrables sont classées au niveau 3 de la hiérarchie des justes valeurs.

Lors de l'utilisation de la valeur d'utilité pour l'UGT sans Tecsys A/S pour l'exercice 2026, il a été déterminé qu'aucune modification raisonnablement possible des principales hypothèses qui ont servi à calculer la valeur recouvrable n'entraînerait une dépréciation du goodwill.

Lors de l'utilisation de la juste valeur diminuée des coûts de sortie pour l'UGT Tecsys A/S pour l'exercice 2026, il a été déterminé qu'une variation de l'hypothèse sur le multiple à 0,77 fois les produits, en supposant que toutes les autres variables demeurent constantes, ferait en sorte que la valeur comptable soit égale à sa valeur recouvrable.

### 10. Obligations locatives

Les contrats de location de la Société visent surtout des locaux pour bureaux. Le tableau suivant présente les flux de trésorerie non actualisés contractuels et la valeur comptable liés aux obligations locatives au 30 avril 2026 :

|                     | Valeur comptable | Flux de trésorerie non actualisés |
|---------------------|------------------|-----------------------------------|
| Moins de un an      | 531 \$           | 767 \$                            |
| De un an à cinq ans | 1 730            | 2 474                             |
| Plus de cinq ans    | 3 029            | 3 408                             |
|                     | <b>5 290 \$</b>  | <b>6 649 \$</b>                   |

Les sorties de trésorerie ont totalisé 637 \$ pour l'exercice 2026 (895 \$ pour l'exercice 2025), et elles comprennent des paiements de principal de 609 \$ (816 \$ pour l'exercice 2025) sur les obligations locatives.

La charge liée aux paiements de loyers variables exclus de l'évaluation des obligations locatives s'est chiffrée à 648 \$ (1 048 \$ pour l'exercice 2025). Cette charge est composée de paiements de loyers variables au titre des charges d'exploitation, des impôts fonciers et de l'assurance.

Les charges liées aux contrats de location à court terme exclus de l'évaluation des obligations locatives pour les exercices 2026 et 2025 n'étaient pas importantes. Les charges associées aux contrats de location dont le bien sous-jacent est de faible valeur ont quant à elles totalisé 252 \$ (180 \$ en 2025).

Les entrées d'obligations locatives pour l'exercice 2026 se sont chiffrées à 4 915 \$ (néant en 2025), ce qui représente la valeur actualisée des paiements minimaux futurs au titre de la location liés au nouveau contrat de location de bureaux à Montréal.

**10. Obligations locatives (suite)**

Au cours de l'exercice 2026, la Société a réévalué une de ses obligations locatives en raison d'un changement dans l'évaluation de la période de renouvellement incluse dans la durée du contrat de location. Cette réévaluation a donné lieu à une réduction de 455 \$ de l'obligation locative et de l'actif au titre du droit d'utilisation correspondant (se reporter à la note 7).

**11. Crédoiteurs, charges à payer et autres passifs courants**

|                                                     | 2026             | 2025             |
|-----------------------------------------------------|------------------|------------------|
| Dettes fournisseurs                                 | 5 073 \$         | 6 750 \$         |
| Charges à payer et autres crédoiteurs               | 4 473            | 4 460            |
| Rémunération du personnel à payer aux parties liées | 1 646            | 913              |
| Rémunération du personnel à payer                   | 9 973            | 9 546            |
| Juste valeur des dérivés en position de perte       | 26               | 698              |
|                                                     | <b>21 191 \$</b> | <b>22 367 \$</b> |

**12. Capital social et régime d'options d'achat d'actions**

## a) Capital social

Autorisé - nombre illimité et sans valeur nominale

*Actions ordinaires*

Les détenteurs d'actions ordinaires ont droit au paiement de dividendes, lesquels sont déclarés de temps à autre, et ils ont droit à un vote par action aux assemblées de la Société.

Toutes les actions émises sont entièrement libérées.

*Actions privilégiées de catégorie A*

Les actions privilégiées de catégorie A peuvent être émises en série et comportent les caractéristiques déterminées par le conseil d'administration. Les actions privilégiées de catégorie A ne confèrent pas de droit de vote à leur détenteur. Aucune action privilégiée n'était en circulation au 30 avril 2026 et au 30 avril 2025.

## b) Plan d'achat d'actions pour les dirigeants

La Société dispose d'un plan d'achat d'actions pour les dirigeants (le « plan d'achat ») prévoyant l'acquisition obligatoire d'actions ordinaires par certains dirigeants clés de la Société (les « participants ») afin de mieux harmoniser les intérêts financiers des participants avec ceux des porteurs d'actions ordinaires, de mettre l'accent sur la propriété d'actions et de susciter l'engagement à long terme envers la Société.

Chaque participant sera tenu d'effectuer des achats annuels d'actions ordinaires par l'intermédiaire des installations du marché secondaire de la TSX (les « achats annuels ») dont le prix d'achat total correspond à 10 % de son salaire de base de l'exercice précédent (le « salaire de base »). Chaque participant a l'obligation d'effectuer des achats annuels jusqu'à ce qu'il ou elle possède des actions ordinaires dont la valeur marchande totale correspond à au moins 50 % de son salaire de base (le « seuil »). Si un participant a atteint son seuil et a cessé de faire des achats annuels, mais qu'à une date de calcul pour quelque exercice ultérieur de la Société i) la valeur marchande des actions ordinaires que détient un participant tombe en deçà de son seuil, que ce soit par suite d'une cession d'actions ordinaires ou d'une diminution de la valeur marchande des actions ordinaires qu'il détient, ce participant est tenu d'effectuer d'autres achats d'actions ordinaires conformément au plan jusqu'à ce que son seuil soit atteint ou ii) la valeur marchande des actions ordinaires détenues par un participant dépasse son seuil, que ce soit par suite d'une acquisition d'actions ordinaires ou d'une augmentation de la valeur marchande des actions ordinaires qu'il détient, ce participant a le droit de céder des actions ordinaires ayant une valeur marchande totale correspondant à l'excédent de son seuil.



**12. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)****b) Plan d'achat d'actions pour les dirigeants (suite)**

Au cours de chaque exercice pendant lequel un participant est tenu d'effectuer un achat annuel, chaque participant a le droit d'effectuer un emprunt à la Société, et la Société a l'obligation de prêter à chaque participant un montant n'excédant pas le montant de l'achat annuel pour cet exercice pour ce participant (un « prêt »). Les prêts ne porteront pas intérêt. Le capital d'un prêt sera déboursé sous forme de montant forfaitaire au participant. S'il est mis fin à l'emploi d'un participant au sein de la Société quelle que soit la raison, tous les montants dus aux termes de tout prêt impayé seront immédiatement exigibles et payables.

Si un participant ne parvient pas à effectuer son achat annuel en entier au cours d'un exercice, la Société peut retenir la moitié de toute prime ou de tout autre paiement incitatif gagné par le participant au cours de cet exercice jusqu'à ce que le participant effectue l'achat annuel exigé.

Le conseil d'administration peut, en tout temps, modifier, suspendre ou résilier le plan d'achat moyennant un avis aux participants.

**c) Politique de dividende**

La Société a pour politique de verser des dividendes trimestriels. La déclaration et le versement des dividendes sont à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéfices, des normes de fonds propres, de la situation financière et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Au cours de l'exercice 2026, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,085 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,09 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 5 155 \$. Au cours de l'exercice 2025, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,08 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,085 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 4 880 \$.

**d) Résultat par action**

Le calcul du résultat de base par action est fondé sur le bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires et sur le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation. Le calcul du résultat dilué par action est fondé sur le bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires et sur le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation, ajusté pour tenir compte de l'incidence de toutes les actions ordinaires dilutives.

Le résultat de base et dilué par action est calculé comme suit :

|                                                          | 2026       | 2025       |
|----------------------------------------------------------|------------|------------|
| Bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires     | 4 038 \$   | 4 459 \$   |
| Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires de base        | 14 716 315 | 14 776 565 |
| Incidence dilutive des options d'achat d'actions         | 53 455     | 100 662    |
| Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires après dilution | 14 769 770 | 14 877 227 |
| Résultat de base et dilué par action ordinaire           | 0,27 \$    | 0,30 \$    |

Au 30 avril 2026, 752 649 options étaient exclues du calcul du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires après dilution étant donné que leur effet aurait été antidilutif (234 643 options au 30 avril 2025).

**e) Régime d'options d'achat d'actions**

La Société a un régime d'options d'achat d'actions aux termes duquel des options d'achat d'actions peuvent être attribuées à certains membres du personnel et administrateurs. Aux termes du régime, la Société peut attribuer un nombre d'options équivalant à au plus 10 % de ses actions ordinaires émises et en circulation. Le régime d'options d'achat d'actions est administré par le conseil d'administration qui peut déterminer, conformément aux termes du régime, les modalités de chaque option, y compris la mesure dans laquelle chaque option est exerçable pendant la durée des options.

Le prix d'exercice est habituellement déterminé selon le cours moyen pondéré des actions ordinaires de la Société pour les 5 jours qui précèdent la date d'attribution des options par le conseil d'administration.

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 12. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

e) Régime d'options d'achat d'actions (suite)

La variation des options d'achat d'actions en circulation pour les exercices 2026 et 2025 s'établit comme suit :

|                                 | Nombre d'options | Prix d'exercice<br>moyen pondéré |
|---------------------------------|------------------|----------------------------------|
| En circulation au 30 avril 2025 | 858 906          | 32,49 \$                         |
| Attribution                     | 242 245          | 40,47                            |
| Exercice                        | (22 031)         | 26,78                            |
| Renonciation/expiration         | (28 654)         | 36,39                            |
| En circulation au 30 avril 2026 | 1 050 466        | 34,34 \$                         |

|                                 | Nombre d'options | Prix d'exercice<br>moyen pondéré |
|---------------------------------|------------------|----------------------------------|
| En circulation au 30 avril 2024 | 767 487          | 31,02 \$                         |
| Attribution                     | 267 239          | 33,59                            |
| Exercice                        | (168 170)        | 27,58                            |
| Renonciation                    | (7 650)          | 31,06                            |
| En circulation au 30 avril 2025 | 858 906          | 32,49 \$                         |

Le tableau suivant indique les options d'achat d'actions en circulation de la Société au 30 avril 2026 :

| Date d'attribution | Juste valeur<br>d'une<br>option | Durée de vie<br>contractuelle<br>restante en<br>années | Nombre<br>d'options<br>actuellement<br>exerçables | Prix<br>d'exercice | Options en<br>circulation |
|--------------------|---------------------------------|--------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|--------------------|---------------------------|
| 29 juin 2021       | 12,66 \$                        | 0,16                                                   | 131 507                                           | 40,34 \$           | 131 507                   |
| 29 juin 2022       | 12,90                           | 1,16                                                   | 155 321                                           | 34,91              | 166 294                   |
| 26 septembre 2022  | 10,80                           | 1,41                                                   | 3 063                                             | 28,55              | 3 500                     |
| 1er mars 2023      | 10,42                           | 1,84                                                   | 2 250                                             | 26,88              | 3 000                     |
| 29 juin 2023       | 9,98                            | 2,17                                                   | 162 585                                           | 25,48              | 243 061                   |
| 30 novembre 2023   | 13,68                           | 2,59                                                   | 3 290                                             | 33,52              | 5 848                     |
| 27 juin 2024       | 12,74                           | 3,16                                                   | 105 756                                           | 33,23              | 243 935                   |
| 5 septembre 2024   | 15,80                           | 3,35                                                   | 4 154                                             | 42,02              | 11 076                    |
| 26 juin 2025       | 15,71                           | 4,16                                                   | 45 421                                            | 40,47              | 242 245                   |

Les options émises deviennent acquises sur une base linéaire trimestrielle (6,25 % par trimestre) pendant la période d'acquisition de quatre ans et doivent être exercées au cours des cinq années suivant la date d'attribution.

## 12. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

### e) Régime d'options d'achat d'actions (suite)

La juste valeur des options attribuées le 26 juin 2025, le 5 septembre 2024 et le 27 juin 2024 a été déterminée au moyen de la méthode d'évaluation du prix des options de Black-Scholes selon les hypothèses qui suivent :

|                                                           | Exercice 2026   |    | Exercice 2025       |                 |
|-----------------------------------------------------------|-----------------|----|---------------------|-----------------|
|                                                           | 26 juin<br>2025 |    | 5 septembre<br>2024 | 27 juin<br>2024 |
| Prix d'exercice                                           | 40,47           | \$ | 42,02               | \$ 33,23        |
| Durée de vie attendue des options (en années)             | 5               |    | 5                   | 5               |
| Volatilité attendue moyenne pondérée du cours des actions | 43,26           | %  | 41,11               | % 42,10         |
| Taux de rendement moyen pondéré                           | 0,82            | %  | 0,75                | % 0,93          |
| Taux d'intérêt sans risque moyen pondéré                  | 2,90            | %  | 2,96                | % 3,40          |

Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, la Société a comptabilisé une charge de rémunération à base d'actions de 3 389 \$ (2 951 \$ pour l'exercice clos le 30 avril 2025). Les comptes de surplus d'apport sont utilisés pour comptabiliser la charge de rémunération accumulée liée aux transactions au titre de la rémunération à base d'actions réglée en instruments de capitaux propres. Lors de l'exercice d'options d'achat d'actions, les montants correspondants précédemment portés au crédit des surplus d'apport sont transférés dans le capital social.

### f) Capital social

Le 12 septembre 2023, la Société a annoncé qu'elle avait déposé un avis d'intention de procéder à une offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPRCNA ») à la Bourse de Toronto (« TSX »). L'OPRCNA s'appliquait pour la période de 12 mois qui commençait le 14 septembre 2023 et se terminait le 13 septembre 2024. Le 18 septembre 2024, la Société a annoncé que la TSX avait approuvé le renouvellement de son OPRCNA pour la période de 12 mois commençant le 20 septembre 2024 et se terminant le 19 septembre 2025.

Le 17 septembre 2025, la Société a annoncé que la TSX avait approuvé le renouvellement de son OPRCNA pour la période de douze mois commençant le 20 septembre 2025 et se terminant le 19 septembre 2026. La Société a l'intention de racheter un maximum de 500 000 de ses actions ordinaires, ce qui représentait 3,4 % de ses 14 814 835 actions ordinaires émises et en circulation au 9 septembre 2025. Aux termes de l'OPRCNA, à l'exclusion des rachats effectués conformément aux exceptions relatives aux achats de blocs, les rachats quotidiens de la Société seront limités à 2 378 actions ordinaires. Le 17 mars 2026, la Société a annoncé que la TSX avait approuvé une modification de son OPRCNA visant à augmenter le nombre maximal d'actions ordinaires pouvant être rachetées aux fins d'annulation, le faisant passer de 500 000 à 900 000 pour le reste de la période se terminant le 19 septembre 2026. Les rachats aux termes de l'OPRCNA seront effectués au cours en vigueur des actions sur les marchés au moment de l'acquisition, plus les frais de courtage, par l'intermédiaire de la TSX ou d'autres systèmes de négociation canadiens, conformément aux politiques applicables de la TSX. Toutes les actions rachetées aux termes des programmes de l'OPRCNA seront annulées.

## 12. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

### f) Capital social (suite)

Au cours de l'exercice 2026, la Société a racheté à des fins d'annulation 423 814 de ses actions ordinaires en circulation (172 200 actions pour l'exercice 2025) à un prix moyen de 30,88 \$ l'action (40,27 \$ l'action pour l'exercice 2025). Le coût total lié au rachat de ces actions, y compris les frais connexes, s'est élevé à 13 228 \$ (6 934 \$ pour l'exercice 2025). L'excédent du prix de rachat de ces actions par rapport à leur valeur comptable s'est établi à 11 564 \$, dont une tranche de 7 952 \$ a été imputée au surplus d'apport (6 316 \$ pour l'exercice 2025) et une tranche de 3 612 \$ a été comptabilisée dans les résultats non distribués. La Société comptabilise l'excédent du prix d'achat par rapport à la valeur comptable des actions rachetées par imputation au surplus d'apport, dans la mesure du possible, puis dans les résultats non distribués.

## 13. Obligation de prestation restante

La Société conclut des contrats d'abonnement à des logiciels-services, alors qu'elle concluait auparavant des contrats d'hébergement (classés au titre de la maintenance et du soutien ci-après) représentant habituellement des obligations de prestation sur plusieurs années, les contrats ayant une durée initiale de trois à cinq ans. La Société conclut des contrats de maintenance et de soutien (autres que des contrats d'hébergement) ayant habituellement une durée initiale d'un an qui sont renouvelés annuellement. Ces contrats dont la durée initiale est d'un an ou moins sont exclus du tableau ci-dessous.

Le tableau suivant présente les produits qui devraient être comptabilisés à l'avenir relativement aux obligations de prestation liées au modèle de logiciel-service et à la maintenance et au soutien faisant partie d'un contrat d'une durée initiale de plus d'un an et qui n'étaient pas satisfaites (ou qui étaient partiellement satisfaites) au 30 avril 2026 :

|                        | 2026             |                  |                                  |                   | 2025              |
|------------------------|------------------|------------------|----------------------------------|-------------------|-------------------|
|                        | Exercice<br>2027 | Exercice<br>2028 | Exercice 2029<br>et par la suite | Total             | Total             |
| Logiciels-services     | 79 880 \$        | 58 019 \$        | 105 110 \$                       | 243 009 \$        | 216 657 \$        |
| Maintenance et soutien | 616              | —                | —                                | 616               | 833               |
|                        | <b>80 496 \$</b> | <b>58 019 \$</b> | <b>105 110 \$</b>                | <b>243 625 \$</b> | <b>217 490 \$</b> |

## 14. Coût des ventes

|                                                                     | Exercices clos les |                  |
|---------------------------------------------------------------------|--------------------|------------------|
|                                                                     | 30 avril 2026      | 30 avril 2025    |
| Logiciels-services, maintenance, soutien et services professionnels |                    |                  |
| Charges brutes                                                      | 80 262 \$          | 77 580 \$        |
| Amortissements des immobilisations incorporelles et incorporelles   | 1 013              | 758              |
| Frais remboursables                                                 | 1 473              | 1 097            |
| Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques    | (2 495)            | (2 516)          |
|                                                                     | 80 253 \$          | 76 919 \$        |
| Licences et matériel informatique                                   | 13 341             | 14 242           |
| <b>Coût des ventes</b>                                              | <b>93 594 \$</b>   | <b>91 161 \$</b> |

**Tecsys Inc.**

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

**15. Impôt sur le résultat**

- a) L'impôt sur le résultat comprend les éléments suivants :

|                                                                             | <b>2026</b>  |           | <b>2025</b>  |           |
|-----------------------------------------------------------------------------|--------------|-----------|--------------|-----------|
| Impôt exigible                                                              |              |           |              |           |
| Exercice considéré                                                          | 2 410        | \$        | 1 785        | \$        |
| Ajustements de la charge d'impôt de l'exercice précédent                    | 142          |           | 100          |           |
| <b>Charge d'impôt sur le résultat exigible</b>                              | <b>2 552</b> | <b>\$</b> | <b>1 885</b> | <b>\$</b> |
| Impôt différé                                                               |              |           |              |           |
| Naissance et renversement des différences temporaires                       | 880          |           | 1 182        |           |
| Variation nette des différences temporaires déductibles non comptabilisées  | 242          |           | (117)        |           |
| Comptabilisation de différences temporaires non comptabilisées précédemment | –            |           | 22           |           |
| Ajustements de la charge d'impôt de l'exercice précédent                    | (24)         |           | 4            |           |
| <b>Charge d'impôt différé</b>                                               | <b>1 098</b> |           | <b>1 091</b> |           |
| <b>Charge d'impôt sur le résultat</b>                                       | <b>3 650</b> | <b>\$</b> | <b>2 976</b> | <b>\$</b> |

- b) La charge d'impôt sur le résultat diffère de la charge prévue, calculée au taux réglementaire, en raison des éléments suivants :

|                                                                                                          | <b>2026</b>  |           | <b>2025</b>  |           |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|-----------|--------------|-----------|
| Taux d'imposition fédéral et provincial réglementaire de base combiné                                    | 26,50        | %         | 26,50        | %         |
| Bénéfice avant impôt sur le résultat                                                                     | 7 688        | \$        | 7 435        | \$        |
| Charge d'impôt sur le résultat prévue au taux combiné                                                    | 2 037        |           | 1 970        |           |
| Augmentation (diminution) de l'impôt sur le résultat découlant des facteurs suivants :                   |              |           |              |           |
| Incidence des différences de taux d'impôt et de l'impôt sur le résultat additionnel d'autres territoires | 208          |           | 129          |           |
| Variation nette des avantages non comptabilisés                                                          | 242          |           | (95)         |           |
| Ajustements pour tenir compte du solde de l'exercice précédent                                           | 118          |           | 104          |           |
| Différences permanentes et autres                                                                        | 1 045        |           | 868          |           |
| <b>Charge d'impôt sur le résultat</b>                                                                    | <b>3 650</b> | <b>\$</b> | <b>2 976</b> | <b>\$</b> |

Au cours de l'exercice clos le 30 avril 2026, la Société a payé des impôts en trésorerie de 902 \$ (630 \$ en 2025). Au 30 avril 2026, la Société avait des impôts à payer de 187 \$ (201 \$ au 30 avril 2025), lesquels sont comptabilisés dans les créditeurs et charges à payer.

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 15. Impôt sur le résultat (suite)

#### c) Actifs et passifs d'impôt différé comptabilisés

La variation des actifs et passifs d'impôt différé se présente comme suit pour les exercices clos le 30 avril 2026 et le 30 avril 2025 :

|                                                                  | Solde au<br>30 avril<br>2025 |    | Comptabilisé à<br>l'état du<br>résultat global |    | Autres<br>éléments du<br>résultat global |    | Change |    | Solde au<br>30 avril<br>2026 |
|------------------------------------------------------------------|------------------------------|----|------------------------------------------------|----|------------------------------------------|----|--------|----|------------------------------|
| Frais de recherche et de développement                           | 8 094                        | \$ | (1 016)                                        | \$ | –                                        | \$ | –      | \$ | 7 078                        |
| Pertes nettes d'exploitation                                     | 1 028                        |    | (297)                                          |    | –                                        |    | –      |    | 731                          |
| Immobilisations corporelles                                      | 4 620                        |    | (430)                                          |    | –                                        |    | –      |    | 4 190                        |
| Provisions et charges à payer non déductibles                    | 218                          |    | (12)                                           |    | –                                        |    | –      |    | 206                          |
| Actifs au titre de droits d'utilisation et obligation locative   | 128                          |    | 635                                            |    | –                                        |    | –      |    | 763                          |
| Autres                                                           | 17                           |    | 113                                            |    | –                                        |    | –      |    | 130                          |
| Couvertures de flux de trésorerie désignées                      | –                            |    | –                                              |    | (692)                                    |    | –      |    | (692)                        |
| Coûts d'acquisition de contrats                                  | (2 102)                      |    | (69)                                           |    | –                                        |    | –      |    | (2 171)                      |
| Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques | (628)                        |    | (5)                                            |    | –                                        |    | –      |    | (633)                        |
| Crédits d'impôt fédéral                                          | (1 719)                      |    | (273)                                          |    | –                                        |    | –      |    | (1 992)                      |
| Frais de développement différés                                  | (1 017)                      |    | (253)                                          |    | –                                        |    | –      |    | (1 270)                      |
| Immobilisations incorporelles                                    | (1 523)                      |    | 509                                            |    | –                                        |    | (10)   |    | (1 024)                      |
| Impôt différé comptabilisé, montant net                          | 7 116                        | \$ | (1 098)                                        | \$ | (692)                                    | \$ | (10)   | \$ | 5 316                        |

|                                                                  | Solde au 30 avril<br>2024 |    | Comptabilisé à<br>l'état du<br>résultat global |    | Change |    | Solde au 30 avril<br>2025 |
|------------------------------------------------------------------|---------------------------|----|------------------------------------------------|----|--------|----|---------------------------|
| Frais de recherche et de développement                           | 6 547                     | \$ | 1 547                                          | \$ | –      | \$ | 8 094                     |
| Pertes nettes d'exploitation                                     | 2 661                     |    | (1 633)                                        |    | –      |    | 1 028                     |
| Immobilisations corporelles                                      | 4 347                     |    | 273                                            |    | –      |    | 4 620                     |
| Provisions et charges à payer non déductibles                    | 232                       |    | (14)                                           |    | –      |    | 218                       |
| Actifs au titre de droits d'utilisation et obligation locative   | 230                       |    | (102)                                          |    | –      |    | 128                       |
| Dons de bienfaisance                                             | 118                       |    | (118)                                          |    | –      |    | –                         |
| Autres                                                           | 5                         |    | 12                                             |    | –      |    | 17                        |
| Coûts d'acquisition de contrats                                  | (1 534)                   |    | (568)                                          |    | –      |    | (2 102)                   |
| Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques | (556)                     |    | (72)                                           |    | –      |    | (628)                     |
| Crédits d'impôt fédéral                                          | (1 392)                   |    | (327)                                          |    | –      |    | (1 719)                   |
| Frais de développement différés                                  | (711)                     |    | (306)                                          |    | –      |    | (1 017)                   |
| Immobilisations incorporelles                                    | (1 700)                   |    | 217                                            |    | (40)   |    | (1 523)                   |
| Impôt différé comptabilisé, montant net                          | 8 247                     | \$ | (1 091)                                        | \$ | (40)   | \$ | 7 116                     |

**15. Impôt sur le résultat (suite)**

## c) Actifs et passifs d'impôt différé comptabilisés (suite)

Au 30 avril 2026, la Société avait des actifs d'impôt différé nets de 5 516 \$ (7 521 \$ au 30 avril 2025) et des passifs d'impôt différé nets de 200 \$ (405 \$ au 30 avril 2025) inscrits aux états consolidés de la situation financière.

La Société disposait, aux fins de l'impôt fédéral canadien sur le résultat, de crédits d'impôt non remboursables au titre de la RS&DE d'environ 7 288 \$ (note 6) (6 310 \$ au 30 avril 2025) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir. Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, la Société a l'intention d'utiliser les crédits d'impôt non remboursables disponibles pour réduire son impôt fédéral canadien sur le résultat, dont le montant autrement exigible serait de 230 \$.

Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, la Société a l'intention d'utiliser les crédits d'impôt non remboursables disponibles pour réduire son impôt provincial sur le résultat, dont le montant autrement exigible serait de 1 384 \$. La Société disposait, aux fins de l'impôt provincial sur le résultat, de crédits d'impôt non remboursables de 1 891 \$ (note 6) (2 009 \$ au 30 avril 2025) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir.

## d) Actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net

Aux 30 avril 2026 et 2025, les actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net, se présentaient comme suit :

|                                                              | 2026         |           | 2025         |           |
|--------------------------------------------------------------|--------------|-----------|--------------|-----------|
| Pertes nettes d'exploitation des filiales au Canada          | 1 469        | \$        | 1 491        | \$        |
| Pertes nettes d'exploitation de la filiale au Royaume-Uni    | 38           |           | 52           |           |
| Pertes nettes d'exploitation des filiales au Danemark        | 268          |           | —            |           |
| Pertes en capital                                            | 874          |           | 869          |           |
| Autres                                                       | (23)         |           | (27)         |           |
| <b>Actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net</b> | <b>2 626</b> | <b>\$</b> | <b>2 385</b> | <b>\$</b> |

Les filiales canadiennes ont des reports prospectifs de pertes nettes d'exploitation non comptabilisés d'environ 16 345 \$ (16 510 \$ au 30 avril 2025) à l'égard de l'impôt sur le résultat provincial du Québec. Ces pertes pourraient servir à réduire le bénéfice imposable au cours d'exercices à venir et expirent entre l'exercice 2037 et l'exercice 2042.

La filiale au Royaume-Uni de la Société disposait de reports prospectifs de pertes nettes d'exploitation non comptabilisés à l'égard de l'impôt totalisant environ 201 \$ (109 £) (273 \$ (163 £) au 30 avril 2025). Ces reports de pertes pourraient servir à réduire le bénéfice imposable d'exercices à venir et n'expirent pas.

Les filiales au Danemark de la Société disposaient de reports prospectifs de pertes nettes d'exploitation non comptabilisés totalisant environ 1 216 \$ (5 704 DKK) (néant au 30 avril 2025). Ces reports de pertes pourraient servir à réduire le bénéfice imposable d'exercices à venir et n'expirent pas.

La Société et ses filiales avaient cumulé des pertes en capital non comptabilisées d'environ 6 561 \$ (6 561 \$ au 30 avril 2025) qui pourraient être utilisées pour réduire les gains en capital futurs et n'expirent pas.

Aucun impôt différé n'a été comptabilisé à l'égard des différences temporaires au titre de ces éléments puisqu'il est improbable qu'il existe un bénéfice imposable futur à l'égard duquel la Société pourrait imputer ces avantages fiscaux.



**Tecsys Inc.**

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

**15. Impôt sur le résultat (suite)**

d) Actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net (suite)

Passifs d'impôt différé non comptabilisés

Au 30 avril 2026, aucun passif d'impôt différé n'était comptabilisé au titre des différences temporaires découlant des participations dans des filiales, puisque la Société contrôle les décisions qui influent sur la réalisation de ces passifs et qu'il est probable que ces différences temporaires ne se résorberont pas dans un avenir prévisible.

**16. Charges liées au personnel**

|                                                   | Exercices clos les |                   |
|---------------------------------------------------|--------------------|-------------------|
|                                                   | 30 avril 2026      | 30 avril 2025     |
| Salaires, y compris les primes et les commissions | 112 029            | \$ 103 869        |
| Avantages sociaux                                 | 15 538             | 14 547            |
|                                                   | <b>127 567</b>     | <b>\$ 118 416</b> |

**17. Autres (charges) produits**

|                                                                           | Exercices clos les |               |
|---------------------------------------------------------------------------|--------------------|---------------|
|                                                                           | 30 avril 2026      | 30 avril 2025 |
| Charges de désactualisation au titre des intérêts – obligations locatives | (143)              | \$ (82)       |
| Perte de change                                                           | (386)              | (304)         |
| Produits d'intérêts sur les placements à court terme                      | 365                | 569           |
| Autres produits d'intérêts                                                | 99                 | 72            |
|                                                                           | <b>(65)</b>        | <b>\$ 255</b> |

Pour l'exercice clos le 30 avril 2026, une tranche de 115 \$ de la charge d'intérêts correspondait aux intérêts au titre de la désactualisation hors trésorerie sur les obligations locatives (néant en 2025).

**18. Autres engagements**

Au 30 avril 2026, compte non tenu des contrats de location comptabilisés à titre d'obligations locatives aux termes de l'IFRS 16, la Société avait d'autres engagements qui incluent des contrats de location simple de moins de douze mois et des engagements aux termes de contrats de service, y compris les coûts de l'infrastructure de l'infonuagique public. Les paiements minimaux se présentent comme suit :

|                                   | Paiements exigibles par période |                |                  |              |             |
|-----------------------------------|---------------------------------|----------------|------------------|--------------|-------------|
|                                   | Total                           | Moins de un an | De un an à 3 ans | De 3 à 5 ans | Après 5 ans |
| Autres obligations contractuelles | 51 056                          | \$ 17 315      | \$ 29 214        | \$ 4 527     | – \$        |

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 19. Transactions avec des parties liées

Les principaux dirigeants comprennent les membres du conseil d'administration (membres de la direction et non-membres de la direction) et les membres du comité de direction qui reportent directement au président et chef de la direction de la Société.

Au 30 avril 2026, les principaux dirigeants et leurs conjoints contrôlent 15,6 % (16,8 % au 30 avril 2025) des actions ordinaires émises de la Société.

La rémunération versée ou à verser aux principaux dirigeants s'établit comme suit :

|                                         | Exercices clos les |           |               |           |
|-----------------------------------------|--------------------|-----------|---------------|-----------|
|                                         | 30 avril 2026      |           | 30 avril 2025 |           |
| Salaires, primes et autres avantages    | 7 230              | \$        | 6 156         | \$        |
| Charge de rémunération à base d'actions | 2 244              |           | 2 157         |           |
|                                         | <b>9 474</b>       | <b>\$</b> | <b>8 313</b>  | <b>\$</b> |

La Société offre un régime d'achat d'actions destiné aux principaux dirigeants et à d'autres employés de la direction, aux termes duquel ces derniers peuvent recevoir des prêts sans intérêt pour l'achat d'actions ordinaires. Au cours de l'exercice 2026, la Société a fourni des prêts sans intérêt de 674 \$ (454 \$ en 2025) aux principaux dirigeants et à d'autres employés de la direction. Au 30 avril 2026, l'encours des prêts se chiffrait à 19 \$ (35 \$ en 2025) et il était comptabilisé au titre des autres créances dans les états consolidés de la situation financière.

### 20. Instruments financiers et gestion du risque

#### a) Informations relatives à la juste valeur

La Société a déterminé que la valeur comptable de ses actifs et passifs financiers à court terme, y compris la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances, les placements à court terme et les créditeurs et charges à payer se rapproche de leur juste valeur du fait que ces instruments arriveront à échéance dans une période relativement courte.

La juste valeur des dérivés qui sont des contrats de change à terme est évaluée comme étant la différence entre la valeur du contrat à l'échéance établie en fonction du taux stipulé dans le contrat et sa valeur à l'échéance établie en fonction du taux que la contrepartie utiliserait si elle renégociait le même contrat à la date d'évaluation aux mêmes conditions.

La juste valeur des actifs financiers, des passifs financiers et des instruments financiers dérivés a été évaluée à l'aide de données du niveau 2 de la hiérarchie des justes valeurs aux 30 avril 2026 et 2025.

Les contrats de change à terme faisant partie d'une relation de couverture désignés comme couvertures de flux de trésorerie sont admissibles à la comptabilité de couverture. Les contrats de change à terme en cours aux 30 avril 2026 et 2025 se composent de contrats visant à réduire l'exposition aux fluctuations du dollar américain. Pour les exercices 2026 et 2025, les dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie ont été considérés comme étant entièrement efficaces et aucune inefficacité n'a été prise en compte dans les autres (charges) produits.

**20. Instruments financiers et gestion du risque (suite)**

## b) Gestion du risque

Comme elle détient des instruments financiers, la Société est exposée aux risques suivants : risque de change, risque de crédit, risque de liquidité, risque de taux d'intérêt et risque de marché.

*Risque de change*

La Société est exposée au risque de change, car une certaine tranche de ses ventes et de ses charges est engagée en dollars américains et que, de ce fait, elle possède des créances et des créditeurs et charges à payer libellés en dollars américains. De plus, certains éléments de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie sont libellés en dollars américains. Ces soldes peuvent donc entraîner des profits ou des pertes en raison des fluctuations de cette devise. La Société peut conclure des contrats de change afin a) de neutraliser l'incidence de la fluctuation du dollar américain sur ses actifs monétaires nets libellés en dollars américains et b) de couvrir les produits futurs hautement probables libellés en dollars américains. La Société a recours à des instruments financiers dérivés uniquement aux fins de la gestion du risque, et non pour réaliser des profits. Par conséquent, toute variation des flux de trésorerie associée à des instruments dérivés est contrebalancée par les variations des flux de trésorerie liées à la position nette des devises et la comptabilisation de produits futurs hautement probables libellés en dollars américains.

*Instruments dérivés – Contrats de change à terme*

Le tableau suivant présente les instruments dérivés au 30 avril 2026 :

|               | Nombre de<br>contrats | À vendre      | Cours de change<br>moyen des contrats | Profit latent présenté dans<br>les actifs |                                            | Perte latente présentée dans<br>les passifs |                                        |
|---------------|-----------------------|---------------|---------------------------------------|-------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------------------------------|----------------------------------------|
|               |                       |               |                                       | Autres<br>débiteurs                       | Autres débiteurs et<br>actifs à long terme | Créditeurs et<br>charges à payer            | Autres charges à<br>payer à long terme |
| 30 avril 2026 | 71                    | 125 000 \$ US | 1,3630 \$ CA                          | 774 \$ CA                                 | 1 874 \$ CA                                | 26 \$ CA                                    | – \$ CA                                |
| 30 avril 2025 | 71                    | 119 000 \$ US | 1,3592 \$ CA                          | 211 \$ CA                                 | 759 \$ CA                                  | 698 \$ CA                                   | 33 \$ CA                               |

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 20. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

#### b) Gestion du risque (suite)

##### *Instruments dérivés – Contrats de change à terme (suite)*

Du montant de 125 000 \$ US au titre des contrats en cours visant la vente de dollars américains au 30 avril 2026, une tranche de 113 000 \$ US se rapportait à des couvertures et une tranche de 12 000 \$ US se rapportait à des contrats n'étant plus désignés comme couvertures de flux de trésorerie (107 000 \$ US et 12 000 \$ US, respectivement, au 30 avril 2025).

| <b>Contrats en cours liés à des produits futurs hautement probables</b> | <b>Montant notionnel</b> |       |
|-------------------------------------------------------------------------|--------------------------|-------|
| Au 30 avril 2026 – Liés à des produits futurs hautement probables       | 113 000                  | \$ US |
| Pour la période de 12 mois allant jusqu'en avril 2027                   | 56 000                   | \$ US |
| Pour la période de 12 mois allant jusqu'en avril 2028                   | 57 000                   | \$ US |
| Au 30 avril 2025 – Liés à des produits futurs hautement probables       | 107 000                  | \$ US |
| Pour la période de 12 mois allant jusqu'en avril 2026                   | 51 000                   | \$ US |
| Pour la période de 12 mois allant jusqu'en avril 2027                   | 56 000                   | \$ US |

Le tableau suivant présente l'évolution des autres éléments du résultat global depuis que les instruments dérivés ont été désignés comme des instruments dérivés de couverture.

|                                                                                                                                        | <b>2026</b>  |           | <b>2025</b>  |           |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|-----------|--------------|-----------|
| Cumul des autres éléments du résultat global au titre des couvertures de flux de trésorerie à l'ouverture de l'exercice                | 648          | \$        | (1 293)      | \$        |
| Variation de la juste valeur sur les dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie, après l'impôt                           | 331          |           | (658)        |           |
| Montants reclassés depuis le cumul des autres éléments du résultat global vers le résultat net et compris dans les produits            | 938          |           | 2 599        |           |
| Cumul des autres éléments du résultat global au titre des couvertures de flux de trésorerie                                            | 1 917        | \$        | 648          | \$        |
| Cumul des autres éléments du résultat global – écart de conversion au titre des établissements à l'étranger à la clôture de la période | 697          |           | 586          |           |
| <b>Cumul des autres éléments du résultat global à la clôture de la période</b>                                                         | <b>2 614</b> | <b>\$</b> | <b>1 234</b> | <b>\$</b> |

Au 30 avril 2026, le cumul des autres éléments du résultat global au titre des couvertures de flux de trésorerie de 1 917 \$ (bénéfice de 648 \$ en 2025) présenté dans le cumul des autres éléments du résultat global devait être classé dans le résultat net au cours des vingt-quatre prochains mois.

## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 20. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

#### b) Gestion du risque (suite)

##### Exposition au risque de change

Le tableau suivant (en milliers, selon la monnaie locale) donne une indication des expositions importantes de la position de change de la Société à l'exception des dérivés de couverture désignés se rapportant aux produits futurs hautement probables aux 30 avril 2026 et 2025.

|                                                    | 2026     |       |       |          | 2025     |       |       |
|----------------------------------------------------|----------|-------|-------|----------|----------|-------|-------|
|                                                    | \$ US    | £     | €     | INR      | \$ US    | £     | €     |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie            | 12 568   | 23    | 43    | 10 075   | 9 272    | 150   | 51    |
| Créances                                           | 20 328   | 169   | 1 031 | –        | 18 760   | 33    | 579   |
| Autres créances                                    | 14       | –     | –     | –        | 25       | –     | –     |
| Créditeurs et charges à payer                      | (4 526)  | (175) | (634) | (25 081) | (6 001)  | (153) | (376) |
| Instruments financiers dérivés – montant notionnel | (12 000) | –     | –     | –        | (12 000) | –     | –     |
|                                                    | 16 384   | 17    | 440   | (15 006) | 10 056   | 30    | 254   |

Les taux de change suivants ont été appliqués durant les exercices clos les 30 avril 2026 et 2025.

|                  | 2026       |                                | 2025       |                                |
|------------------|------------|--------------------------------|------------|--------------------------------|
|                  | Taux moyen | Taux à la date de présentation | Taux moyen | Taux à la date de présentation |
| \$ CA par \$ US  | 1,3801     | 1,3582                         | 1,3941     | 1,3834                         |
| \$ CA par £      | 1,8533     | 1,8476                         | 1,7857     | 1,8549                         |
| \$ CA par €      | 1,6053     | 1,5963                         | 1,5019     | 1,5750                         |
| \$ CA par \$ INR | 0,0155     | 0,0143                         | –          | –                              |

Si on se base sur la position de change de la Société mentionnée ci-dessus, une variation des taux de change à la date de présentation qui tiendrait compte d'une appréciation de 5 % aurait eu les répercussions suivantes sur le bénéfice net avant impôt sur le résultat (en milliers de dollars canadiens), si toutes les autres variables demeuraient constantes.

|                                                                   | 2026  |   |    |      | 2025  |   |    |
|-------------------------------------------------------------------|-------|---|----|------|-------|---|----|
|                                                                   | \$ US | £ | €  | INR  | \$ US | £ | €  |
| Augmentation (diminution) du bénéfice avant impôt sur le résultat | 1 113 | 2 | 35 | (11) | 696   | 3 | 20 |

Une dépréciation de 5 % de ces devises aurait un effet équivalent, mais opposé, sur le bénéfice net, en supposant que toutes les autres variables demeurent constantes.

**20. Instruments financiers et gestion du risque (suite)**

## b) Gestion du risque (suite)

*Risque de crédit*

Le risque de crédit désigne le risque associé à la perte financière qui découlerait si un tiers venait à manquer à ses obligations.

Les instruments financiers qui peuvent exposer la Société à un risque de crédit comprennent essentiellement la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les placements à court terme, les autres créances et les créances. La trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société sont gardés dans des institutions financières importantes. La Société gère son risque de crédit sur les placements en ne transigeant qu'avec de grandes banques canadiennes et en n'investissant que dans des instruments dont la cote de solvabilité est jugée élevée par la direction. Compte tenu de ces cotes de solvabilité élevées, la Société ne s'attend pas à ce que les contreparties à ces investissements manquent à leurs obligations.

En règle générale, le risque de crédit n'est pas concentré compte tenu de la clientèle diversifiée et des pratiques bien établies en matière de gestion du risque de crédit. Aux 30 avril 2026, un client représentait plus de 10 % du montant brut des créances et des travaux en cours (aucun en 2025). Ce client a payé la quasi-totalité de ses créances impayées après la clôture de l'exercice. La Société évalue régulièrement la cote de solvabilité de ses clients et elle établit une correction de valeur pour pertes au titre des pertes de crédit attendues lorsqu'elle juge qu'elles sont irrécouvrables. Les clients ne fournissent pas de biens en nantissement pour leur crédit.

La Société établit une correction de valeur pour pertes de crédit attendues d'un montant jugé suffisant pour fournir une protection appropriée contre les pertes subies lorsque le montant total des créances présente un risque de non-recouvrement. Les comptes échus sont examinés individuellement et des ajustements sur le montant de la provision sont comptabilisés lorsqu'ils sont jugés nécessaires pour présenter les créances à leur valeur de réalisation. Si la situation financière des clients se détériore et entraîne une diminution de leur capacité ou de leur volonté d'effectuer un paiement, une correction de valeur pour pertes de crédit attendues additionnelle est comptabilisée. L'exposition maximale de la Société au risque de crédit correspond à la valeur comptable des créances.

|                                                      | 2026          |           | 2025          |           |
|------------------------------------------------------|---------------|-----------|---------------|-----------|
| Pas en souffrance                                    | 18 727        | \$        | 16 745        | \$        |
| En souffrance depuis 1 à 180 jours                   | 10 136        |           | 7 525         |           |
| En souffrance depuis plus de 180 jours               | 281           |           | 598           |           |
| Correction de valeur pour pertes de crédit attendues | (719)         |           | (925)         |           |
|                                                      | <b>28 425</b> | <b>\$</b> | <b>23 943</b> | <b>\$</b> |

| <b>Correction de valeur pour pertes de crédit attendues</b>    | 2026       |           | 2025       |           |
|----------------------------------------------------------------|------------|-----------|------------|-----------|
| Solde à l'ouverture                                            | 925        | \$        | 959        | \$        |
| Montant radié au cours de l'exercice                           | (193)      |           | (116)      |           |
| Pertes de valeur (reprises de pertes de valeur) comptabilisées | (13)       |           | 82         |           |
| <b>Solde</b>                                                   | <b>719</b> | <b>\$</b> | <b>925</b> | <b>\$</b> |

**20. Instruments financiers et gestion du risque (suite)**

## b) Gestion du risque (suite)

*Risque de liquidité*

Le risque de liquidité est le risque que la Société ne puisse respecter ses obligations financières lorsqu'elles viennent à échéance. La Société gère le risque de liquidité en gérant la structure de son capital et l'effet de levier financier, comme il est décrit dans les informations sur le capital à la note 21 ci-dessous. Elle le fait également en surveillant les flux de trésorerie réels et projetés. Le conseil d'administration doit analyser et approuver les budgets d'exploitation et d'immobilisations de la Société, ainsi que toute transaction importante hors du cadre normal de ses activités commerciales.

Les créiteurs et charges à payer de la Société devraient être réglés dans les 12 mois suivant la date de clôture (dans les 12 mois en 2025). Les autres passifs non courants s'élevaient à néant au 30 avril 2026 (33 \$ au 30 avril 2025, soit des pertes latentes sur des contrats de change dont le règlement est prévu dans un délai de un à trois ans).

*Risque de taux d'intérêt*

Le risque de taux d'intérêt est le risque que la juste valeur des flux de trésorerie futurs d'un instrument financier fluctue en raison des variations des taux d'intérêt du marché. L'exposition de la Société aux instruments financiers comportant un risque de taux d'intérêt est négligeable.

*Risque des prix du marché*

Le risque des prix du marché est le risque que la juste valeur ou les flux de trésorerie futurs d'un instrument financier fluctuent en raison des variations des prix du marché. Le risque des prix du marché se compose de trois types de risques : le risque de change, le risque de taux d'intérêt et d'autres risques de prix. Les autres risques de prix comprennent les fluctuations de la valeur causées par des facteurs particuliers à l'instrument financier ou à l'émetteur ou par des facteurs touchant tous les instruments semblables négociés dans le marché. L'exposition de la Société aux instruments financiers comportant des caractéristiques de risque des prix du marché n'est pas significative.

**21. Informations sur le capital**

La Société définit le capital comme étant les capitaux propres, moins la trésorerie et les placements à court terme. La Société gère le capital avec pour objectifs de protéger sa capacité à financer ses opérations pour continuer l'exploitation, d'assurer suffisamment de liquidités pour financer ses opérations, le fonds de roulement, les dépenses d'investissement, la croissance interne, les acquisitions futures éventuelles, et pour fournir un rendement pour les actionnaires grâce à sa politique de dividende. Les objectifs de gestion du capital restent les mêmes que pour l'exercice précédent.

Les politiques de gestion du capital de la Société comprennent également l'accroissement de la valeur pour les actionnaires en concentrant la possession de ses actions par le rachat des actions de la Société à des fins d'annulation, par des offres publiques de rachat dans le cours normal des activités, lorsque la Société considère que cela est judicieux. Comme il est mentionné à la note 12, la Société a racheté et annulé 423 814 de ses actions ordinaires en circulation au cours de l'exercice 2026 (172 200 en 2025).

Dans le but de maintenir ou d'ajuster sa structure du capital, la Société peut, avec l'approbation du conseil d'administration, émettre des actions, racheter des actions pour annulation et ajuster le montant des dividendes à verser aux actionnaires.



## Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2026 et 2025

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

### 22. Secteur opérationnel

La Société a déterminé qu'elle n'avait qu'un seul secteur opérationnel : la mise au point, la commercialisation et la vente de logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement et de services connexes à l'échelle de l'entreprise. Le chef de la direction de la Société a été désigné comme le principal décideur opérationnel. Le chef de la direction évalue la performance de la Société et répartit les ressources au niveau consolidé.

La quasi-totalité des actifs non courants de la Société sont situés au Canada et au Danemark. Au 30 avril 2026, les actifs non courants situés au Canada s'élevaient à 45 894 \$ (38 252 \$ en 2025) et ceux situés au Danemark, à 12 141 \$ (12 167 \$ en 2025).

Un résumé des produits selon les secteurs géographiques dans lesquels sont établis les clients de la Société figure ciaprès :

|            | Exercices clos les |                   |
|------------|--------------------|-------------------|
|            | 30 avril 2026      | 30 avril 2025     |
| États-Unis | 143 142 \$         | 126 274 \$        |
| Canada     | 31 219             | 32 836            |
| Europe     | 17 174             | 15 641            |
| Autres     | 1 607              | 1 703             |
|            | <b>193 142 \$</b>  | <b>176 454 \$</b> |

### 23. Frais de restructuration

La Société a procédé à une réduction de ses effectifs en février 2026 à la suite d'un examen de ses activités et de ses capacités afin de s'assurer qu'elles cadrent avec son orientation stratégique. Le plan de restructuration a été communiqué aux membres du personnel en février 2026 et a donné lieu à des indemnités de départ de 4 652 \$.

### 24. Événement postérieur à la date du bilan

Le 29 juin 2026, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,09 \$ par action devant être versé le 4 août 2026 aux actionnaires inscrits le 10 juillet 2026.

# Renseignements généraux

## Données sur les actions ordinaires

### Marché principal

Les actions ordinaires de la Société ont été cotées pour la première fois à la bourse de Toronto (TSX) le 27 juillet 1998. Le symbole des actions ordinaires de la Société est TCS. Le tableau suivant illustre les cours extrêmes de même que le volume des transactions pour les actions ordinaires au cours de la période comptable présentée ci-dessous.

Exercice 2026: 1 Mai 2025 au 30 avril 2026

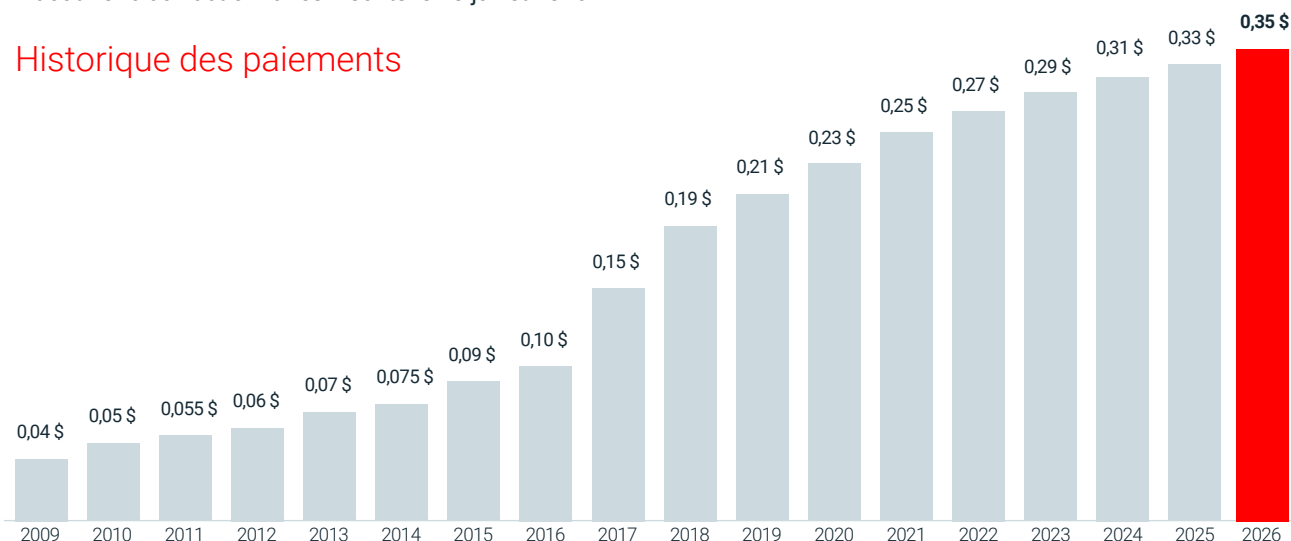
|                     | Haut     | Bas      | Volume TSX       |
|---------------------|----------|----------|------------------|
| Premier trimestre   | 44,86 \$ | 35,60 \$ | 591 284          |
| Deuxième trimestre  | 39,51 \$ | 32,85 \$ | 1 925 887        |
| Troisième trimestre | 36,89 \$ | 26,01 \$ | 2 139 623        |
| Quatrième trimestre | 36,23 \$ | 22,51 \$ | 1 619 843        |
|                     |          |          | <b>6 276 637</b> |

### Politique de dividendes

La Société maintient une politique de dividende trimestriel. La déclaration et le versement des dividendes est à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéfices, des normes de fonds propres, de la situation financière et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Le 29 juin 2026, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,09 \$ par action à verser le 4 août 2026 aux actionnaires inscrits le 10 juillet 2026.

### Historique des paiements



### Renseignements à l'intention des investisseurs

En plus de son rapport annuel, la Société dépose une notice annuelle ainsi qu'une circulaire de la direction sollicitant des procurations auprès de la Commission canadienne des valeurs mobilières et qui sont disponibles sur le site Web de Tecsyst (www.tecsys.com) et le site de SEDAR+ (www.sedarplus.ca). Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir des exemplaires supplémentaires de l'un ou l'autre des documents susmentionnés, veuillez communiquer avec:

### Relations avec les investisseurs

Tecsyst Inc.  
1801, avenue McGill College  
Bureau 1200,  
Montréal, QC H3A 2N4  
Canada

Tél. : (800) 922-8649

(514) 866-0001

Télec. : (450) 688-3288

investors@tecsys.com  
www.tecsys.com

# Directeurs et cadres supérieurs

## Membres du conseil d'administration

### David Brereton

Président du conseil d'administration  
Tecsyst Inc.

### Peter Brereton

Président et chef de la direction  
Tecsyst Inc.

### Andrew Kirkwood <sup>(2) (3)</sup>

Conseiller stratégique  
AEK Ventures Ltd

### David Booth <sup>(1) (3)</sup>

Administrateur des sociétés

### Kathleen Miller <sup>(1) (3)</sup>

Administratrice des sociétés

### Sripriya Thinagar <sup>(1) (2)</sup>

Chef de la direction  
ManoloAI LLC

### Stephany Verstraete <sup>(1) (2)</sup>

Directrice Générale du Marketing  
Xometry

### Vernon Lobo <sup>(2) (3) (4)</sup>

Directeur général  
Mosaic Venture Partners Inc.

## Membres de la direction

### David Brereton

Président du conseil d'administration

### Peter Brereton

Président et chef de la direction

### Mark Bentler

Chef de la direction financière

### Bill King

Directeur général du revenu

### Vito Calabretta

Chef de la direction, expérience client

### Shannon Karl

Directrice générale du marketing

### Martin Schryburt

Vice-président sénior, produit et technologie

### Nancy Cloutier

Directrice générale des ressources humaines

### Charles Kierpiec

Directeur général juridique

### Rex Ahlstrom

Directeur général de la stratégie

<sup>(1)</sup> Membre du comité d'audit

<sup>(2)</sup> Membre du comité de rémunération

<sup>(3)</sup> Membre du comité de gouvernance et des candidatures du conseil

<sup>(4)</sup> Administrateur principal indépendant

# Renseignements sur l'entreprise

## Amérique du Nord

### Siège social

Tecsys Inc.  
1801, av. McGill College,  
Bureau 1200  
Montréal, QC H3A 2N4  
Canada  
Tél. : (800) 922-8649  
(514) 866-0001  
Télec. : (450) 688-3288

Tecsys U.S., Inc.  
231 South LaSalle Street  
Suite 2100  
Chicago, IL 60604  
USA  
Tél. : (800) 922-8649

Tecsys Inc.  
120 East Beaver Creek Rd.  
Suite 200  
Richmond Hill, Ontario L4B 4V1  
Canada  
Tél. : (800) 922-8649

820, boul. St-Martin Ouest  
Laval, Québec H7M 0A7  
Canada  
Tél. : (450) 628-8800  
Télec. : (450) 688-3288

## Europe

Tecsys A/S  
Stationsparken 25  
2600 Glostrup  
Denmark  
Tel: +45 43 43 29 29

## Asie-Pacifique

Tecsys Supply Chain Software  
Private Limited  
BMTC Complex, Old Madiwala,  
Kuvempu Nagar, Stage 2, BTM  
Layout, Bengaluru, Karnataka 560068

## Renseignements pour les investisseurs

Tecsys Inc.  
Relations avec les investisseurs  
1801, av. McGill College,  
Bureau 1200  
Montréal, QC H3A 2N4  
Canada  
Tél. : (800) 922-8649  
(514) 866-0001  
Télec. : (450) 688-3288  
investors@tecsys.com  
www.tecsys.com

## Filiales

Tecsys U.S., Inc.  
Tecsys Europe Limited  
Tecsys A/S  
Tecsys Denmark Holding ApS  
LOGI D HOLDING INC.  
LOGI D INC.  
LOGI D CORP.  
Tecsys Supply Chain Software  
Private Limited

## Auditeurs

KPMG s.r.l. / S.E.N.C.R.L.  
Montréal, Québec, Canada

## Banquiers

Banque Nationale du Canada  
Montréal, Québec, Canada

## Conseiller juridique

McCarthy Tétrault LLP  
Montréal, Québec, Canada

## Agent des transferts et registraire

Computershare Investor Services Inc.  
320 Bay Street, 14th Floor  
Toronto, Ontario  
M5H 4A6  
Canada  
Tél. : (416) 263-9200  
(800) 564-6253  
Télec. : (800) 453-0330  
service@computershare.com



**Tecsyst Inc.**  
**1801, avenue McGill College**  
**Bureau 1200**  
**Montréal (Québec) H3A 2N4**  
**Canada**  
**Tél. : (800) 922-8649**  
**(514) 866-0001**  
**Télec. : (450) 688-3288**

**[www.tecsyst.com](http://www.tecsyst.com)**

**Droit d'auteur © Tecsyst Inc. 2026**

Tous les noms, marques de commerce, produits et services mentionnés sont des marques de commerce déposées ou non déposées de leurs propriétaires respectifs.